

IMPULSO DE "LA CAIXA" A LOS SEGUROS AGRARIOS

Mantenimiento de las rentas en las explotaciones cerealistas de Castilla

Ángel Abel de Coca Gómez
Responsable de Banca Agrícola de "la Caixa".
Dirección territorial Castillas

Dada la actual crisis que se está viviendo, los agricultores y ganaderos, han de hacer esfuerzos para mantener su renta. El dilema es decidir si contratar un seguro agrario y si su coste ha de ser un componente más de la cuenta de resultados de su explotación. Su contratación se tiene que convertir en una clara convicción.

El profesional de la agricultura, y en concreto el cerealista, ha de estar convencido de que el seguro del cereal es un coste más de su explotación, necesario para la sostenibilidad de la misma. Si bien hoy el sistema es de coberturas de daños y de producciones, todos los componentes del sistema (Agroseguro, ENESA, las Administraciones Públicas, las compañías del pool del sistema, las Entidades Financieras que comercia-

lizan el Seguro, y las diferentes Organizaciones Agrarias) tienen que trabajar de una manera **conjunta, seria, profesional y con una clara visión de actividad económica y empresarial**, en un sistema de seguro de rentas para la empresa agraria, que al final garantice al cerealista una explotación viable.

Gran parte de este recorrido ya está hecho, pues según datos de Agroseguro y de la Encuesta de Superficies y Rendimientos de

cultivos del año 2009 de la Secretaría Técnica del MARM (Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino), en España estaría asegurada el 61,39 % de la superficie de cereal de secano, superándose este porcentaje en Castilla y León, con el 81,96 %. En Castilla-La Mancha alcanza el 59,02 %, (Tabla 1).

La explotación de **cereal de secano** media de Castilla, sobre una superficie de 100 ha, entendemos que puede tener un rendimiento de 2750 kg. Y a un precio esta campaña de 0,18 €/kg, veremos que el coste del seguro solamente representa el 5,15 % de los costes de la cuenta de explotación, (Tabla 2).

Este porcentaje, representa un mínimo en la estructura de



costes de la explotación, y que con él, hoy al menos, garantiza la supervivencia de la explotación ante las diferentes adversidades climáticas, (Gráfico 1).

EL PAPEL DE LA ADMINISTRACIÓN

A nadie se le escapa que dicho coste es el que es, gracias a las subvenciones de ENESA y de las diferentes Comunidades Autó-

// EL PROFESIONAL HA DE ESTAR CONVENCIDO DE QUE EL SEGURO DEL CEREAL ES UN COSTE MÁS DE SU EXPLOTACIÓN, NECESARIO PARA LA SOSTENIBILIDAD DE LA MISMA //

TABLA 2 / Cuenta de explotación de cereal en castilla. Superficie: 100 ha; Rendimiento: 2.750 Kg/ha; Precio: 0,18 €/ha

COSTE	
Semillas	36,50€
Seguros	20,00€
Seguro Agrario (005 o 118)	25,00€
Amortizaciones	66,00€
Fertilizantes	118,00€
Fitosanitarios y Otros	30,00€
Maquinaria y Mono de Obra	125,00€
Otros Costes	65,00€
TOTAL COSTES	485,50€
INGRESOS	
Ingreso PAC	155,00€
Ingresos cosecha	495,00€
TOTAL INGRESOS	650,00€
RESULTADO	164,50€

Fuentes: Ángel de Coca. Elaboración propia

TABLA 1 / Porcentaje de aseguramiento de cereales de secano. Año 2009.

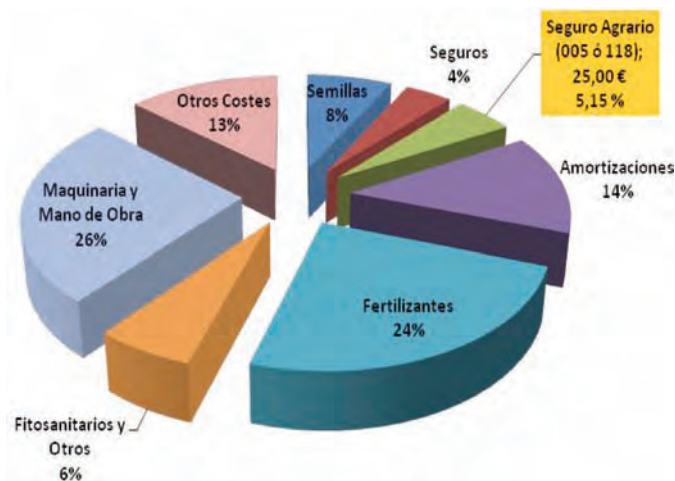
	SUPERFICIE SEMBRADA (ha)	SUPERFICIE ASEGURADA (ha)	% SUP. ASEGURADA (ha)
Castilla y León	1.801.952,00	1.476.814,08	81,96%
Castilla-La Mancha	1.207.225,00	712.513,05	59,02%
ESPAÑA	5.317.225,00	3.264.538,06	61,40%

Fuentes: Agroseguro 2009, Avances de Producción por Familias y Comunidad Autónoma; y la Encuesta de Superficies y Rendimientos de cultivos, Año 2009, Secretaría Técnica. MARM



GRÁFICO 1 / Estructura de costes explotación cerealista en Castilla.

Fuente: Ángel de Coca. Elaboración propia.



nomas. Subvenciones necesarias para la viabilidad del mismo y el propio funcionamiento del Sistema de Seguros Agrario Español y de la sostenibilidad responsable de las diferentes explotaciones agrarias, tanto cerealistas como no. No obstante, es preocupante el anuncio realizado por la Consejería de Agricultura de la Junta de Andalucía, en cuanto a que no **subvencionará este tipo de seguros**. Al final esta medida, repercute directamente en los propios costes de explotación incrementándoles, y creando cierta inquietud y escepticismo en los profesionales del campo en la apuesta que las Administraciones hacen por este sector. Esperemos que esta práctica, no se extienda al resto de España, y en especial en las Castillas, en la que la agricultu-

ra y la ganadería representan una parte importante de sus economías, tanto estratégica, como económicamente. Necesitamos en definitiva, la clara implicación de la Administración en estas herramientas que afectan a la cuenta de resultados de la explotación agraria, y por tanto, a todo un sector.

LA MEJOR ESPECIALIZACIÓN EN SEGURO AGRARIO

“la Caixa” es factor activo, profesional y especializado del seguro agrario español, y en particular de Castilla. En la actual campaña de seguros de rendimientos y de integral de cereales, nuestro compromiso con el cliente nos ha llevado a ofrecerle las mejores condiciones técni-

cas y financieras de su seguro, y en un corto plazo de tiempo, animaremos a que asegure su explotación como un hecho necesario en el desarrollo de su actividad económica. Desde nuestra red de oficinas, la excelencia y calidad en el servicio, recibirá el mejor asesoramiento para su contratación. La financiación de las primas de estos seguros, y especialmente en las de viñedo –a contratar desde Febrero 2011–, se convierte en una facilidad para el agricultor, que desde “la Caixa” puede acceder de manera muy ventajosa, y de una manera diferencial en el mercado.

VENTAJAS TAMBIÉN PARA LOS COLECTIVOS

A nivel de Interprofesionales, Cooperativas y Organizaciones Agrarias, **“la Caixa”** está ofreciendo la comercialización con herramientas informáticas adaptadas a las exigencias del sistema, que deriva en una gestión más eficaz y ventajosa. Además, como gran herramienta de comercialización y de servicio, estamos inmersos en el asesoramiento a estos colectivos gestionándoles el mejor precio, vía obtención de mayores subvenciones, o dirigiéndoles a la **obtención para su colectivo de una póliza asociativa**, que englobe la

producción de sus socios. Nuestra ventaja como **“la Caixa”** es el contacto directo con el profesional del campo, así como el día a día con estos colectivos.

OTRAS LÍNEAS DE FINANCIACIÓN

Aparte de los Seguros Agrarios, **“la Caixa”**, sigue apostando por las empresas agroalimentarias y las diferentes explotaciones agrarias, dando soluciones financieras al sector. Se ha firmado un convenio con el **Banco Europeo de Inversiones (BEI)**, en el que ofrecemos financiación a proyectos de hasta 12 millones de euros, por un plazo máximo de 7 años, y con tipo de interés de Euribor + 1,50 %, sin comisiones. Ya son varias las empresas agroalimentarias que se han acogido a esta línea de financiación, así como diferentes Cooperativas, gracias al acuerdo con Cooperativas Agroalimentarias.

Desde **“la Caixa”**, estamos preparados para impulsar la contratación y el asesoramiento del seguro agrario como clara herramienta de gestión para la viabilidad de la explotación, buscando las soluciones financieras y de servicio que nuestro cliente, particular o colectivo pudiese demandar.

NUEVO SEGURO EN CÍTRICOS

El futuro **Seguro Agrario Creciente**, que de alguna manera hace que la explotación agraria esté cubierta en mínimos, y que comienza andar ahora con los seguros de cítricos, será parte de la ayuda para convencer al agricultor y ganadero de la necesidad de tener **“asegurada”** su actividad y escoger hasta dónde quiere llegar en su aseguramiento. Es necesario para todos los operadores del sistema que este seguro sea **sencillo de explicar, entender, fácil y ágil en la contratación** y claro en las coberturas que la explotación agropecuaria demanda. **“la Caixa”**, apuesta con este seguro que empieza su andadura con cítricos y que en el próximo año, desarrollaremos en Castilla con los cereales.