



# El mercado de la maquinaria agrícola en 1997

**P**or cuarto año consecutivo se producen fuertes aumentos en las compras de maquinaria agrícola

En el año 1997 se ha confirmado el fuerte impulso que se viene experimentando en la mecanización de la agricultura española tras el continuado descenso que culminó en 1993, según se desprende del informe anual, recientemente publicado por el Ministerio de Agricultura, con base en las inscripciones de maquinaria aportadas por los registros oficiales de cada provincia.

El informe del Ministerio refleja un 20 % de incremento en el total de máquinas inscritas en 1997 con relación a 1996, distribuyéndose estas variaciones de distinta forma según el tipo de maquinaria:

dos siguientes: en primer lugar, las favorables condiciones meteorológicas que por segundo año consecutivo se han traducido en unas buenas cosechas, sobre todo en la mitad sur peninsular y en las cuencas mediterráneas, con una fuerte aportación de los cultivos de regadío que contaron con fuertes reservas de agua; la segunda razón habría que imputársela a la consolidación de la PAC (Política Agraria Común) que ha aportado en forma de subvenciones de explotación un total de 730 100 millones de pesetas, que vienen a representar el 16.6 % del valor total de la Producción final Agraria, según la primera estimación del MAPA de las macromagnitudes agrarias en 1997.

la maquinaria inscrita, se cuantifica la inversión de los agricultores españoles en 121 443 millones de pesetas, de los que 93 500 corresponden a tractores, 7 400 a cosechadoras de cereales y 5 784 a remolques, como máquinas más significativas.

Según estimaciones posteriores, completando los valores anteriores con los recogidos directamente del sector y referidos a las máquinas difícilmente contempladas en la estadística (equipos de laboreo, de siembra, abonado, tratamientos, etc.), podría afirmarse que durante 1997, en España se invirtió en maquinaria agrícola unos 160 000 millones de pesetas, un 18% más que en 1996.

## FUERTES INCREMENTOS EN LA INVERSIÓN

Como se reconoce en el propio informe del Ministerio, mientras que las cifras referidas a tractores, cosechadoras automotrices, remolques y otras máquinas arrastradas de matriculación obligatoria, son fiel reflejo de la realidad del mercado, existen otras muchas máquinas agrícolas que no se recogen en la estadística, al no inscribirse en los registros oficiales la mayoría de las que se compran.

Haciendo referencia únicamente a

## TRACTORES: EL PRIMER PUNTO A CONSIDERAR

La compra de los 22 518 tractores es el dato más significativo del informe del Ministerio, pues representan casi el 60% de la inversión total estimada en maquinaria.

A destacar la potencia media de estos vehículos que en 1997 alcanzó los 82.3 CV, frente a los 80.0 CV del año anterior. Como dato añadido, el informe señala que estos valores quedan muy encima de la potencia media del parque nacional que, a fecha 31 de diciembre de 1997, era de 59.5 CV.

La participación de la fabricación nacional de tractores es cada año menos relevante, hasta el punto que de las 22 518 unidades inscritas, solamente se fabricaron en España 1 251,

	Nº unid.	% 97/96
Tractores	22.528	18
Motocultores y motomáquinas	1.673	-1
Maquinaria automotriz	997	20
Maquinaria arrastrada	7.088	20
Remolques	10.400	27
Otras máquinas	100	-12
<b>TOTAL MAQUINAS</b>	<b>42.776</b>	<b>20</b>

Varias razones se apuntan para justificar esta recuperación, pero como más importantes cabría citar las



aproximadamente un cinco %, siendo también de reseñar que todos ellos tienen menos de 50 CV.

El tractor más vendido en España durante 1997 fue el Massey Ferguson 390-4 de 72 CV, del que se inscribieron 553 unidades.

En la distribución de los tractores por Comunidades Autónomas se comprueba que casi la cuarta parte de los inscritos corresponden a Andalucía, seguida de Castilla y León (que ha

## LA MAQUINARIA DE RECOLECCIÓN. MÁS MAQUINAS Y MÁS VARIADAS

La evolución de los equipos de recolección, tanto automotrices, como arrastrados, también ha sido muy positiva, debiendo destacarse no sólo el incremento del número de máquinas, sino también la creciente incorpora-

el año anterior, lo que representa un incremento relativo del 22%. Es de hacer notar que la mitad de las ventas se concentraron en las dos Castillas.

Las cosechadoras de algodón, con 48 unidades adquiridas en el último año, vuelven a una línea de normalidad tras el retroceso experimentado por la superficie dedicada a este cultivo, como consecuencia de la falta de agua para el riego en campañas anteriores.

Para la recolección del forraje son todavía poco significativos los equipos automotrices, pues solamente aparecen en la estadística 36 máquinas (la mayor parte de ellas en Cataluña), mientras que son mucho más representativas las cifras de los equipos accionados por tractor, a pesar de que muchos de ellos siguen sin estar dentro de la estadística oficial del Ministerio.

En las empacadoras habría que referirse, por su mayor novedad, a las de grandes pacas rectangulares que, a pesar de ofrecer números de inscripciones inferiores a los de 1996, cuentan con una mayor difusión por toda la geografía nacional, a excepción de la cornisa cantábrica, en la que se han implantado con gran fuerza las rotoempacadoras.

Ya se acerca al millar el número de remolques autocargadores y otros equipos para la recolección y transporte para el forraje. 🌾

## “La evolución de los equipos de recolección automotrices ha sido muy positiva”

visto reducidas sus cifras de 1996), y de Castilla La Mancha. Jaén, Córdoba y Badajoz, por este orden, son las tres únicas provincias españolas que superan las mil unidades. Por la potencia de sus motores, son Castilla y León (104.7 CV/unidad), Aragón (97.8 CV/unidad) y Navarra (91.3 CV/unidad), las tres regiones con los valores más altos, correspondiendo los más pequeños a Baleares (51.9 CV/unidad), Canarias (54.5 CV/unidad) y Galicia (62.5 CV/unidad).

ción a la agricultura de máquinas con importantes innovaciones tecnológicas, como sería el caso de los vibradores de troncos autopropulsados, las nuevas vendimiadoras que ya se comienzan a utilizar por casi toda España, las grandes cosechadoras de remolacha, las de cultivos hortícolas, etc.

Dentro de este grupo de máquinas de recolección, la más representativa sigue siendo, no obstante, la cosechadora de cereales, de las que se inscribieron 605 unidades, 108 más que en

# EL MERCADO DE LOS TRACTORES DE RUEDAS



to. de Estadística

**H**emos querido completar la información suministrada por el MAPA, correspondiente a 1997, que aparece en este número, firmada por D. Mariano Pérez Mingujón, con unos resúmenes complementarios, de acuerdo con la estructura presentada en nuestro número anterior.

Aunque los datos que utilizamos

en nuestro informe proceden de las "inscripciones" que llegan al MAPA, pueden aparecer algunas diferencias, ya que hemos agrupado algunas marcas, cuando estimamos que esto resulta más representativo de cara a nuestros lectores.

La comparación se ha realizado, tanto por el tipo de tractor (normal,

estrecho, etc.), como por gamas de potencia (intervalos de 10 CV), en cuatro "clases":

- tractores pequeños (0 a 50 CV de potencia de "inscripción")
- tractores medianos (51 a 90 CV)
- tractores grandes (91 a 130 CV)
- tractores muy grandes (de 131 CV en adelante)

## VENTAS TOTALES DE TRACTORES DE RUEDAS (POR ORDEN DE PENETRACIÓN EN EL MERCADO)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	0 - 50	51 - 90	91 - 130	> 131	año 96	año 97	increm.
JOHN DEERE	273	200	3959	579	115	266	2560	1909	391	4456	5126	15,04
NEW HOLLAND	566	417	3079	745		106	2712	1459	530	4110	4807	16,96
MASSEY FERGUSON	229	202	2091	762		1	2301	858	124	2743	3284	19,72
S+L+H	67	175	1382	1111		317	2000	305	113	2347	2735	16,53
LANDINI	143	114	362	506		1	1063	61		775	1125	45,16
CASE INTERNATIONAL	8	63	753	184			529	187	292	906	1008	11,26
PASQUALI				210	436	604	42			598	646	8,03
DEUTZ-FAHR	1	21	461	129		34	302	224	52	500	612	22,40
AGRIA				43	468	508	3			466	511	9,66
RENAULT	12	32	196	79		1	201	110	7	250	319	27,60
VALMET	1		251				124	51	77	250	319	27,60
BELARUS	49		195		5		244		5	211	252	19,43
ANTONIO CARRARO				167	4	128	43			142	171	20,42
FENDT	11	3	113	13		4	65	12	59	86	140	62,79
FERRARI				88	37	90	35			95	125	31,58
LANDER				15	92	107				104	107	2,88
KUBOTA			3	80	10	89	3	1		79	93	17,72
B.C.S.				43	35	62	16			67	78	16,42
URSUS	3		70				36	18	19	95	73	-23,16
U.T.B.	8	1	47				34	14	8	51	56	9,80
ZTS	2		51				10	18	25	75	53	-29,33
VALPADANA			5	18	6	24	5			39	29	-25,64
CARRARO			6	16			21	1			22	
ISEKI-AGRIA				12			12			17	12	-29,41
ZETOR	1		9				1	8	1	11	10	-9,09
ISEKI	6						6				6	
B.J.R.					5		2	3		20	5	-75,00
STEYR	1		4					2		2	5	
GOLDONI	1			3			4			10	4	-60,00
HONDA		4					4				4	
A. CARRARO DIG			1	1	1		3				3	
JCB			2						2	3	2	-33,33
RAPID			2				2				2	
AGRIFULL			1					1			1	
AVTO	1							1		1	1	0,00
BERTOLINI					1		1			3	1	-66,67
AH-GOLDONI										1		
ASTOA										2		
HOLDER										1		
NIBBI										3		
P.G.S.										1		
SACA										1		

**TRACTORES INSCRITOS (Enero-Diciembre 1997)**

Fuente: MAPA

Marcas	Tractores de ruedas														Tractores cadenas		Total tractores			
	Simple tracción				Doble tracción								Normales		Estrechos		Unidades	CV/ud.	Unidades	CV/ud.
	Normal	Estrecho	Total	CV/ud.	rigidos				articulados				Unidades	CV/ud.	Unidades	CV/ud.				
					Normal	Estrecho	Normal	Estrecho	Total	CV/ud.	Unidades	CV/ud.								
AGRIA						40			465	505	35.3			505	35.3			505	35.3	
A. CARRARO						169			2	171	37.1			171	37.1			171	37.1	
AVTO	1		1	61.0										1	61.0		1	93.0	2	77.0
B.C.S.						42			35	77	40.4			77	40.4			77	40.4	
B.J.R.									3	3	54.0			3	54.0			3	54.0	
BELARUS	49		49	67.9	195		5			200	76.4	249	74.7					249	74.7	
CARRARO					5	16				21	68.5	5	68.2	16	68.6			21	68.5	
CASE IH					14					14	144.6			14	144.6			14	144.6	
CASE INT.	1	63	64	70.4	728	184				912	107.1	729	116.2	247	70.7			976	104.7	
DEUTZ-FAHR	1	21	22	71.7	460	128				588	90.5	461	98.6	149	62.6			610	89.8	
FENDT	11	3	14	75.5	112	13				125	118.9	123	120.2	16	71.0			139	114.6	
FERRARI						76			49	125	40.8			125	40.8			125	40.8	
FIAT	387	417	804	66.8	624	745				1369	72.3	1011	76.3	1162	65.1	474	77.1	2647	71.5	
FIATAGRI					78					78	202.1	78	201.1					78	202.1	
FORD	118		118	84.2	953					953	95.7	1071	94.4					1071	94.4	
HONDA		4	4	22.0										4	22.0			4	22.0	
HURLIMAN		6	6	62.5	76	71				147	74.2	76	88.4	77	59.2			153	73.7	
INTERNATI.	7		7	74.0	10					10	128.1	17	105.8					17	105.8	
ISEKI	6		6	25.0								6	25.0					6	25.0	
ISEKI-AGRIA						12				12	23.5			12	23.5			12	23.5	
JCB					2					2	174.0	2	174.0					2	174.0	
JOHN DEERE	269	198	467	69.4	3953	597		115		4647	92.0	4222	96.8	892	57.6			5114	90.0	
KUBOTA					2	80		10		92	28.2	2	101.5	90	26.5			92	28.2	
LAMBORG.	15	59	74	67.8	450	432				882	72.5	465	84.3	491	60.5	47	76.2	1003	72.3	
LANDER						15		91		106	27.0			106	27.0			106	27.0	
LANDINI	142	114	256	71.1	363	506				869	75.3	505	80.2	620	69.6	104	71.8	1229	74.1	
MASSEY F.	225	202	427	70.2	2089	762				2851	88.1	2314	92.7	964	69.0	232	72.5	3510	84.9	
N. HOLLAND	59		59	86.5	1418					1418	107.9	1477	107.0					1477	107.0	
PASQUALI						210		428		638	30.8			638	30.8			638	30.8	
RAPID					1					1	39.0	1	39.0					1	39.0	
RENAULT	12	31	43	71.9	190	77				267	85.3	202	91.3	108	68.8			310	83.5	
SAME	50	110	160	70.1	850	609				1457	77.5	900	86.1	717	65.1	64	77.1	1681	76.8	
STEYR	1		1	78.0	4					4	120.0	5	111.6					5	111.6	
U.T.B.	8	1	9	50.3	47					47	58.4	55	57.5	1	35.0			56	57.1	
URSUS	3		3	65.0	70					70	95.0	73	93.7					73	93.7	
VALMET	1		1	66.0	248					248	106.3	249	106.2					249	106.2	
VALPADANA					5	18		6		29	33.3	5	55.0	24	28.8			29	33.3	
ZETOR	1		1	66.0	9					9	67.8	10	67.7					10	67.7	
ZTS	2		2	85.5	51					51	113.4	53	112.4					53	112.4	
<b>TOTALES</b>	<b>1369</b>	<b>1229</b>	<b>2598</b>	<b>69.81</b>	<b>3007</b>	<b>4782</b>		<b>5</b>	<b>1204</b>	<b>18998</b>	<b>84.3</b>	<b>14381</b>	<b>95.3</b>	<b>7215</b>	<b>57.2</b>	<b>922</b>	<b>75.3</b>	<b>22518</b>	<b>82.3</b>	

Para cada "clase" de potencia se ha realizado una separación que considera el número de ejes motores (simple y doble tracción), así como la anchura de vía mínima (tractores normales y estrechos) y el sistema de dirección (ruedas delanteras o articulación central)

Hay que señalar que los que aparecen incluidos como tractores "estrechos", con "simple tracción", son todos tractores tipo convencional con ruedas de menor tamaño en el eje delantero (directrices). En el caso de tractores de doble tracción, para las bajas potencias, en el apartado de "estrechos" se incluyen tractores, tanto con estructura convencional, como

del tipo 4RM (ruedas iguales en ambos ejes), pero que su sistema de dirección depende del ángulo de giro de las ruedas del eje delantero (sistema habitualmente utilizado en marcas como: Antonio Carraro, Pasquali, etc.). En el apartado articulados siempre se consideran tractores tipo 4RM, con ruedas iguales en ambos ejes, y sistema de dirección por articulación central. En las bajas potencias estos tractores se pueden considerar asimismo como "estrechos", no así en elevadas potencias (ej.: Belarus).

Hay que destacar, ante todo, el crecimiento global del mercado, produciéndose, en el periodo señalado, un incremento de las ventas del

17.27%. Considerando que el año pasado se definía como bueno, las perspectivas para este año pueden estimarse como excelentes.

Asimismo se observa que la simple tracción sigue perdiendo importancia, incluso para los tractores pequeños. Se mantiene un mercado importante en las bajas potencias (estrechos y articulados), lo que pone de manifiesto la necesidad de este tipo de tractores en la agricultura mediterránea de las frutas y hortalizas, que difícilmente admiten potencias mayores.

Para hacer una comparación entre las marcas presentes en el mercado, en el cuadro resumen, se han realizado algunas agrupaciones, como la de

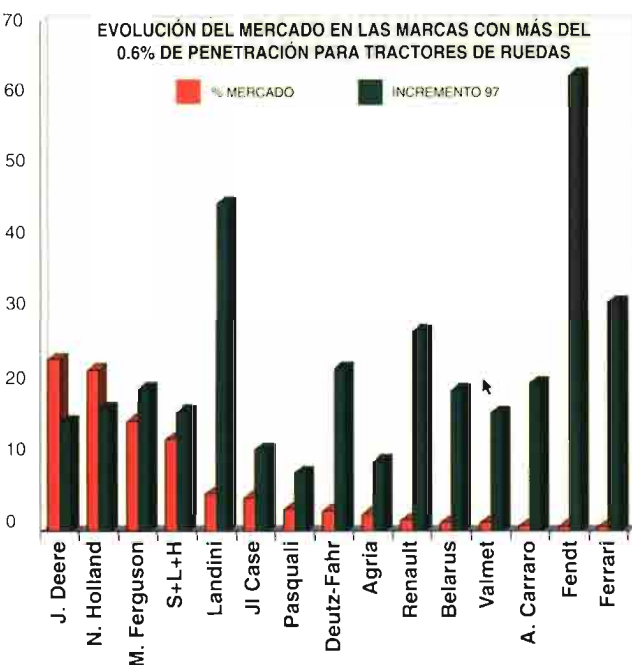
las marcas Same, Lamborghini y Hurlimann (S+L+H), aunque se ha mantenido separados los resultados correspondientes a Deutz-Fahr, aunque esta empresa pertenece al mismo Grupo. En todos los cuadros se han considerado de manera conjunta las marcas integradas en el Grupo New Holland (Fiat, Fiatagri, Ford y New Holland). Asimismo se ha realizado la agrupación de los tractores International y Case-International dentro de la marca Case-International.

El mayor porcentaje del mercado, en el periodo señalado, lo consigue John Deere, con el 23.65%, seguido de New Holland (22.18%), Massey Ferguson (15.15%) y el Grupo S+L+H (12.62%), aunque, si incluimos en este Grupo el porcentaje correspondiente a Deutz-Fahr (2.82%), alcanzaría un porcentaje global del 15.44, que lo situaría ligeramente por delante de Massey Ferguson.

En relación con el incremento de las ventas en 1997, con respecto a 1996, hay que Massey Ferguson suben por encima de la media del mercado (19.72%).

Hay que destacar las fuertes subidas de las ventas en Fendt (62.8%), Landini (45.16%) y de Renault (27.6%), aunque ambos tengan cuotas de mercado relativamente menores (0.65%, 5.19% y 1.47% respectivamente). Asimismo hay que señalar la alta cuota de mercado de Pasquali (2.98%), que se mantiene a la cabeza en el grupo de tractores pequeños, aunque su incremento de ventas, al igual que sucede en John Deere, esta por debajo de la media del sector, cosa por otra parte lógica para los que se encuentran arriba.

Desde una perspectiva global, hay que destacar que el tractor mas vendido ha sido un Massey Ferguson 390-4 (553 unidades), que es un tractor normal, tipo doble tracción, de tamaño medio (potencia entre 51 y 90 CV), seguido de un John Deere 6506 (413 unidades), definido como de tipo grande ("clase" de 91 a 130 CV), también de doble tracción convencional, y, en tercer lugar se encuentra el John Deere 6300 AS (390 unidades), del grupo de tractores medios. La cuarta plaza la ocupa un New Holland Fiat M 135 DT (364 unidades), incluida en la "clase" de tractores de muy grandes (más de 130 CV).



# m&ma MACCHINE E MOTORI AGRICOLI

## M&MA MACCHINE E MOTORI AGRICOLI

Es la única revista italiana especializada que se dirige a fabricantes y comerciantes de maquinaria e implementos agrícolas.



Unacma, la Asociación Nacional de Comerciantes agrícolas ha escogido a M& MA como su órgano oficial confirmando así el papel de la revista como vehículo de información. El plano redaccional de M&MA es rico en su contenido y en sus informaciones dedicadas a las novedades técnicas. Las pruebas en el campo están coordinadas por un comité científico cualificado dirigido por el profesor Michele Cera. M&MA da al comerciante de maquinaria agrícola importantes informaciones que le permiten ser un consultor fiable para el propio cliente y el agricultor.

### MAQUINARIA PARA EL JARDIN

Esta sección publicará regularmente informaciones y datos técnicos de la maquinaria y complementos para el cuidado del jardín y de las áreas verdes públicas.

### MERCADO DEL USADO (tractores y cosechadoras)

Esta importante sección brindará a los comerciantes y a los agricultores la posibilidad de ser informado sobre las máquinas usadas del mercado italiano.

### M&MA PUBLICA UNA MAGNÍFICA GUÍA DE MAQUINARIA AGRÍCOLA

Este catálogo se publica desde hace 25 años y representa una fuente única de datos técnicos sobre toda la maquinaria agrícola disponible en el mercado italiano.

Representante para España a nivel informativo y comercial: **B & H - Blake y Helsey España, S.L.**  
Dr. Mingo Alsina, 6 - 28250 Torrelodones (Madrid)  
Tel. (91) 859 07 37-Tel. Fax y Contestador (91)859 01 87  
E-MAIL [blakehey@hpr2.es](mailto:blakehey@hpr2.es)

# LOS MAS PEQUEÑOS

Dentro de esta "clase", a la cabeza sigue Pasquali, con 604 tractores, seguida de Agria, con 508 tractores. El incremento de ventas de Pasquali en el periodo contabilizado ha sido del 6.9% (por debajo

de la media de la "clase" de tractores pequeños: 9.49%), mientras que Agria supera ligeramente esta media al 9.7%.

Dentro de la "clase" considerada, el mayor número de unidades vendidas se encuentra en la banda de 31 a 40 CV

(1 191 unidades). Asimismo, 1 185 unidades de las 2 411 comprendidas en la "clase" (prácticamente la mitad), son tractores articulados con ruedas iguales en ambos ejes.

De las marcas presentes en esta "clase" de potencia, 10 superan el 2.5% de penetración, y en su conjunto el 94% de las ventas de la "clase"

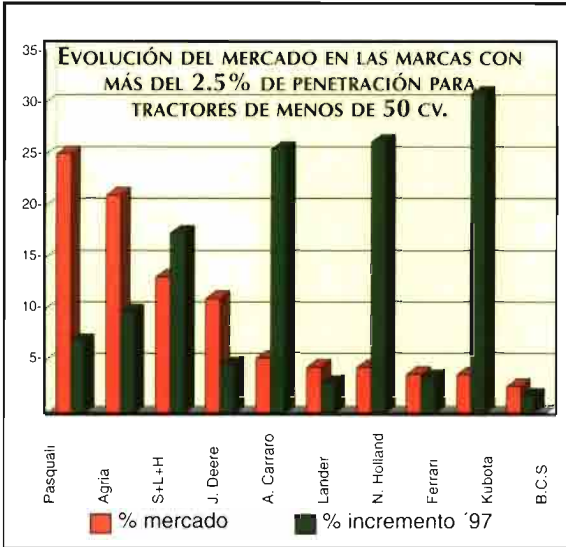
Hay que destacar el incremento de ventas que han tenido tanto Antonio Carraro (25.5%) como New Holland (26.2%), superando en algo

mas del doble el incremento conjunto de ventas para la "clase" de tractores pequeños.

Los tractores mas vendidos en esta "clase" han sido los siguientes:

Marca/modelo	Unidades	Tipo
Agria 9900 N	157	DT/AE
Pasquali 980 EX	120	DT/E
Pasquali 980 ED	107	DT/AE
Lamborghini Runner 450 DT	103	DT/E
Pasquali 991 E	98	DT/E

El primero de ellos, el Agria 9900 N, es un tractor articulado tipo 4RM, que por su anchura de vía puede considerarse como estrecho.



## TRACTORES DE PEQUEÑOS (HASTA 50 CV DE POTENCIA DE INSCRIPCIÓN)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	0-20	21-30	31-40	41-50	año 96	año 97	increm.
AGRIA				40	468	54	67	272	115	463	508	9.72
AH-GOLDONI										1	0	
ANTONIO CARRARO				126	2	3	76	36	13	102	128	25.49
ANTONIO CARRARO DIG.			1	1	1				1		3	
ASTOA										2	0	
B.C.S.				32	30	6	6	48	2	61	62	1.64
B.J.R.									1	8	2	-75.00
BERTOLINI					1					3	1	-66.67
DEUTZ-FAHR				34				34		18	34	88.89
FENDT			4			4					4	
FERRARI				68	22	12	13	65		87	90	3.45
GOLDONI	1			3			1	3		10	4	-60.00
HOLDER										1	0	
HONDA		4					4				4	
ISEKI	6						6				6	
ISEKI-AGRIA				12		5	7			17	12	-29.41
JOHN DEERE	8	1	22	120	115	35	124	97	10	279	266	-4.66
KUBOTA				79	10	13	46	19	11	68	89	30.88
LANDER				15	92	52	1	54		104	107	2.88
LANDINI	1								1		1	
MASSEY FERGUSON			1			1					1	
NEW HOLLAND		64	1	41			16		90	84	106	26.19
NIBBI										3	0	
P.G.S.										1	0	
PASQUALI				168	436	203	56	260	85	565	604	6.90
RAPID			2					2			2	
RENAULT	1								1	1	1	0.00
SACA										1	0	
S+L+H			12	305			36	269	12	270	317	17.41
U.T.B.	4	1	29					17	17	14	34	142.85
VALPADANA				18	6	8		15	1	35	24	-31.43
ZETOR			1						1	4	1	-75.00
<b>TOTAL</b>	<b>21</b>	<b>70</b>	<b>73</b>	<b>1062</b>	<b>1185</b>	<b>396</b>	<b>463</b>	<b>1191</b>	<b>361</b>	<b>2202</b>	<b>2411</b>	<b>9.49</b>

# LOS DE MEDIA POTENCIA

Esta "clase" que corresponde a los modelos con potencias de "inscripción" entre 51 y 90 CV, es en la que se ha producido el mayor número de unidades vendidas (12344 unidades) de entre las cuatro "clases" consideradas, con un incremento global de las ventas del 21.8%, superando ampliamente el incremento global para el conjunto de las cuatro "clases" (17.27%). De estas ventas, casi la mitad (5803 unidades) corres-

ponden a modelos con potencias entre 71 y 80 CV.

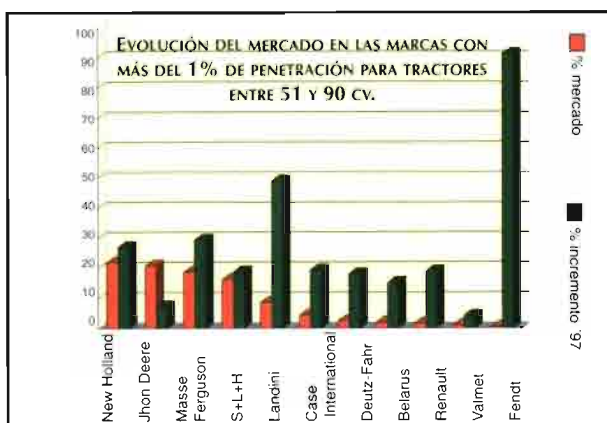
Asimismo, casi la mitad de los tractores de la clase son tractores de tipo "normal" con doble tracción (6191 unidades), siguiendo en número los estrechos (3742 unidades), lo que indica la importancia relativa de los cultivos arbóreos (frutales, vid, etc.) en el conjunto de la agricultura española. Dentro de esta "clase", a la cabeza se encuentra New Holland con 2712 tractores, seguido de John Deere con 2560 unidades vendidas, y de Massey Ferguson con 2301 unidades. Hay que destacar el notable incremento de las ventas de Landini (49.1%), de MF, con un 29.4% y de Case-International con el 19.4, aunque este último fabricante tiene menor cuota de mercado

Entre todas las marcas que han vendido modelos en esta "clase", once de ellas, en conjunto, cubren el 98% de la cuota de mercado.

Los cinco tractores mas vendidos para esta "clase" de potencia, han sido los siguientes:

Marca/modelo	Unidades	Tipo
Massey Ferguson 390-4	553	DT/N
John Deere 6300 AS	390	DT/N
New Holland Fiat 82-86 DTF	334	DT/E
John Deere 6200 N ESA	298	DT/N
Massey Ferguson MF-394.4 FP	296	DT/E

El primero de ellos, como se comentó anteriormente, ha sido el tractor mas vendido en el conjunto de las "clases" consideradas.



## TRACTORES MEDIANOS (DE 51 A 90 CV DE POTENCIA DE INSCRIPCIÓN)

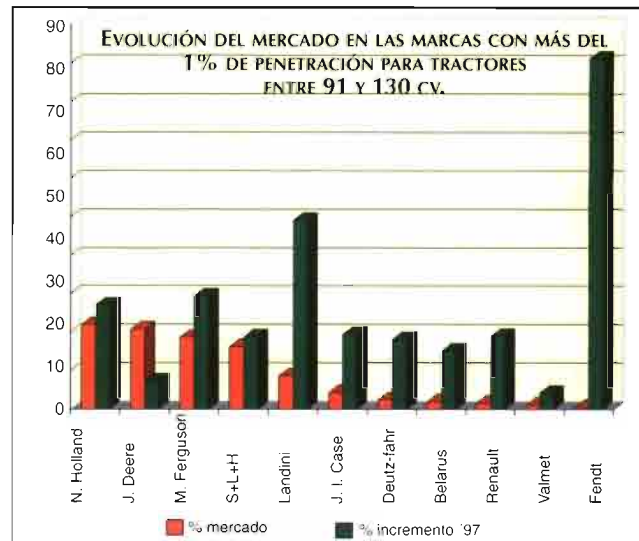
Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	51-60	61-70	71-80	81-90	ene-oct 96	ene-oct 97	incem.
AGRIA				3		2		1		3	3	0,00
AGRIFULL			1						1		1	
ANTONIO CARRARO				41	2	43				40	43	7,50
AVTO	1							1		1	1	0,00
B.C.S.				11	5			16		6	16	####
B.J.R.					3					12	3	-75,00
BELARUS	49		195			75		169		212	244	15,09
CARRARO			5	16		8		13			21	
CASE INTERNATIONAL	8	63	274	184		82	2	308	137	443	529	19,41
DEUTZ-FAHR		21	186	95		3	193	57	49	256	302	18,14
FENDT	11	3	38	13		1	1	58	5	34	65	91,18
FERRARI				20	15			35		8	35	####
JOHN DEERE	242	199	1660	4,59		417	516	1029	598	2386	2560	7,29
KUBOTA			2	1		1		1	1	6	3	-50,00
LANDINI	140	114	303	506			348	587	128	713	1063	49,09
MASSEY FERGUSON	207	202	1130	762		36	613	1225	427	1778	2301	29,42
NEW HOLLAND	488	353	1167	704		411	604	1307	390	2136	2712	26,97
PASQUALI				42		40	2			33	42	27,27
RENAULT	1	32	89	79		7	79	115		169	201	18,69
S+L+H	66	175	953	806		365	393	869	373	1685	2000	18,69
STEYR	1		1					1	1	1	2	
U.T.B.	4		10			2	12			35	14	-60,00
URSUS	3		33			35			1	35	36	2,86
VALMET	1		123			2	5	53	64	119	124	4,20
VALPADANA			5			5				4	5	25,00
ZETOR	1		7				8			4	8	####
ZTS	1		9					10		13	10	-23,08
<b>TOTAL</b>	<b>1224</b>	<b>1162</b>	<b>6191</b>	<b>3742</b>	<b>25</b>	<b>1538</b>	<b>2828</b>	<b>5803</b>	<b>2175</b>	<b>10132</b>	<b>12344</b>	<b>21,83</b>

# LOS GRANDES

**E**n esta "clase" que comprende a los modelos con potencias de "inscripción" entre 91 y 130 CV, es en la que menor incremento de las ventas se ha producido para el periodo considerado (solo un 9.98%), destacando la penetración conseguida por John Deere que alcanza cerca del 35% de la "clase", y que, además, ha tenido un incremento de ventas del 29.4%, casi tres veces superior al incremento de las ventas de las "clase" de tractores que hemos definido como "grandes". Hay que destacar las

fuertes subidas experimentadas por Renault (83.3% de incremento).

La banda de potencia con mayor número de unidades vendidas es la comprendida entre 91 y 100 CV (2616 unidades), prácticamente la mitad de la "clase". Nueva marcas se reparten mas del 98.5% del mer-



cado. La "clase" se puede considerar formada por tractores de doble tracción y anchura "normal".

El John Deere 6506, que es el tractor mas vendido en esta "clase" de potencia, ocupa la segunda posición en el total de ventas.

Los cinco tractores mas vendidos de la "clase" son :

Marca/modelo	Unidades	Tipo
John Deere 6506	413	DT/N
New Holland Ford 7840 DT	278	DT/N
John Deere 6400 AS	250	DT/N
New Holland Fiat L95 DT	229	DT/N
New Holland Ford 7740 DT	223	DT/N

## TRACTORES GRANDES (DE 91 A 130 CV DE POTENCIA DE INSCRIPCIÓN)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	91-100	101-110	111-120	121-130	ene-oct 96	ene-oct 97	increm.
CARRARO			1			1					1	
CASE INTERNATIONAL			187			5	58	122	2	186	187	0,54
DEUTZ-FAHR	1		223			78	50	94	2	194	224	15,46
FENDT			12			2	2	1	7	15	12	-20,00
HURLIMANN			13			6	7			16	13	-18,75
JOHN DEERE	23		1886			964	358	332	255	1475	1909	29,42
KUBOTA			1					1		4	1	-75,00
LANDINI	2		59			17			44	62	61	-1,61
MASSEY FERGUSON	22		836			207	210	214	227	839	858	2,26
NEW HOLLAND	76		1383			1040	41	235	143	1518	1459	-3,89
RENAULT	10		100			62	16	17	15	60	110	83,33
S+L+H	1		304			204	69	30	2	283	305	7,77
STEYR										1	0	#####
U.T.B.			8			8				2	8	#####
URSUS			18			2		16		30	18	-40,00
VALMET			51			9	28	14		48	51	6,25
ZETOR			1				1			3	1	-66,67
ZTS	1		17			17		1		29	18	-37,93
<b>TOTAL</b>	<b>136</b>	<b>0</b>	<b>5087</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>2616</b>	<b>833</b>	<b>1077</b>	<b>697</b>	<b>4749</b>	<b>5223</b>	<b>9,98</b>

# LOS MUY GRANDES

Esta "clase", que corresponde a los modelos con potencias de "inscripción" de más de 130 CV, es en la que se ha producido un mayor incremento de ventas durante el periodo considerado (21.18%), pasando de 1402 a 11699 unidades.

La posición de cabeza la ocupa New Holland con 530 unidades, habiendo conseguido en el periodo un incremento de ventas del 42.5%. Hay que resaltar, asimismo, las fuertes subidas de Deutz-Fahr (62.5%), Fendt (59.5%) y Valmet (75.0%).

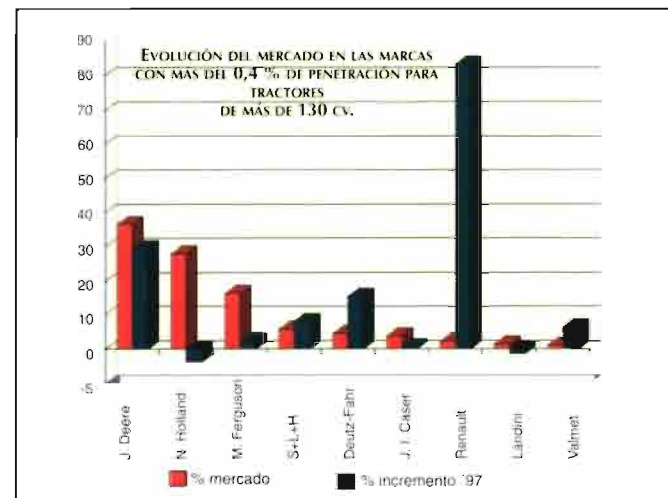
Para esta "clase" de potencia se pone de manifiesto el interés de la doble tracción, con estructura conven-

cional en casi la totalidad de los casos, aunque un fabricante (Belarus) ha vendido 5 unidades de tipo "articulado", con potencia superior a los 160 CV.

La gama de potencia con mayor número de unidades vendidas es la comprendida entre 131 y 140 CV (908 unidades), aunque aparecen 474 unidades con más de 160 CV, que tendrían que analizarse de modo desglosado. En esta banda alta se detecta un claro predominio de John Deere, que con 141 unidades vendidas, supera en cerca del 40% a su inmediato seguidor (New Holland con 391 unidades)

Los cinco tractores más vendidos en la "clase" de gran potencia han sido los siguientes:

Marca/modelo	Unidades	Tipo
New Holland Fiat		
M 135 DT	364	DT/N
Case-Internacional		
5150 PA	178	DT/N
Jhon Deere 7710	107	DT/N
John Deere		
7610 PS MFWD	55	DT/N
Massey Ferguson		
MF-8120	48	DT/N



## TRACTORES MUY GRANDES > 130 CV DE POTENCIA DE INSCRIPCIÓN)

Marcas	Simple trac.		Doble tracción			Potencias de Inscripción				Totales		
	normal	estrecho	normal	estrecho	articulado	131-140	141-150	151-160	> 160	ene-oct 96	ene-oct 97	increm.
BELARUS					5				5	2	5	#####
CASE INTERNATIONAL			292			178	20		94	277	292	5,42
DEUTZ-FAHR			52			42			10	32	52	62,50
FENDT			59			32		1	26	37	59	59,46
JCB			2						2	3	2	33,33
JOHN DEERE			391			71	107	72	141	316	391	23,73
KUBOTA										1	0	
MASSEY FERGUSON			124			48	21		55	126	124	-1,59
NEW HOLLAND	2		528			375	2	50	103	372	530	42,47
RENAULT			7			7				20	7	-65,00
S+L+H			113			71	15	6	21	109	113	3,67
STEYR			3			3					3	
URSUS			19			1		18		30	19	-36,67
VALMET			77			56	3	1	17	44	77	75,00
ZTS			25			24	1			33	25	-24,24
<b>TOTAL</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>1692</b>	<b>0</b>	<b>5</b>	<b>908</b>	<b>169</b>	<b>148</b>	<b>474</b>	<b>1402</b>	<b>1699</b>	<b>21,18</b>

# Tractores por Navidad

**E**l mercado de la maquinaria agrícola es, sin duda irregular. En climas como el nuestro, en que el agua de lluvia es un factor clave para la producción, el año bueno y el año malo depende de la climatología. Sin embargo, cuando se reciben ingresos, vía subvenciones, dentro de lo que se puede considerar como agricultura “de ventanilla”, la climatología ya no es tan importante, parece mas segura y rentable una buena subvención que la propia cosecha.

El mercado de tractores del año 1997, puede considerarse como extraordinario; se han superado las expectativas más optimistas, pero con independencia de los totales de ventas conseguidos por cada fabricante, es interesante observar la evolución del mercado a lo largo del año.

El año “agrícola” no coincide con el año administrativo; “San Miguel” o “San Pedro” marcan los comienzos y los finales de los años agrícolas de muchas regiones españolas, y lógicamente la compra de tractores, aunque no tanto como la de la maquinaria en general, o la que se utiliza en la recolección de los cultivos, podría tener una variación estacional. Hemos utilizado las estadísticas oficiales del Ministerio de Agricultura, procedente de las “Inscripciones”, para analizar la evolución del mercado en los diferentes meses del año. Para ello se han calculado los porcentajes de ventas de cada fabricante o “grupo industrial”, con respecto a las ventas totales realizadas durante el año.

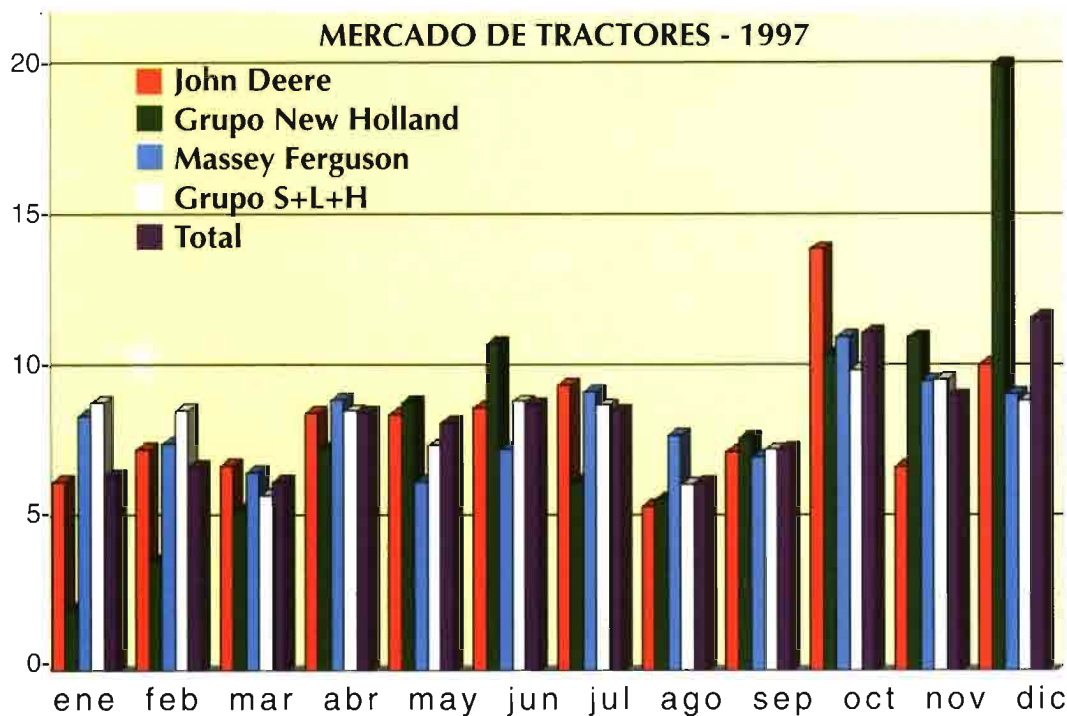
Estos cálculos se han hecho también para la totalidad de los tractores vendidos, así como para el conjunto de “marcas” que no llegan a vender 500 tractores por año, de manera que sirvan como referencia.

En la evolución de las ventas para una determinada empresa pueden influir factores limitantes, como falta de unidades para entregar, o aparición de nuevos modelos, pero analizando las ventas en su conjunto se observa claramente la caída de ventas de agosto, mes en el que antes se compraba el ganado de labor, pero ahora parece que mandan las vacaciones. Parece que solo Massey Ferguson no se



tomó vacaciones. Otro mes conflictivo para todos fue marzo, la primavera seca posiblemente ...

Entre los “pequeños” parece que, en conjunto, las ventas no se recuperan en septiembre, ya que, junto con agosto, el porcentaje de ventas es el menor del año. Entre los cuatro “grandes”, que pueden considerarse los que superan en ventas las 2500 unidades por año, en los que en cierto modo se



incentiva las “penetraciones” en el mercado, los finales de campaña producen incrementos de las ventas, como sucede en octubre para John Deere, mes en el que esta compañía cierra su ejercicio. Otros sin embargo, como Massey Ferguson y el Grupo Same+Lamborghini+Hurlimann, apenas cambian su porcentaje de ventas de un mes a otro. El caso más curioso es el de New Holland, que en diciembre realiza mas del 20% de las ventas del año, mientras que en enero apenas pasaba del 3%. Esto nos hace pensar en lo que escribíamos al principio “Tractores ... por Navidad. 🔥

limann, apenas cambian su porcentaje de ventas de un mes a otro. El caso más curioso es el de New Holland, que en diciembre realiza mas del 20% de las ventas del año, mientras que en enero apenas pasaba del 3%. Esto nos hace pensar en lo que escribíamos al principio “Tractores ... por Navidad. 🔥