



LA CRISIS GRIPA EL MOTOR DEL CAMPO

## La venta de tractores toca suelo en 2011

Nunca antes se habían vendidos tan pocos tractores en el mercado español. A falta de conocer los datos de los dos últimos meses de 2011, la patronal del sector (Ansemat) estima que este 2011 se cierra con unas ventas que apenas alcanzaron los 10.000 tractores. La cifra más baja de la que se tiene constancia en los registros oficiales. Una crisis que dura tres años ya y que amenaza con empobrecer el campo español. No obstante, los primeros brotes verdes empiezan a surgir. Crece sensiblemente el número de cosechadoras y, sobre todo, el de equipos de aplicación de fitosanitarios, como respuesta a las nuevas normas de inspección de esa maquinaria que entraron en vigor en diciembre de 2011.

**Antonio Martínez**  
Periodista agroalimentario



**H**asta octubre de 2011 (último mes del que el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente tiene cifras oficiales) se habían vendido en el mercado español 8.181 tractores. Un año antes, en octubre de 2010, esa cifra alcanzó las 8.682 unidades y en 2009 las ventas en los 10 primeros meses del año casi rozaban los 10.000 tractores. “El mercado de tractores en este año 2011 cerrará con apenas 10.000 unidades inscritas lo que vuelve a rebajar, un año más, el suelo del mercado nacional hasta cifras desconocidas en la serie estadística”, asegura un portavoz de la Asociación Nacional de Maquinaria Agropecuaria, Forestal y de Espacios Verdes (Ansemat). Efectivamente, el sector de la

maquinaria agrícola está sufriendo la mayor crisis de ventas de toda su historia.

Para que nos hagamos una idea precisa del alcance de la depresión que vive el sector tenemos que volver a bucear en los datos del Ministerio. Si repasamos la serie histórica desde finales de la década de los 80 del pasado siglo, vemos que en épocas de bonanza las inscripciones superaron con facilidad los 20.000 tractores. Tan sólo encontramos un bache, coincidiendo con la crisis que nuestro país sufrió a principio de la década de los 90 del pasado siglo, que tu-

vo su punto álgido en 1993 cuando tan sólo se vendieron 12.338 tractores.

Superada la crisis, las ventas se recuperaron hasta marcar el récord en 1999 cuando se inscribieron 25.036 tractores en nuestro país. Y como si ese esfuerzo hubiera agotado al campo español, se inicia una suave pendiente descendente hasta llegar al ejercicio 2008, el último “normal”, con 16.129 tractores inscritos.

### SE HUNDEN LAS VENTAS

A partir de ahí llega la crisis financiera mundial con su brutal impacto en nuestra economía. En 2009 las ventas de tractores se hundieron hasta las 12.013 unidades, para cerrar 2010 en 10.548. Y ahí estamos todavía, en el pozo, “las tasas, no ya de inversión, sino de renovación del parque de maquinaria no están resultando lógicas y ello es debido en gran parte a la incertidumbre y dificultades, de liquidez, que presenta el sector agrícola”. Los problemas de financiación se han convertido en el cuello de bote-

**// SI EXISTEN EXPECTATIVAS DE QUE LOS PRECIOS VAN A AGUANTAR, EL AGRICULTOR INVIERTE Y ESO ES LO QUE HA OCURRIDO EN LOS ÚLTIMOS AÑOS DE BONANZA PARA LOS PRODUCTORES DE GRANO ESPAÑOLES //**

lla del sector agrario. “Encontrar dinero es muy difícil”, asegura Florencio Rodríguez, secretario general de ASAJA-Ciudad Real. Así muchos agricultores optan por retrasar las inversiones que necesitan sus explotaciones. Y eso que el panorama ha mejorado en los últimos meses, aseguran desde Ansemat, “existe más acceso y oferta, esencialmente por parte de las financieras de las marcas de maquinaria, aunque cabe destacar las dificultades a las que se enfrenta el solicitante para poder mantener la línea de financiación y que lleva a anular o rechazar líneas de crédito, ayudas y subvenciones por no poder responder a los costes de la financiación”.

Los que se atreven a comprar son menos, pero es que los que se arriesgan a invertir en renovar su maquinaria están siendo muy conservadores, “cuando las dificultades de crédito han sido más fuertes las decisiones de compra o inversión se basaban únicamente en criterios relacionados con el precio del equipo. Los agricultores menos profesionales optaban por series medias o con menos aplicaciones tecnológicas para rebajar el precio final”. No obstante, desde Ansemat advierten que los agricultores profesionales han tratado de mantener el esfuerzo para tecnificar sus explotaciones “el cliente profesional ha seguido demandando los mismos equipos tendiendo, de forma natural, a aquellos más grandes, potentes, con mayor capacidad de trabajo y tecnología aplicada que permiten una mejor amortización de los equipos”.

## FALTA RENTABILIDAD

Pero la crisis financiera es sólo una cara del problema y probablemente ni siquiera sea la más importante. Así lo entiende David Erice, técnico de la organización agraria UPA, “hemos visto como las líneas de crédito bonificado que se han puesto a disposición de los agricultores han tenido una demanda menor de la prevista. Eso nos indica que el principal problema es la falta de rentabilidad de muchas producciones que trabajan con precios muy bajos y costes que no paran de subir. No es sencillo que un agricultor haga una inversión que difícilmente podrá amortizar”. Diagnóstico que comparte Florencio Rodríguez, secretario general de ASAJA-Ciudad Real, “en una situación como la actual el agricultor se vuelve precavido y aguanta más para abordar inversiones de este tipo”. En Ansemat apuntan también a “una pérdida de poder adquisitivo, con crisis de sectores como el

## EQUIPOS DE APLICACIÓN DE FITOSANITARIOS BAJO CONTROL

Hasta hace poco los equipos de aplicación de fitosanitarios parecían encontrarse en una especie de limbo legal. De hecho, ni siquiera había obligación de inscribirlos en el Registro Oficial de Maquinaria Agrícola (ROMA). En una Europa especialmente concienciada con los efectos de la agricultura sobre el medio ambiente eso no podía durar mucho. Desde el año 2009, esos equipos han de figurar con sus datos en el Registro. Era cuestión de tiempo que se diera el siguiente paso. Llegó el pasado 10 de diciembre, cuando entró en vigor el Real Decreto 1702/2011 que instaura un sistema obligatorio de inspecciones para los equipos de aplicación de productos fitosanitarios tanto si son móviles, como los fijos instalados en invernaderos. Quedan excluidos los de arrastre manual de menos de 100 litros de capacidad y las mochilas.

El Real Decreto establece los requisitos y normas por las que se han de regir las Estaciones de Inspección Técnica de Equipos de Aplicación de Fitosanitarios (ITEAF).

Fija, como fecha límite, el 26 de noviembre de 2016 para que todos los equipos inscritos en el ROMA hayan pasado una primera inspección. Serán las comunidades autónomas las que fijarán los calendarios, pero se priorizarán aquellos cuyos titulares sean ATRIAS (Agrupaciones para el Tratamiento Integrado en Agricultura), empresas de servicios o cooperativas. Asimismo, se pondrá especial atención en aquellos más antiguos, los de mayor capacidad y los automotrices. Como regla general, la inspección tendrá una validez de 5 años, hasta que en 2020 se adelante a tres años para todos los equipos.

Desde Ansemat se aplaude esta medida. Entienden que redundará en beneficio de los agricultores, el medio ambiente y “permitirá el control sobre la industria de este grupo de maquinaria favoreciendo a aquellos fabricantes adaptados a las nuevas tecnologías, que cumplen los requisitos y normativas legales, de seguridad y calidad de la producción”.



ganadero, del agricultor medio al que no han ayudado el aumento generalizado de los costes de producción, los precios de algunas producciones y que han promovido el ahorro y la reducción de inversiones”. Algo que llevan constatando las estadísticas oficiales desde hace unos años. Baste como ejemplo el estudio sobre la renta agraria en 2011 que acaba de hacer público el Gobierno y que arroja una nueva caída, en este caso del 3,4%. “Ese dato no hace más que abrir la brecha con el resto de Europa, en donde los productores siguen ganando poder adquisitivo un año más”, asegura David Erice.

Pero si cruzamos los datos de ese informe

con los de inscripción de maquinaria agrícola comprobamos que el sector no se resigna. Cualquier buen dato económico se traduce en mayor inversión en tecnología, por sombrío que sea el panorama financiero en nuestro país. Eso es particularmente cierto para el sector cerealista, el único que se ha beneficiado en los últimos tiempos de una evolución positiva de sus precios. De hecho, en 2011 el valor de la producción de cereales creció un 17,1%, beneficiada, en buena medida por unos precios que crecieron un 6,6%.

Eso explica el relativo buen comportamiento de las ventas enfocadas al sector cerealista. Si existen expectativas de que

## EL RENOVE DEBE SEGUIR

España cuenta con un parque de maquinaria agrícola bastante envejecido y por lo tanto poco eficiente desde el punto de vista económico. Una realidad sobre la que se sustentan las líneas de ayudas que el Gobierno ha puesto a disposición del sector a lo largo de los años para incentivar el achatarramiento de equipos obsoletos. El último programa se puso en marcha con la entrada en vigor del Real Decreto 456/2010. Y a pesar de las estrecheces económicas en los últimos ejercicios "las administraciones han seguido apostando por esta medida. Sólo podemos felicitarnos por el apoyo que, un año más, ha demostrado el Ministerio de Medio Ambiente, Medio Rural y Marino a este respecto manteniendo el presupuesto de 2010", según la valoración que hacen en la patronal del sector. No obstante, estos programas dependen de las administraciones autonómicas, que a tenor de lo que está pasando, "han decidido la aplicación o no de estas líneas de ayudas. Hasta el mes de diciembre han sido diez las comunidades autónomas que han publicado alguna de las dos principales líneas de apoyo a la inversión en maquinaria agrícola, ya sea Plan de renovación del parque nacional de maquinaria agrícola o el Plan de promoción de nuevas tecnologías en maquinaria y equipos agrarios".

Para Ansemat ahí radica la principal debilidad del Renove, "los planes, en su concepción y diseño, siguen siendo válidos aunque la aplicación dispar dentro de las regiones hace que puedan resultar menos efectivos". De la misma opinión es David Erice, técnico de UPA que asegura que los datos por comunidades son muy dispares en un programa que su organización considera "esencial para el futuro del campo español". Por esa razón quieren que se dote con los suficientes recursos. Algo complicado en un panorama de recortes generalizados de los presupuestos públicos. Al menos, en este asunto hay plena unanimidad de las partes, "desde ANSEMAT seguimos apostando por las mismas como un apoyo necesario para la modernización del sector agrícola". Florencio Rodríguez se muestra categórico "vamos a exigir al nuevo Gobierno que el Renove siga existiendo".

los precios van a aguantar, el agricultor invierte y eso es lo que ha ocurrido en los últimos años de bonanza para los productores de grano españoles, como nos confirma José Luis López Elvira, responsable de cultivos herbáceos de Cooperativas Agro-alimentarias de Castilla-La Mancha, "se nota que hay alegría en el sector. La gente está dispuesta a invertir en nueva maquinaria". "Aquellos agricultores que se dedican a los cultivos continentales, llevan varias campañas obteniendo unos resultados bastante positivos. Tienen menos miedo a invertir su dinero", asegura Florencio Rodríguez.

Si bien es cierto que las ventas de tractores se han hundido, al igual que las de los remolques (4.755 unidades, frente a las 5.097 del mismo periodo de 2010), no podemos decir lo mismo de las máquinas automotrices de recolección que sumaron nuevas unidades "por tercer año consecutivo, en gran parte debido a la limitada inversión en los 4 años anteriores", según la interpretación que hacen de los datos en Ansemat. Las de cereales crecieron hasta octubre un 7,83%. Se inscribieron 358, frente a las 332 de un año antes. El resto de cosechadoras tuvieron aún mejor comportamiento, con 250 unidades inscritas, un 32,98% más que en el mismo periodo de 2010.

## BROTOS VERDES

También aumentaron las ventas de maquinaria arrastrada y suspendida, "destacando el crecimiento de equipos dedicados al trabajo de suelo, tratamientos y distribución de fertilizantes". En Ansemat, achacan ese buen comportamiento del mercado de esos equipos a "la necesidad de justificar subvenciones o debido a la obligatoriedad de inscripción en aplicación del Real Decre-

to, RD, de inspección de equipos para la aplicación de fitosanitarios". En el caso de estos últimos equipos las cifras de inscripciones "se muestran mucho más cerca del nivel real de ventas debido a la aplicación del RD 1013/2009 de caracterización y registro de maquinaria agrícola que confirma la obligatoriedad de inscripción de estos equipos. Dicho requisito favorece la apreciación del mercado real de este tipo de equipos que, hasta el momento de la publicación de dicho RD no eran inscritos en su mayoría debido a sus características y a su escasa o nula utilización fuera de los límites de las explotaciones". A eso hay que unir la entrada en vigor el pasado día 10 de diciembre del Real Decreto 1702/2011 que establece la obligatoriedad de que esos equipos pasen inspecciones técnicas. En Ansemat tampoco esperan que la demanda de nuevos equipos se desborde, pero entienden que "se favorecerá el mantenimiento, y como consecuencia de ello, quizá la inversión en equipos con mejores soluciones técnicas para dicha aplicación, lo que podría redundar en el aumento del parque".

Porque, como ocurre en general con nuestro parque de maquinaria agrícola, estamos ante un conjunto muy heterogéneo de equipos de aplicación de fitosanitarios y muy envejecido, "generalmente se trata de equipos utilizados por todos los agricultores y en todas las explotaciones sin tener en cuenta muchas veces los mínimos requisitos de utilización adecuada o lo que llamaríamos buenas prácticas agrícolas". En este nicho de mercado encontramos los tres pilares que se citan cuando se habla del Plan Renove de maquinaria agrícola: "obsoleto, inseguro y contaminante, podríamos decir que en el caso de los equipos de aplicación se cumplen los tres requisitos".



De todos modos David Erice, técnico de UPA recuerda que muchos de esos equipos están ligados “a empresas de servicios y agrupaciones de agricultores. Es pronto para saber cuál es el estado real del parque de maquinaria”.

## DUDAS SOBRE EL FUTURO

Esos brotes verdes aún deben florecer y nadie en el sector se atreve a hacer pronósticos a las puertas de una nueva PAC “que añade más incertidumbres”, según Florencio Rodríguez.

Ni siquiera sirve mirar a lo que ocurre en el resto de Europa. También en eso, España es diferente. El español es uno de los mercados que peor se está comportando en el continente, “las diferencias con respecto a países como Alemania o Francia siempre han resultado amplias debido a la alta frecuencia en la renovación de los equipos agrarios. En el caso de otros países, esencialmente el Este europeo, el crecimiento de los mercado de maquinaria agrícola en estos casos es debido a las necesidades de mecanización de estos

## // A MEDIO PLAZO EL FUTURO VIENE MEDIATIZADO NO SÓLO POR LA CRISIS ECONÓMICA, SINO TAMBIÉN POR LAS DECISIONES DE BRUSELAS SOBRE LA FUTURA PAC //

países que contaban con un parque reducido, obsoleto y poco o nada tecnificado”. Es más, buena parte de las empresas españolas que trabajan en este negocio han puesto sus esperanzas en el mercado exterior, “la exportación ha supuesto un gran desahogo para los fabricantes nacionales. El gran esfuerzo en internacionalización que han realizado en años anteriores está obteniendo sus frutos en los dos últimos años lo que ha permitido que crezca su presencia en países tradicionalmente abiertos a la maquinaria agrícola española, como el norte de África, pero también en otros países europeos, América y Asia, donde se están exportando estos equipos”.

A medio plazo el futuro viene mediatizado no sólo por la crisis económica, sino también por las decisiones de Bruselas sobre la futura PAC. En ese sentido, tanto Ansemat como la Asociación Europea de Maquinaria Agrícola (CEMA) trabajan en avanzar qué líneas maestras marcarán el futuro del sector. “De una forma general y en base al análisis que realiza CEMA parece que se podría tender a la generalización del uso en común de la maquinaria, a la profesionalización de la demanda, como se observa ya, hacia equipos más grandes y con mayor capacidad de trabajo, aumentando la frecuencia en la renovación. También se destaca el componente medioambiental, en cuanto a regulaciones y requisitos normativos y legislativos, que el sector ya cumple y que por tanto podría aportar cierta ventaja competitiva en este sentido”. Pero lo que parece innegable es que la agricultura europea del futuro tendrá que apoyarse en la tecnología si quiere sobrevivir, “la sostenibilidad agrícola, entendida como la forma de producir más con menos recursos, conlleva el uso, insustituible, de maquinaria agrícola”.

TGF



**Actio™:** bastidor integral oscilante  
**Protector 100™:** la cabina súper low profile  
**Digital air control:** control de presurización de la cabina  
**Maniobrabilidad:** paso ruedas y radio de giro reducidos  
**Adherencia:** reparto equilibrado de pesos  
**Opcionales:** cabina “Starlight”, asiento neumático, bullbar y elevador delantero.

THE ERGIT 100 SERIES



## el especializado por excelencia

Antonio Carraro produce tractores especializados dedicados a profesionales receptivos a la emoción de poseer algo único y precioso, garantizado por una marca centenaria referente del mejor “made in Italy”.

PARA MAYOR INFORMACIÓN  
 Red de agentes Antonio Carraro  
 iberica@antoniocarraro.com  
 Tel: 933 779 957

INSCRÍBASE A NUESTRA NEWSLETTER  
 Visite la sección contacto del web oficial  
 www.antoniocarraro.com

