

El compromiso entre el productor y la industria

Por César Marcos

La implicación de los transformadores de materias primas agrícolas en la contratación por anticipado de producciones de los agricultores puede dotar de estabilidad al mercado, tan revuelto en precios. En cultivos minoritarios las cosas funcionan cuando se consigue igualdad en la relación con la industria, que para necesitar un determinado nivel de calidad en el producto se implican en dar un espaldarazo a la expansión de, por ejemplo, el lúpulo, la castaña y la endrina.



LÚPULO

Los productores como Tomás Valbuena han visto en la Sociedad Anónima Española (S.A.E.) de Fomento del Lúpulo una salida al futuro. Él es uno de los cuatrocientos agricultores de la Agrupación de Cultivadores de Lúpulo, que representa un 20% en la mencionada sociedad, en la que importantes grupos cerveceros españoles componen su accionariado.

Las agrupaciones de cultivadores de lúpulo han suscrito contratos de compra de su producción hace ya bastantes campañas. Así, se garantiza al agricultor una rentabilidad mínima en el tiempo por la compra de la cosecha por parte de los cerveceros. Recuerdos quedan en las familias en la Ribera del río Órbigo (León) cuando se obtenían más de tres millones de kilos en la década de los setenta, con unas cotizaciones que, traducidos en euros, alcanzaban a entre los 2,80 y 3,20 €/kg de flor del lúpulo, rica en ácidos alfa, de los que la cerveza obtiene su característico amargor. “Hoy quedan unas 300 familias que se dedican a su cultivo como labor complementaria”, explica Tomás.

En función de la calidad de la flor del lúpulo, esto es, en su cantidad de ácidos alfa, se va a sentar el precio base, que viene situándose en las dos últimas campañas en torno a 3-4 €/kg. Por tanto, la rentabilidad para el productor se cifra en de 7.000 €/ha.

En España, se plantan unas 700 ha de lúpulo, de las que en la pasada campaña se han cosechado unos 900.000 kg de lúpulo en flor. Ligera-

“ La agricultura por contrato bien administrada es una forma efectiva de coordinar y promover la producción y la comercialización en la agricultura”. Así se expresa la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO) en un informe cuando se habla del compromiso comercial por anticipado. “Puede contribuir a aumentar los ingresos de los agricultores y a generar mayor rentabilidad para los patrocinadores (industrias transformadoras), continúa el estudio, en comparación con lo que ocurre con la compra y venta de la producción en el mercado abierto”.

En tiempos en que los precios en origen caen hasta límites humillantes para el productor, por encima de los costes de producción, la evidencia in-

El 40% del lúpulo empleado en la fabricación nacional de cerveza se cultiva en España

dica que los contratos homologados constituyen una forma de reducir la incertidumbre no sólo para el cultivador, sino también para el distribuidor o el transformador.

Esta clase de contratación, que establece entre el productor y la industria en un determinado periodo de tiempo unos precios de compra-venta mínimos, claro está, susceptibles de ser corregidos, se da en el sector primario en España. Aquí vamos a exponer algunos ejemplos, sobre todo, en cultivos minoritarios.



mente inferior a otros años. En 2006, se recogieron 1,13 millones de kilos. Actualmente, el 98% de la producción se refugió en la provincia de León, donde además se ha iniciado hace un tiempo una reforma estructural del tejido del cultivo y un aumento de la superficie media de las parcelas, “con una media por explotación de más de una hectárea”, añade el agricultor leonés de Robledo de Torio. Además de León, son La Rioja y Galicia otras zonas productoras.

S.A.E. DE FOMENTO DEL LÚPULO

El sistema de producción y transformación de lúpulo aporta un modelo de sistema agroalimentario que va desde el cultivo hasta el consumo. Las instalaciones industriales de la S.A.E. de Fomento del Lúpulo, renovadas hace dos años, han mejorado en mucho el extracto del contenido de los ácidos alfa del lúpulo, así como han modernizado el sistema de almacenaje. Una inversión de 1,2 millones de euros tienen la culpa. “El 90% de la producción de esta sociedad se pone en el mercado con la forma de lúpulo granulado envasado al vacío”, subraya su presidente, José María Rivera. El resto adopta la forma de extracto CO₂ de lúpulo.

En Villanueva de Carrizo, también en León, se realiza la recepción y primer control de calidad de la flor del lúpulo que depositan productores como Tomás Valbuena. Después tiene lugar la pelletización o granulado, un

proceso que permite una importante reducción del volumen, además del envasado al vacío.

El área de refrigeración se ciñe a dos cámaras con un volumen total de 4.932 m³, que dan paso al almacenamiento de unos 700.000 kg de producto final, cuya mejor conservación mantiene inalterados los ácidos alfa, asegura las condiciones técnico-sanitarias adecuadas y el control de calidad del envasado.

Ni que decir que el impulso al cultivo del lúpulo no se podría haber realizado sin la sustitución de variedades. “El rendimiento ha aumentado de 1.600 kg/ha a más de 2.000 kg/ha, sobre todo de la mano de la variedad Nugget”, aclara Tomás Valbuena. La variedad Columbus, que alcanza los 14 grados de ácidos alfa y que promete una producción de hasta 3.000 kg/ha”, se está cultivando en los campos de León, aunque la rapidez de oxidación limita sus esperanzas de rendimiento.

ENDRINA

La industria del pacharán se abastece también de las variedades pactadas con los productores navarros. Y también tuvo mucho que ver la racionalización y mejora de variedades de la endrina, procesos de los que se han encargado el Instituto Técnico y de Gestión Agrícola (ITGA) y el Consejo Regulador de la Denominación Específica del Pacharán Navarro. La meta en los ochenta era que las empresas destiladoras de

A favor

- Para los agricultores se consigue reducir los riesgos de precios irrisorios en origen cuando la cuantía mínima se determina con anticipación en los contratos.
- Los contratos regulados pueden abrir mercados alternativos que de otra manera no serían disponibles para los pequeños cultivadores.
- La mejora varietal y tecnológica va pareja en algunos casos al logro de las contrataciones homologadas de cultivos.
- Para la industria transformadora, se puede conseguir una producción de más calidad y más estable en los contratos por anticipación que en el mercado abierto.
- Las empresas se enfrentan a menos contingencias al no ser responsables de la producción.



En contra

- En el caso de cultivos nuevos, los productores se enfrentan a posibles fallas en el mercado y de problemas de producción.
- Se corre el riesgo de que las cuotas contratadas se manipulen de tal manera que toda la producción no se venda.
- Los agricultores pueden vender fuera del contrato establecido, con lo que la industria estaría desabastecida.

la Comunidad Foral tuvieran un fruto homogéneo en cuanto a sus características organolépticas de cara a su maceración en alcoholes seleccionados. Los transformadores querían desligarse de las importaciones procedentes de los países de Europa del Este, heterogéneas en calidad y su estado de maduración.

“En Navarra, la diversificación de la producción de la endrina se basa en

El kilo del lúpulo en flor producido se cotiza en torno a los 3-4€, con una rentabilidad media de 7.000 €/ha

cuatro ecotipos injertados sobre pie de ciruelo”, indica Ángel Eraúl, miembro de la Sociedad Cooperativa Los Remedios de Sesma. Como bien

entrado el centenar de socios, tiene el amparo de vender sus frutos a través de un contrato con las industrias destiladoras de pacharán.

El acuerdo de los productores navarros, prácticamente de la Ribera hasta la Tierra de Estella, se fragua en una pionera fórmula contractual de compra-venta a 15 años, que es la vida estimada del árbol, y que regula la producción de las plantaciones de

La castaña, entre 0,40 y 1,40 €/kg

La variedad, el porcentaje de defectos en el fruto y la zona de su procedencia son algunos de los condicionantes que fijan el precio base del contrato homologado entre productores, distribuidores y transformadores, aunque se han introducido unos índices correctores que incrementen el importe durante un periodo transitorio de dos campañas.

Con vistas a tres años este acuerdo, firmado por los representantes de las partes implicadas en septiembre pasado, establece una cantidad mínima de 30.000 kg para cerrar los contratos colectivos y 20.000 kg, para los individuales. La estabilidad del cultivo auxiliar de la castaña está garantizada en las provincias Ourense y Lugo, donde se concentran más de 4.400 ha de sotobosque de esta variedad de árbol caducifolio. El 70% de las 15.000 y 30.000 t/año producidas se exporta.

PRECIOS EN ORIGEN

El precio base varía entre 0,4 €/kg en las castañas de menor tamaño, a razón de más de 140 unidades/kg, y 1,4 €/kg en las de mayor calibre, en partidas de 50-60 castañas por kilo. El importe podrá corregirse hacia arriba en función del área de producción, desde el 5% hasta el 12,5%, y también según variedades. Ejemplos, una subida del 5% del precio mínimo en la variedad Parede, en Longal un 10%, en Negral un 15%, y hasta el 20% en la Famosa.

Cada partida de castaña se cataloga a partir de las muestras recogidas y acumuladas en el almacén del productor. Una comisión de seguimiento cuidará por el cumplimiento y control del acuerdo entre industrias y agricultores. Ahí es precisamente donde la Consellería do



Foto: Jorge Mtnes. Huelvas

La producción de castaña en Galicia se sitúa entre 15.000 y 30.000 t/año. Las industrias, una veintena, comparten el procesado de la castaña con otros frutos del bosque y patatas

Medio Rural aporta su apoyo con la puesta en marcha de los medios necesarios. Según fuentes de la Consellería, este concierto viene a fortalecer un “altamente desestructurado y con una importante dispersión entre la oferta y la demanda”. Sin embargo, algunos agricultores disienten de que haya habido un equilibrio entre sus intereses y los de los industriales.

DEL MEDIEVO A “PONERSE AL DÍA”

La industria transformadora ha dado el visto bueno de los contratos homologados. Una vez firmado

el acuerdo, su representante, Xesús Quintá, demandaba un plan para producir castaña de calidad y homogénea, además del desarrollo de plantaciones para fruto.

Las organizaciones y sindicatos agrarios gallegos lo han respaldado también. Unions Agrarias ha manifestado que el acuerdo permitirá pasar de unas relaciones comerciales ‘medievais’ a otras modernas. Sobre todo, una garantía de precio. Esa es la razón que también esgrime Xóvenes Agricultores.

Sin embargo, el Sindicato Labrego Galego (SLG), mostraba su rechazo en el momento de la firma, puesto que lo considera hecho a medida de la industria, además de reprochar que el precio base fijado no cubre las demandas de los productores. Para SLG, los 20.000 kg de entrega mínima para que los productores puedan acogerse al contrato “deja fuera prácticamente a la totalidad de los productores individuales de Galicia”. El entregar toda su producción a una misma industria, ha comentado este sindicato, impide al agricultor transformar las castañas o venderlas por su cuenta.

Mientras tanto, la castaña gallega ha conseguido el distintivo de Indicación Geográfica Protegida (IGP), aunque todavía tendrá que esperar al reconocimiento de Bruselas. Un reto más para productores, almacenistas, operadores en fresco e industrias transformadoras.



endrinos, acordes a las demandas de cinco fabricantes de pacharán: Destilerías La Navarra, Vinícola Navarra S.A., Licores Azanza S.L., Licores Baines y Ambrosio Velasco S.A.

El compromiso, adscrito al Consejo Regulador del Pacharán Navarro, da estabilidad de precios mínimos a un cultivo, desde 0,70 €/kg de endrinas que hagan acopio de las características establecidas en el contrato.

El ramillete de variedades de endrina dispensa unas producciones entre 5 a 10 t/ha

El sosiego de Ángel Eraúl se apuntala con el seguro integral de las explotaciones, que cubre hasta el 90% de los daños por heladas, viento o pedrisco.

REQUISITOS

Las complejas características organolépticas de los ecotipos cultivados permiten a la industria transformadora de pacharán jugar con cada uno para afrontar la maceración. Antes, el agricultor se compromete a adquirir al viverista certificado por el Consejo Regulador un cantidad determinada de plantones de las variedades seleccionadas de endrina.

A continuación, seleccionará el tamaño, la dureza y el estado sanitario de las endrinas en función de lo que pide la industria. Los frutos inmaduros o deteriorados no superarán el 5% del total de la partida, compuesta por endrinas con piel de color negro azulado y con pulpa traslúcida.

En la recepción por parte de la industria de caja de endrinas, con una capacidad máxima de 15 kg, no se superará el 3% de frutos picados del total cada partida. Un porcentaje idéntico de tallos u hojas, procedente de la recolección mecanizada, se permitirá igualmente en cada partida. •

Patentkali®

Equilibrio Perfecto

Especialidad en potasio con equilibrados contenidos de azufre y magnesio. Todos los nutrientes están en forma de sulfatos, rápidamente asimilables en su totalidad. Beneficia notablemente rendimiento y calidad. Su uso en agricultura ecológica está autorizado según CE 834/2007.

Patentkali® 30% K₂O · 10% MgO · 42% SO₃

