



DATOS DEL PRIMER SEMESTRE

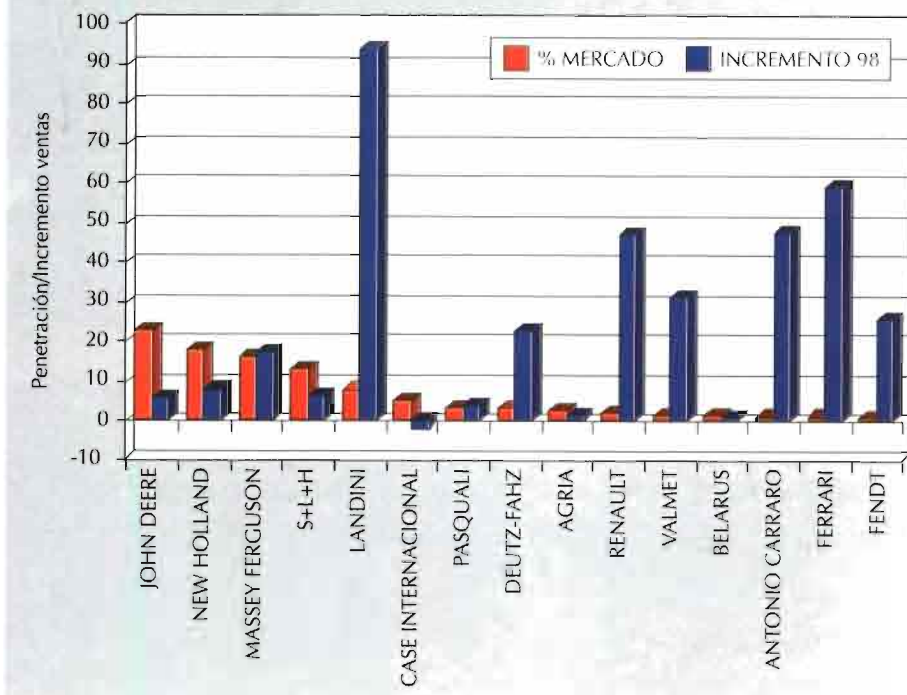
OPTIMISMO MODERADO

Se puede decir que el mercado sigue superado las expectativas más optimistas, aunque es dudoso que la tendencia alcista se mantenga para años sucesivos. Se observa el incremento de las ventas que se ha producido en la 'clase' de grandes potencias, superando ampliamente el incremento global del mercado, al igual que viene sucediendo en otros países europeos, incluso en los años de crisis, mercado que se analizará en el próximo número de **agrotécnica**.

VENTAS TOTALES DE TRACTORES DE RUEDAS (ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	0 - 50	51 - 90	91 - 130	> 131	1º sem.97	1º sem.98	incrom.
AGRIA				27	261	284	4			285	288	1.05
ANTONIO CARRARO				103	3	85	21			72	106	47.22
AVTO	1						1			1	1	0.00
B.C.S.				18	19	36	1			38	37	-2.63
B.J.R.					3	2	1			3	3	0.00
BELARUS	21		101				122			121	122	0.83
CARRARO			2	3			5			4	5	25.00
CASE INTERNATIONAL	4	37	406	77		1	215	76	232	535	524	-2.06
DEUTZ-FAHR	1	17	234	88		27	168	111	34	277	340	22.74
FENDT	2		78	4			38	10	36	67	84	25.37
FERRARI		1		52	52	91	14			66	105	59.09
HONDA		2				2				3	2	-33.33
ISEKI	9			13		22					22	
ISEKI-AGRIA				8		8				7	8	14.29
JCB			2						2	2	2	0.00
JOHN DEERE	88	136	1896	352	44	126	1234	763	393	2386	2516	5.45
KUBOTA		1	9	53	1	53	11			48	64	33.33
LANDER				3	14	17				64	17	-73.44
LANDINI	127	78	308	343			796	48	12	442	856	93.67
MASSEY FERGUSON	127	80	1147	396			1084	588	78	1495	1750	17.06
NEW HOLLAND	289	185	1126	385		44	1214	501	226	1844	1985	7.65
NIBBI				1		1					1	
PASQUALI				115	231	322	24			333	346	3.90
RENAULT	5	19	130	60			117	85	12	146	214	46.58
S+L+H	40	107	683	585		162	991	153	109	1332	1415	6.23
STEYR	2		6				2	2	4	2	8	300.00
U.T.B.	10		55			43	18	4		20	65	225.00
URSUS			28				10	11	7	55	28	-49.09
VALMET	1		164				82	14	69	126	165	30.95
VALPADANA			1	18	9	27	1			18	28	55.56
ZETOR	3		1			1	2	1		6	4	-33.33
ZTS			10				3	1	6	27	10	-62.96
OTROS										9		
TOTAL	730	663	6387	2704	637	1354	6179	2368	1220	9834	11121	13.09

EVOLUCIÓN DEL MERCADO EN LAS MARCAS CON MÁS DEL 0.6% DE PENETRACIÓN PARA TRACTORES DE RUEDAS



Ya están disponibles las estadísticas correspondientes al primer semestre de 1998. A partir de la información relativa a las 'inscripciones' que llegan al MAPA, hemos elaborado unos cuadros que reflejan las ventas de tractores de ruedas en este periodo de 1998, comparándolas con los resultados, en el mismo periodo, de 1997.

La comparación se ha realizado, como viene siendo habitual, tanto por el tipo de tractor (normal, estrecho, etc.), como por gamas de potencia (intervalos de 10 CV), en cuatro 'clases':

- Tractores pequeños (0 a 50 CV de potencia de 'inscripción')
- Tractores medianos (51 a 90 CV)
- Tractores grandes (91 a 130 CV)
- Tractores muy grandes (de 131 CV en adelante)

Para cada 'clase' de potencia se ha realizado una separación que considera el número de ejes motores (simple y doble tracción), así como la anchura de vía mínima (tractores normales y estrechos) y el sistema de dirección (ruedas delanteras o articulación central).

Hay que señalar que los que aparecen incluidos como tractores 'estrechos', con 'simple tracción', son todos tractores tipo convencional con ruedas de menor tamaño en el eje delantero (directrices). En el caso de tractores de doble tracción, para las bajas potencias, en el apartado de 'estrechos' se incluyen tractores, tanto con estructura convencional, como del tipo 4RM (ruedas iguales en am-

bos ejes), pero que su sistema de dirección depende del ángulo de giro de las ruedas del eje delantero (sistema habitualmente utilizado en marcas como Antonio Carraro, Pasquali, etc.). En el apartado articulados siempre se consideran tractores tipo 4RM, con ruedas iguales en ambos ejes, y sistema de dirección por articulación central. En las bajas potencias estos tractores se pueden considerar asimismo como 'estrechos', no así en elevadas potencias.

CONTINÚAN SUBIENDO LAS VENTAS

Hay que destacar, ante todo, el crecimiento global del mercado, produciéndose, en el periodo señalado, un incremento de las ventas del 13.1%, algo menores del 16.55% correspondiente a 1997 con respecto a 1996. Por ello, se puede decir que las perspectivas para este año continúan siendo buenas.

Asimismo, se observa que la simple tracción sigue perdiendo importancia, aunque se mantiene un mercado importante en las bajas potencias (estrechos y articulados), por la necesidad de este tipo de tractores en la



COMPARATIVA

	ene-jun 97	ene-jun 98
JOHN DEERE	2386	2516
NEW HOLLAND	1844	1985
MASSEY FERGUSON	1495	1750
S+L+H	1332	1415
LANDINI	442	856
CASE INTERNATIONAL	535	524
PASQUALI	333	346
DEUTZ-FAHR	277	340
AGRIA	285	288
RENAULT	146	214
VALMET	126	165
BELARUS	121	122
ANTONIO CARRARO	72	106
FERRARI	66	105
FENDT	67	84
LANDER	64	17
KUBOTA	48	64
URSUS	55	28
B.C.S.	38	37
ZTS	27	10
U.T.B.	20	65
VALPADANA	18	28
CARRARO	4	5
ISEKI-AGRIA	7	8
ZETOR	6	4
B.J.R.	3	3
HONDA	3	2
STEYR	2	8
ISEKI		22
JCB	2	2
NIBBI		1
AVTO	1	1
OTROS	4	
TOTAL	9834	11121



John Deere, con el 22.62%, seguido de New Holland (17.85%), Massey Ferguson (15.74%) y el Grupo S+L+H (12.72%), aunque, si incluimos en este Grupo el porcentaje correspondiente a Deutz-Fahr (3.06%), alcanzaría un global del 15.78.

En relación con el incremento de las ventas durante el primer semestre de 1998, con respecto al mismo periodo de 1997, hay que señalar que entre los del grupo de cabeza, Massey Ferguson sube por encima de la media del mercado, según queda reflejado en el cuadro adjunto.

Han tenido fuertes subidas de ventas UTB (225%), aunque con una cuota de mercado relativamente pequeña, y Landini (93.67%), que se sitúa en quinto lugar en el conjunto del mercado de tractores de ruedas.

Por último, desde una perspectiva global, hay que destacar que el tractor más vendido en el semestre ha sido un John Deere 6310, con 202 unidades, seguido del Massey Ferguson 390-4 FP (189 unidades), y en tercer lugar se encuentra otro Massey Ferguson 390-4 (187 unidades) que fue el más vendido durante 1997. La cuarta plaza la ocupa un Landini DT 85 FP (167 unidades).

agricultura mediterránea de las frutas y hortalizas, que difícilmente admiten potencias mayores.

Para hacer una comparación entre las marcas presentes en el mercado, en el cuadro resumen se han realizado algunas agrupaciones, como la de las marcas Same, Lamborghini y Hurlimann (S+L+H), aunque se han mantenido separados los resultados correspondientes a Deutz-Fahr, empresa perteneciente al mismo Grupo. En todos los cuadros se han considerado de manera conjunta las marcas integradas en el Grupo New Holland (Fiat, Fiatagri, Ford y New Holland). Asimismo, se ha realizado la agrupación de los tractores International y Case-International dentro de la marca Case-International. Hay que señalar que algunas marcas, que estuvieron presentes en el mercado durante 1997, aunque con pocas unidades (9 unidades en conjunto), este año no aparecen.

El mayor porcentaje del mercado, en el periodo señalado, lo consigue

TRACTORES DE CADENAS

Las ventas en el primer semestre de 1998 fueron de 378 unidades, con un incremento del 7.69% respecto al mismo periodo de 1997. Sigue siendo un mercado dominado por Fiat (New Holland), que ha vendido 185 unidades, aunque el incremento de las ventas sólo ha sido del 6.3%

La mayor subida la ha tenido Landini (28.75%) aunque su cuota de mercado es sólo del 12%.

COMPARATIVA

	ene-jun 97	ene-jun 98
CATERPILLAR	1	-
FIAT	174	185
LAMBORGHINI	27	19
LANDINI	35	45
MASEY FERGUSON	85	96
SAME	29	33
TOTAL	351	378

PEQUEÑOS (HASTA 50 CV)

VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	0-20	21-30	31-40	41-50	ene-jun 97	ene-jun 98	increm.
AGRIA				23	261	25	36	165	58	282	284	0.71
ANTONIO CARRARO				85			63	11	11	54	85	57.41
B.C.S.				17	19	2	18	15	1	29	36	24,14
B.J.R.					2			2		1	2	100.00
CASE INTERNATIONAL			1								1	
DEUTZ-FAHR				27				27		16	27	68.75
FERRARI		1		46	44	1	60	30		49	91	85.71
HONDA		2					2			3	2	-33.33
ISEKI	9			13			9	13			22	
ISEKI-AGRIA				8		3	5			7	8	14.29
JOHN DEERE	1		18	63	44	6	61	41	18	131	126	-3.82
KUBOTA		1		51	1	2	31	6	14	45	53	17.78
LANDER				3	14	10		7		64	17	-73.44
NEW HOLLAND		27		17			9		35	50	44	-12.00
NIBBI				1			1				1	
PASQUALI				91	231	107	30	145	40	313	322	2.88
S+L+H			4	158			15	144	3	160	162	1.25
U.T.B.	9		34					27	16	15	43	186.67
VALPADANA				18	9	2		20	5	15	27	80.00
ZETOR	1								1	1	1	0.00
OTROS										10		
TOTAL	20	31	57	621	625	158	340	653	202	1245	1354	8.76

Crecimiento sostenido

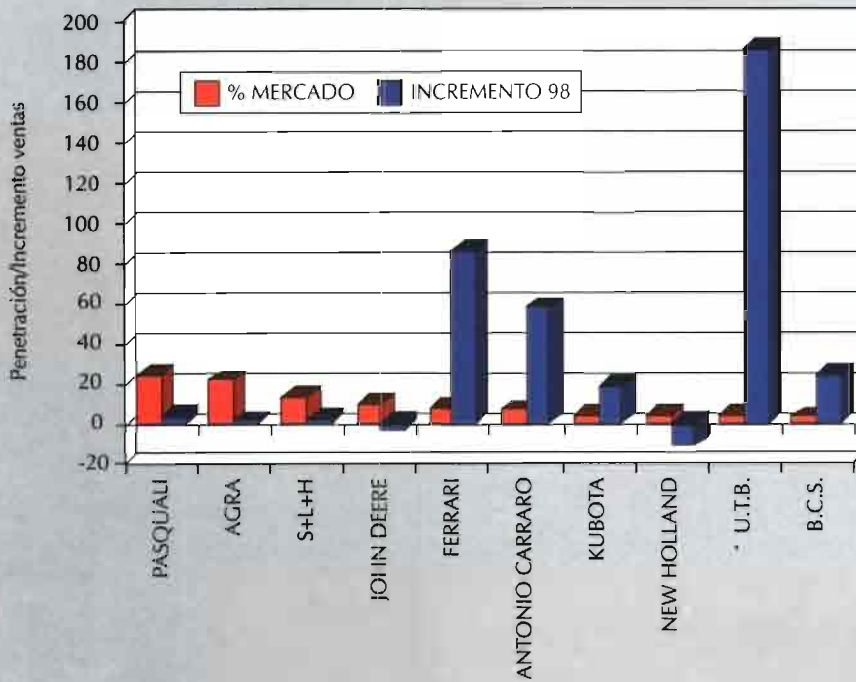


Dentro de esta 'clase', a la cabeza sigue Pasquali, con 322 tractores, lo que supone una cuota de mercado del 23.78%, seguida de Agria, con el 20.97%. El incremento de ventas de Pasquali en el periodo contabilizado ha sido de sólo 2.88% (muy por debajo de la media de la 'clase' de tractores pequeños (8.76%), al igual que ha sucedido con Agria (0.71% de incremento).

LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
Agria 9900 N	94	DT/AE
Pasquali 980 EX	65	DT/E
Pasquali 980 ED	59	DT/AE
Lamborghini Runner		
450 DT	58	DT/E
Same Solaris 45 DT	50	DT/E

EVOLUCIÓN DEL MERCADO EN LAS MARCAS CON MÁS DEL 2.5% DE PENETRACIÓN PARA TRACTORES DE MENOS DE 50 CV



	ene-jun 97	ene-jun 98
PASQUALI	313	322
AGRIA	282	284
S+L+H	160	162
JOHN DEERE	131	126
FERRARI	49	91
ANTONIO CARRARO	54	85
KUBOTA	45	53
NEW HOLLAND	50	44
U.T.B.	15	43
B.C.S.	29	36
DEUTZ-FAHR	16	27
VALPADANA	15	27
LANDER	64	17
ISEKI-AGRIA	7	8
HONDA	3	2
B.J.R.	1	2
ISEKI		22
ZETOR	1	1
CASE INTERNATIONAL		1
NIBBI		1
OTROS	10	
TOTAL	1245	1354

Dentro de la 'clase' considerada, el mayor número de unidades vendidas se encuentra en la banda de 31 a 40 CV (653 unidades). Asimismo, 625 unidades de las 1 354 comprendidas en la 'clase' (prácticamente la mitad), son tractores articulados con ruedas iguales en ambos ejes.

De las marcas presentes en esta 'clase' de potencia, 10 superan el 2.5% de penetración, y en su conjunto más del 90% de las ventas de la 'clase'

Hay que destacar el incremento de ventas que han tenido UTB (186.7%), aunque su cuota de mercado en esta clase es sólo del 3.18%, Ferrari (85.7%) y Antonio Carraro (57.4%) ambas con una cuota de mercado de más del 6%.

El primero de ellos, el Agria 9900 N, es un tractor articulado tipo 4RM, que por su anchura de vía puede considerarse como estrecho.



MEDIANOS (51 A 90 CV)

Más de 6 000 unidades vendidas

Esta 'clase', que corresponde a los modelos con potencias de 'inscripción' entre 51 y 90 CV, es en la que se ha realizado el mayor número de ventas (6 179 unidades) de entre las cuatro 'clases' consideradas, con un incremento global de las ventas del 9.09%, por debajo del incremento global para el conjunto de las cuatro 'clases' (13.1%), cambiándose la tendencia de crecimiento superior que se produjo en 1997. De estas ventas, casi la mitad (2 993 unidades) corresponden a modelos con potencias entre 71 y 80 CV.

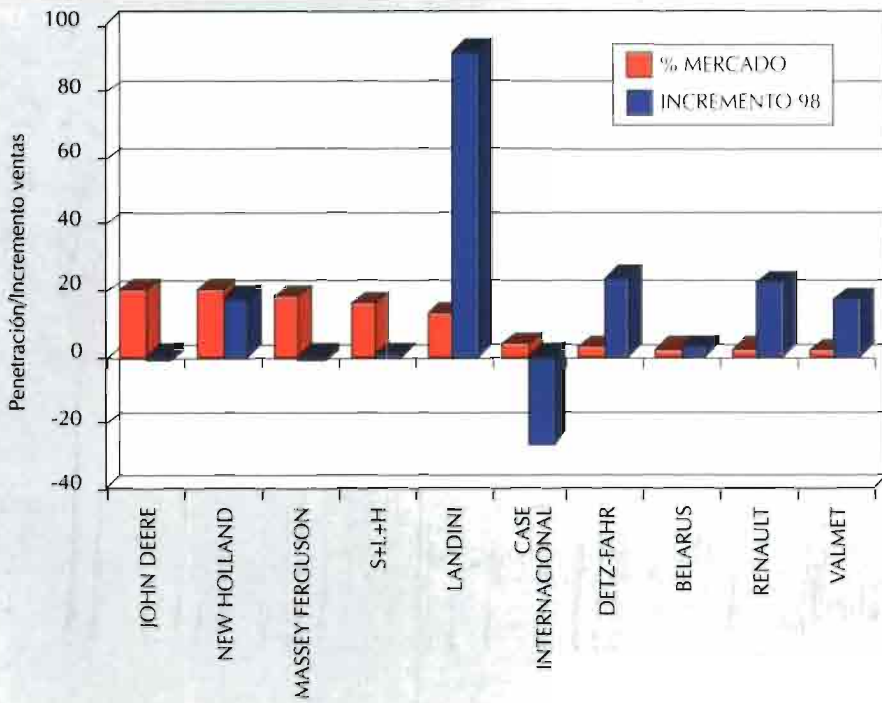
Asimismo, casi la mitad de los tractores de la clase son tractores de



VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	51-60	61-70	71-80	81-90	ene-jun 97	ene-jun 98	increm.
AGRIA				4		1		3		3	4	33.33
ANTONIO CARRARO				18	3	20	1			18	21	16.67
AVTO	1							1		1	1	0.00
B.C.S.				1				1		9	1	-88.89
B.J.R.					1	1				2	1	-50.00
BELARUS	21		101			47	1	74		119	122	2.52
CARRARO			2	3				5		4	5	25.00
CASE INTERNATIONAL	3	37	98	77		28		136	51	293	215	-26.62
DEUTZ-FAHR	1	17	89	61			113	36	19	136	168	23.53
FENDT	1		33	4		3		35		25	38	52.00
FERRARI				6	8			14		17	14	-17.65
JOHN DEERE	75	136	734	289		307	175	488	264	1255	1234	-1.67
KUBOTA			9	2		11				2	11	450.00
LANDINI	127	78	248	343			187	518	91	415	796	91.81
MASSEY FERGUSON	103	80	505	396		12	229	613	230	1105	1084	-1.90
NEW HOLLAND	263	158	425	368		151	274	562	227	1034	1214	17.41
PASQUALI				24		18	6			20	24	20.00
RENAULT	2	19	36	60		3	56	58		96	117	21.88
S+L+H	40	107	417	427		211	154	435	191	989	991	0.20
STEYR	2					1		1		1	2	100.00
U.T.B.	1		17			1	17			3	18	500.00
URSUS			10			10				33	10	-69.70
VALMET	1		81					24	58	70	82	17.14
VALPADANA			1			1				3	1	-66.67
ZETOR	2						1	1		5	2	-60.00
ZTS			3					3		6	3	-50.00
TOTAL	643	632	2809	2083	12	826	1229	2993	1131	5664	6179	9.09

EVOLUCIÓN DEL MERCADO EN LAS MARCAS CON MÁS DEL 1.0% DE PENETRACIÓN PARA TRACTORES ENTRE 51 Y 90 CV



	ene-jun 1997	ene-jun 1998
JOHN DEERE	1255	1234
NEW HOLLAND	1034	1214
MASSEY FERGUSON	1105	1084
S+L+H	989	991
LANDINI	415	796
CASE INTERNACIONAL	293	215
DETZ-FAHR	136	168
BELARUS	119	122
RENAULT	96	117
VALMET	70	82
FENDT	25	38
URSUS	33	10
ANTONIO CARRARO	18	21
PASQUALI	20	24
FERRARI	17	14
CARRARO	4	5
B.C.S.	9	1
ZTS	6	3
ZETOR	5	2
U.T.B.	3	18
VALPADANA	3	1
AGRIA	3	4
B.I.R.	2	1
KUBOTA	2	11
STEYR	1	2
AVTO	1	1
TOTAL	5664	6179

tipo 'normal' con doble tracción (2 809 unidades), siguiendo en número los estrechos (2 083 unidades), lo que indica la importancia relativa de los cultivos arbóreos (frutales, vid, etc.) en el conjunto de la agricultura española.

Dentro de esta 'clase', a la cabeza se encuentra John Deere con 1 234 unidades vendidas, seguido de New

Holland con 1 214 y Massey Ferguson con 1 084 unidades. Hay que destacar el incremento de las ventas de New Holland, con un 17.41%, y, sobre todo, el de Landini, con el 91.8%, que se sitúa en quinto lugar con el 12.88% del mercado de la clase. Entre todas las marcas que han vendido modelos en esta 'clase', diez de ellas, superan el 1% de la cuota de mercado.

LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
MF 394-4FP	189	DT/E
MF 390-4	187	DT/N
Landini DT 85FP	167	DT/E
John Deere 6210 4RM	134	DT/N
Landini 8860 DT	133	DT/N



GRANDES (91 A 130 CV)

VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	91-100	101-110	111-120	121-130	ene-jun 97	ene-jun 98	increm.
CASE INTERNATIONAL			76			1	23	52		99	76	-23.23
DEUTZ-FAHR			111			34	23	53	1	108	111	2.78
FENDT	1		9			3	1	2	4	9	10	11.11
JOHN DEERE	12		751			419	147	105	92	849	763	-10.13
KUBOTA										1		
S+L+H			153			100	27	25	1	137	153	11.68
LANDINI			48			25			23	27	48	77.78
MASSEY FERGUSON	24		564			149	139	97	203	345	588	70.43
NEW HOLLAND	26		475			291	60	104	46	548	501	-8.58
RENAULT	3		82			53	13	7	12	44	85	93.18
STEYR			2					2			2	
U.T.B.			4			4				2	4	100.00
URSUS			11					11		14	11	-21.43
VALMET			14			8	5	1		26	14	-46.15
ZETOR			1			1					1	
ZTS			1			1				6	1	-83.33
TOTAL	66	0	2302	0	0	1089	438	459	382	2215	2368	6.91

Los que menos han crecido

Esta 'clase' es en la que menor incremento de las ventas se ha producido para el periodo considerado (sólo un 6.91%), destacando la penetración conseguida por John Deere, que alcanza el 32.22% de la 'clase', aunque con decremento de las ventas del -10.13%

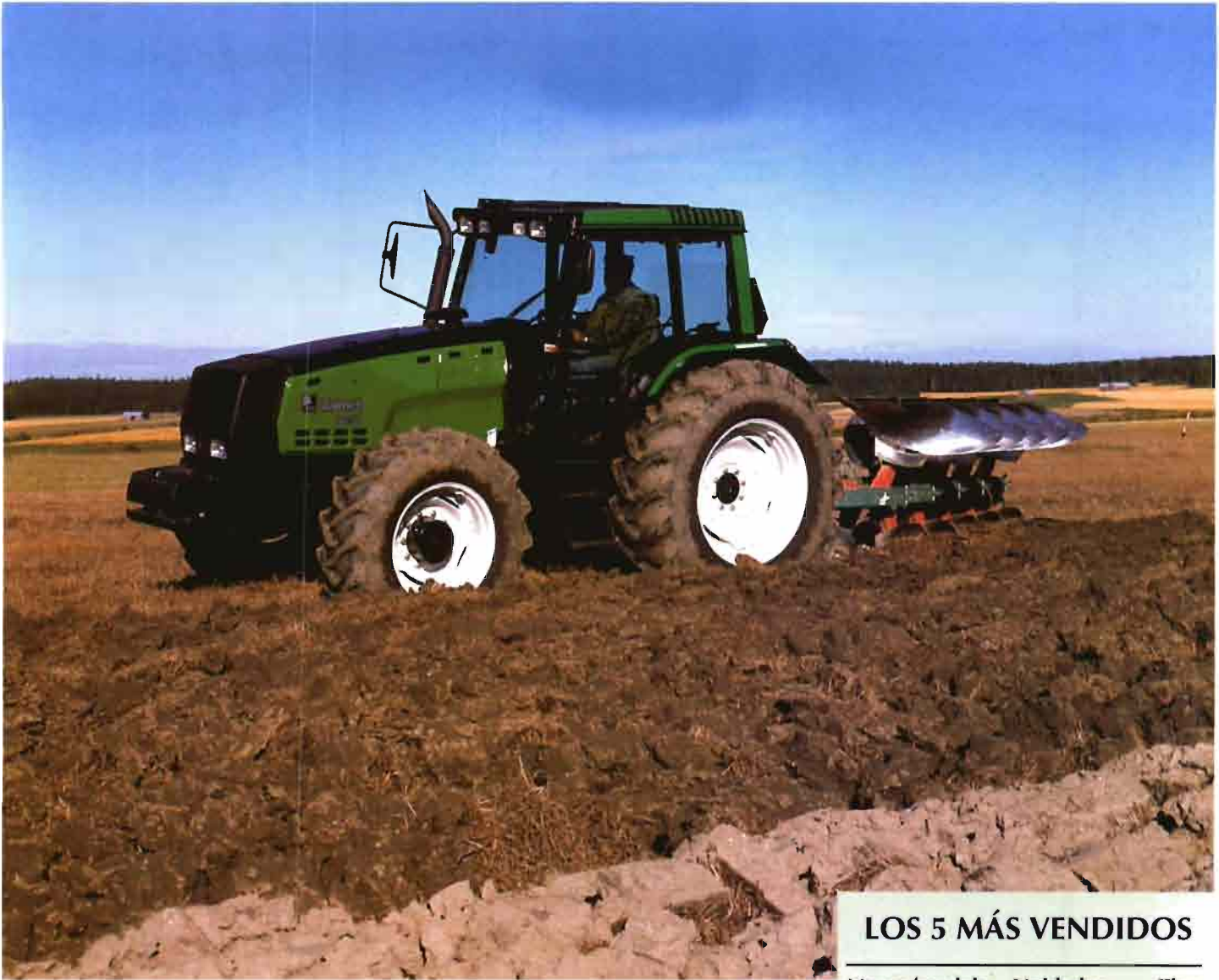
Le siguen en penetración Massey Ferguson, con el 24.83%, que ha tenido un incremento en la clase del 70.4%, y New Holland con el 21.16% de las ventas, aunque, como John Deere, también con decremento del -8.58%.

Hay que destacar las fuertes subidas experimentadas por Renault (93.18% de incremento) aunque su cuota de mercado es sólo del 3.59%, así como la de Landini 77.78%, que se sitúa con el 2.03 de la cuota de mercado. La banda de potencia con mayor número de unidades vendidas es la comprendida entre 91 y 100 CV (1 089 unidades), prácticamente la mitad de la

'clase'. Diez marcas se reparten más del 98 % del mercado. La 'clase' se puede considerar formada por tractores de doble tracción y anchura 'nor-

mal'. El John Deere 6310 4RM, que es el tractor más vendido en esta 'clase' de potencia, ocupa la primera posición en el total de ventas.

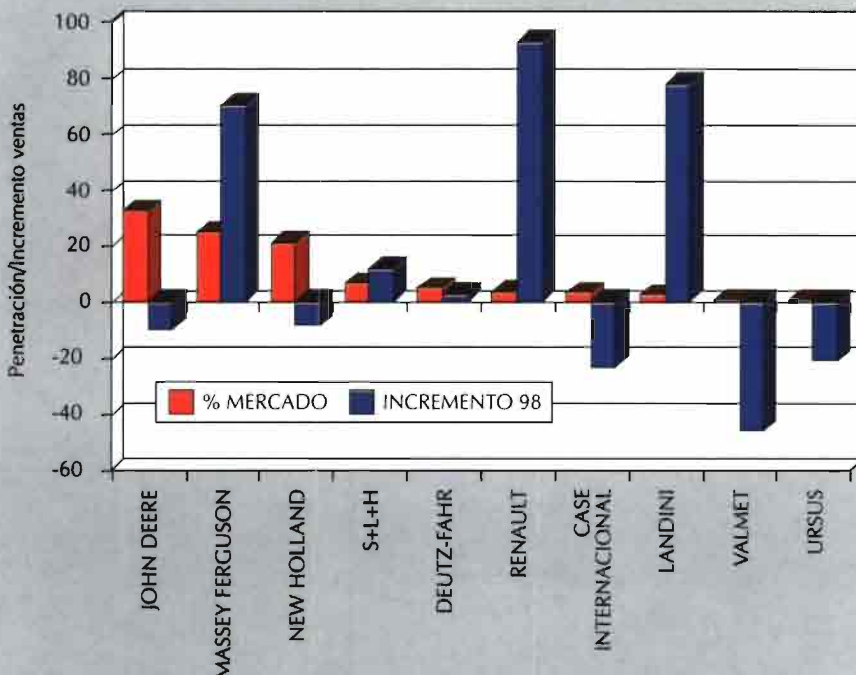




LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
J. Deere 6310 4RM	202	DT/N
MF 6190	123	DT/N
J. Deere 6510 4RM	105	DT/N
J. Deere 6400 AS	89	DT/N
MF 4255.4	89	DT/N

EVOLUCIÓN DEL MERCADO EN LAS MARCAS CON MÁS DEL 0.4% DE PENETRACIÓN PARA TRACTORES ENTRE 91 Y 130 CV



	ene-jun 97	ene-jun 98
JOHN DEERE	849	763
MASSEY FERGUSON	345	588
NEW HOLLAND	548	501
S+L+H	137	153
DEUTZ-FAHR	108	111
RENAULT	44	85
CASE INTERNACIONAL	99	76
LANDINI	27	48
VALMET	26	14
URSUS	14	11
ZTS	6	1
FENDT	9	10
U.T.B.	2	4
KUBOTA	1	
ZETOR		1
STEYR		2
TOTAL	2215	2368

MUY GRANDES (MÁS DE 130 CV)

El mayor incremento de ventas



Esta 'clase', que corresponde a los modelos con potencias de 'inscripción' de más de 130 CV, es en la que se ha producido un mayor incremento de ventas durante el periodo considerado, 71.83%, pasando de 710 a 1 220 unidades. El incremento de ventas en esta clase correspondiente a 1997, fue también el más alto (21.35%), pero muy inferior al que ahora se produce.

La posición de cabeza la ocupa John Deere con 232 unidades y un 32.21% de la cuota de mercado, habiendo conseguido en el periodo un incremento de ventas del 160.26%. Case International se ha situado en segundo lugar con el 19.2% del mercado e incremento de ventas del 62.24%, pasando New Holland con 226 unidades y 18.52% de la cuota de mercado a la tercera posición. Hay que resaltar, asimismo, las fuertes subidas de S+L+H (136.96%), y de Valmet (130%).

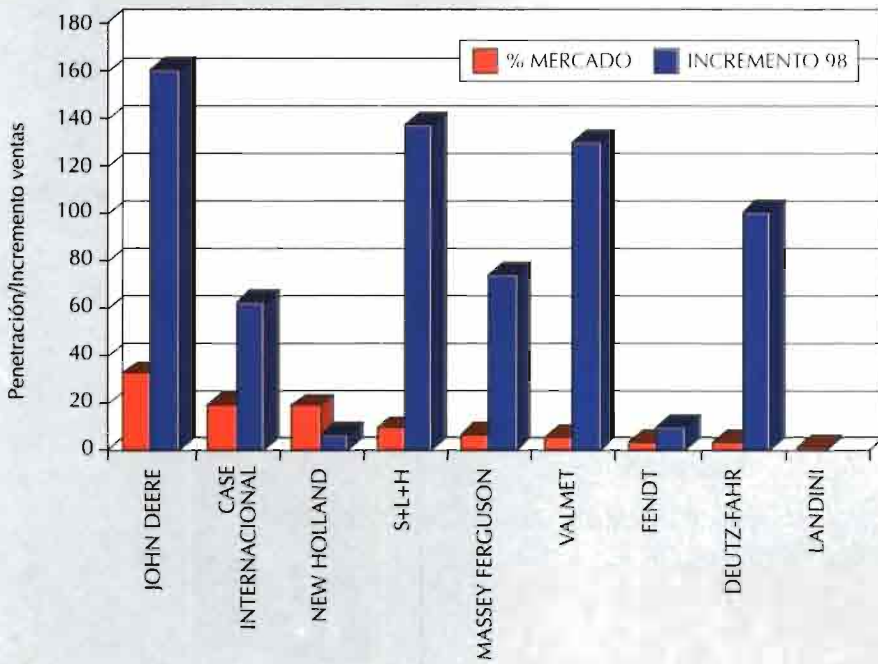
Para esta 'clase' de potencia se pone de manifiesto el interés de la doble tracción, con estructura convencional.

La gama de potencia con mayor

VENTAS TOTALES (POR ORDEN ALFABÉTICO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	131-140	141-150	151-160	>160	ene-jun 97	ene-jun 98	increm.
CASE INTERNATIONAL	1		231			181	15		36	143	232	62.24
DEUTZ-FAHR			34			23			11	17	34	100.00
FENDT			36			18			18	33	36	9.09
JCB			2						2	2	2	0.00
JOHN DEERE			393			222	31	57	83	151	393	160.26
S+L+H			109			84	7	3	15	46	109	
MASSEY FERGUSON			78			43	7		28	45	78	73.33
NEW HOLLAND			226			158		21	47	212	226	6.60
RENAULT			12					10	2	5	12	140.00
LANDINI			12			11		1			12	
STEYR			4			4				1	4	300.00
URSUS			7					7		8	7	-12.50
VALMET			69			35	9		25	30	69	130.00
ZTS			6			5			1	15	6	-60.00
BELARUS										2		
TOTAL	1	0	1219	0	0	784	69	99	268	710	1220	71.83

EVOLUCIÓN DEL MERCADO EN LAS MARCAS CON MÁS DEL 1.0% DE PENETRACIÓN PARA TRACTORES DE MÁS DE 130 CV



LOS 5 MÁS VENDIDOS

Marca/modelo	Unidades	Tipo
New Holland		
Fiat M 135 DT	127	DT/N
J. Deere 6910 4RM	126	DT/N
J. Deere 7610		
PS-MFWD	94	DT/N
Case-IH MX 135	93	DT/N
Case 5150 PA	87	DT/N

	ene-jun 97	ene-jun 98
JOHN DEERE	151	393
CASE INTERNACIONAL	143	232
NEW HOLLAND	212	226
S+L+H	46	109
MASEY FERGUSON	45	78
VALMET	30	69
FENDT	33	36
DEUTZ-FAHR	17	34
LANDINI		12
RENAULT	5	12
URSUS	8	7
ZTS	15	6
JCB	2	2
STEYR	1	4
BELARUS	2	
TOTAL	710	1220

número de unidades vendidas es la comprendida entre 131 y 140 CV (784 unidades), aunque aparecen 268 unidades con más de 160 CV. En esta

banda alta se detecta un claro predominio de John Deere, con 83 unidades vendidas. 🚀

