

Jose María Pontaque, propietario de Miralbueno Asientos y Componentes, S.L., ha recibido el premio Joven Empresario de Aragón 1999, a la edad de 32 años. Su compañía, fundada en 1993 en España como iniciativa del propio Pontaque, factura un total de 850 millones al año, lo que la convierte en una de las empresas líderes del mercado mundial en este sector.



## PROFETA EN SU TIERRA

**Galardonado con el premio Joven Empresario de Aragón 1999 por su labor en Miralbueno**

Aproximadamente año y medio más tarde de su fundación, Miralbueno amplió su mercado nacional al ámbito internacional mediante la arriesgada compra de una pequeña fábrica ubicada en Turquía. Esto supuso una fuerte apuesta de futuro para el empresario, que vio en la fábrica la posibilidad de internacionalizar sus productos.

De esa manera, Miralbueno incrementó sus volúmenes de venta, lo que motivó a Pontaque a seguir apostando por el mercado global de su producción, así como reinvertir las ganancias obtenidas con esta primera inversión de futuro.

La visión comercial de la empresa ha continuado a lo largo de estos años, tal y como demuestran sus volúmenes de facturación. Uno de los últimos acuerdos ha sido el mantenido con

una sociedad respecto a la fabricación y venta de cabinas. Según Pontaque, el futuro más importante está en las redes comerciales y en las fábricas.

La estructura del personal también ha evolucionado desde los inicios al

### TRAYECTORIA

La trayectoria profesional de José María Pontaque comenzó hace doce años en el seno de un negocio familiar en el que se comercializaban componentes y recambios para maquinaria agrícola industrial. Paulitanamente, la empresa incorporó a su producción asientos agrícolas. De esta primera experiencia, Pontaque reunió los conocimientos necesarios para emprender su propio negocio de asientos, en el que seis años después de su fundación, ha logrado alcanzar el reconocimiento que el premio al Joven Empresario de Aragón certifica.

momento actual. Al principio, desde la fábrica de Zaragoza sólo trabajaban en el proyecto 3 personas. Ahora en dicha fábrica hay 18 trabajadores y en enero están previstas dos nuevas incorporaciones. Además, en Turquía 100 personas dependen directamente de la empresa matriz, lo que significa que de 3 se ha pasado a 120 miembros.

Pontaque tiene claro que ahora las prioridades de la empresa tienden a consolidar los centros de producción e intentar avanzar tecnológicamente en los productos.

Su presencia en las ferias de los dos últimos años ha contribuido a su consolidación en el exterior. Entre los certámenes más importantes a los que ha acudido se encuentran los de Corea del Sur, Argentina, Israel, Alemania, Italia, Francia, Inglaterra y Marruecos.



Raquel López  
Redactora

## “LA CLAVE DEL ÉXITO ES UN EQUIPO JOVEN, CREATIVO Y EMPRENDEDOR”

Según José María Pontaque, elegir un buen equipo ha sido decisivo para alcanzar el éxito: “Aunque yo sea la cabeza, uno de mis mejores pensamientos o de mis mejores decisiones fue rodearme de un buen equipo. Gente joven, con ganas y honesta, esta es una de las claves de Miralbueno, porque es importante ver que las personas no aportan sólo mano de obra, sino ideas, creatividad”.

“Este éxito lo podría haber alcanzado cualquier persona decidida con ganas de trabajar incansablemente. Lo más importante para una empresa es la creatividad. Y creativa es la persona que piensa en cosas que generen beneficio para su empresa. Lo puede hacer cualquiera pero hay un precio a pagar”, añade Pontaque. “El precio que he pagado no solamente yo, sino una serie de personas de la empresa, es que en los últimos cuatro años hemos estado prácticamente más



El empresario aragonés no ocultó palabras de elogio para su joven equipo de trabajo.

de la mitad del año fuera de nuestra casa, fuera de España. Además hemos estado arriesgando en inversiones que pudieron salir mal”.

El propietario de esta firma aragonesa recuerda ahora, en el momento del éxito, que “no todo ha salido bien.

Detrás hay un trabajo duro que ha creado mucha tensión. Me doy cuenta de que cada vez creamos más empresa, más negocio, más estructura de todo tipo. Hoy el gasto de personal no es comparable al de hace seis años. El negocio siempre va a exigir que esté involucrado al 100%”.

Pontaque se considera “un privilegiado”. “Tengo un equipo de personas que cuando salimos de aquí somos amigos. El jefe es una persona dentro del engranaje de un equipo o de un grupo de personas que están trabajando. El premio ha sido una agradable sorpresa y, aparte de eso, ha sido un estímulo, no sólo para mí sino para todas las personas que trabajan aquí, que han visto que hay un reconocimiento fuera de nuestro campo profesional”.

### UN SECTOR MUY COMPETITIVO

Este segmento del mercado agrícola encuentra cada vez mayores y más fuertes competidores. Sin embargo, Pontaque confía en las posibilidades de su empresa basándose en las buenas relaciones que mantiene con sus clientes, a quienes gusta llamar colaboradores. “No es que el cliente vaya a aceptar siempre lo que tú digas, sino que cuando tu competencia le está intentando vender te informa de cómo está el mercado, qué le están ofreciendo, etc.”, señala Pontaque.

Para Miralbueno, la competencia más peligrosa se encuentra en Italia y en Irlanda aunque no subestiman la existente en España. Su propietario considera que “existe competencia cuando alguien te puede tomar un cliente de cierto nivel. En España se puede competir por un cliente, pero no nos interesa entrar en este juego, porque destrozamos otras cosas”.