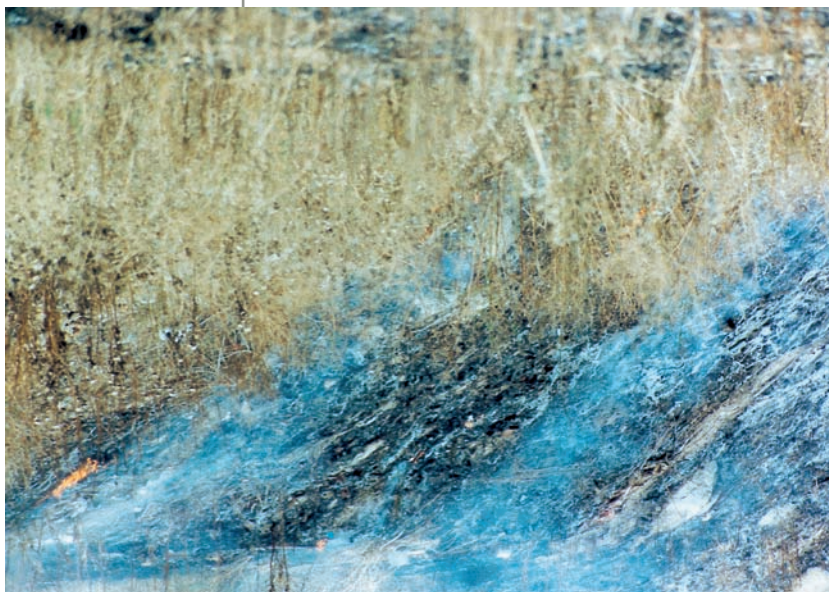


# Opciones de aseguramiento que BBVA ofrece al sector agrario

Uno de los objetivos de BBVA es ofrecer al sector agrícola y ganadero unas opciones de aseguramiento cada vez más completas para sus explotaciones. Así, BBVA plantea soluciones adaptadas a las incertidumbres del campo, sometido por una parte a las incidencias climáticas de sequías, pedriscos y tormentas, y, por la otra, a los continuos y a su vez necesarios cambios diseñados por la política agraria de la Unión Europea.

J. Rueda Esteban • Responsable de Economías Agrarias de BBVA



BBVA, viene desarrollando una serie de planes concretos dirigidos al sector agropecuario. En materia de seguros agrarios, tiene como meta el que los clientes tengan una amplia gama de productos con los que afrontar los diferentes problemas que se plantean para tener una producción adecuada y rentable; desde productos especialmente diseñados para asegurar la cosecha o ganado, hasta productos que cubren los siniestros originados en las explotaciones o instalaciones. Todo ello enmarcado en un sector que está sometido, cada vez más, a cambios acelerados y peculiares.

Por este motivo, se han diferenciado dos grandes grupos de líneas de seguros para el sector:

- Seguros Agrarios acogidos a las líneas de Agroseguro, S.A. (Agrupación Española de Entidades Aseguradoras de los Seguros Agrarios Combinados). A través de estas líneas se comercializan todos los Seguros Agrícolas, Ganaderos y Forestales que afectan a daños en la producción, integrales, pecuarios, rendimientos, de ingresos y forestales.
- Seguros Multiriesgo que cubren los daños en determinadas instalaciones agrícolas o ganaderas, maquinaria, etc.

## Seguros Agrarios

La contratación de los seguros agrarios, es una opción demandada ampliamente por el sector, y generadora de una fuerte vinculación clientela-BBVA. La contratación, con dos periodos anuales intensos, centrados en los meses marzo/julio, y noviembre/enero, se comercializa a través de una amplia red de oficinas y por medio de colaboradores y/o cooperativas.

El especial interés que tiene la Administración en el desarrollo e implantación de este tipo de seguros entre los agricultores y ganaderos, hace que los mismos se encuentren muy apoyados tanto por el Ministerio de Agricultura, como por las diferentes Comunidades Autónomas. Son estas ventajas las que animan a BBVA a ofrecer este producto a sus clientes, ya que el coste para los mismos es relativamente bajo.

La comercialización de estas líneas las realiza BBVA siendo la participación en AGROSEGURO a través de BBVA Seguros, S.A., cuyo liderazgo se manifiesta en tres áreas principales:

- Es la primera entidad española en el segmento de seguros de vida-riesgo individual, con más de 1,5 millones de clientes a los que se garantiza la protección personal y familiar que sólo este tipo de seguros puede ofrecer.
- Gestiona los ahorros de más de 220.000 clientes, con un volumen total de 9.769 millones de euros.
- En la actualidad, más de 849.000 hogares gozan del servicio ofrecido por sus pólizas de multirriesgo del hogar y, lo que es más importante, dado el amplio colectivo de asegurados y la diversidad de situaciones que se presentan, de cada 100 clientes que atienden por un problema en su casa, menos de un 1% presenta una reclamación por haber recibido un mal servicio. BBVA Seguros tiene una participación en el capital social de AGROSEGURO comercializando las líneas de seguros establecidas por el MAPA en el Sistema de Seguros Agrarios Combinados.

Dentro del capítulo de subvenciones, los agricultores y ganaderos se benefician de un porcentaje del coste neto de los seguros agrarios. Dicho porcentaje varía en función del tipo de seguro. Las subvenciones se desglo-

san en 5 tramos acumulativos, en función de las siguientes características:

- **Subvención base para todos los asegurados**, con un porcentaje comprendido entre el 4% y el 39%, dependiendo de la línea de seguro.
- **Subvención por contratación colectiva** del 5%, en todas las líneas de seguro.
- **Subvención adicional**, dependiendo a su vez de las particularidades del asegurado, oscilando entre el 5% y el 16%, en función de la línea de seguro que se trate. Beneficiarios asegurados son los incluidos entre:
  - Ser agricultor o ganadero profesional.
  - Titular de una explotación prioritaria.
  - Socio de una organización o asociación de productores
  - Joven agricultor.
  - Agricultora joven, que conlleva un incremento en la subvención de dos puntos.
- **Subvención por modalidad de contrato** aplicable a las pólizas multicultivo y que supone un 2%.
- **Subvención por renovación de contrato** de un 3%, 6%, ó 9% , según línea y años de renovación.

La concesión de estas subvenciones está regulada legislativamente, siendo causa de pérdida de las mismas las inexactitudes en la solicitud del seguro.

A estas subvenciones hay que añadir la bonificación o descuento que concede AGROSEGURO que, por ejemplo, en el caso de frutales puede alcanzar hasta el 15% del coste del seguro.

También las diferentes Comunidades Autónomas subvencionan los seguros agrarios, según sus propias normativas y criterios, y siendo a su vez acumulable a las del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

En el momento de formalización de cada póliza de seguro, se aplican todas las subvenciones y descuentos, con lo que el Asegurado paga únicamente el coste neto de la prima.

## Seguros Multiagro

Adicionalmente, y como complemento de las líneas anteriores, los especialistas y gestores de negocio de la red de oficinas BBVA ofrecen la contratación del paquete de seguros "MULTIAGRO" a todos los clientes de ámbito rural, propietarios de explotaciones agropecuarias familiares o de tamaño medio.

BBVA Correduría, pone a disposición de los clientes de BBVA un paquete de productos, denominado "Multiagro", con el que se consiguen los siguientes objetivos:

- Ampliar el nivel de servicio a los clientes del entorno rural.
- Satisfacer las cada vez más significativas necesidades aseguradoras del sector.
- Vincular a un segmento de clientela con amplias posibilidades de negocio.
- Obtener una compensación económica de gran valía para BBVA.

Con la denominación MULTIAGRO, la entidad un paquete íntegro de seguros especialmente dirigido a este sector agrario de referencia, y que combina a su vez tres tipos de seguros complementarios y diferentes entre sí:

- **Un seguro multi-riesgo**, el cual permite asegurar en una misma póliza bien la explotación agropecuaria, bien la misma más la vivienda (con independencia de que ésta se encuentre en distinta situación a la explotación de referencia).

Dentro de esta opción de multi-riesgo BBVA aporta dos líneas de seguros al sector:

- **Top Agro Plus**, destinado a explotaciones familiares o de tamaño medio con y sin vivienda; también canalizada a su vez a cooperativas. Destinado a explotaciones agrícolas de secano y regadío de hasta 100 hectáreas, con y sin ganado, y las ganaderas de ovejas, cabras, conejos, cerdos y granjas.

- **Top Vacuno Plus**, orientado específicamente al sector vacuno, tanto de producción láctea como cárnica. Dirigido a explotaciones familiares de ganado vacuno; con y sin vivienda; también a cooperativas con cabaña no superior a 100 cabezas de ganado.

- **Un seguro del ramo del automóvil**, destinado al aseguramiento de los riesgos propios de la circulación de maquinaria agrícola autopropulsada.

- **Un seguro del ramo de ingeniería**, rotura de maquinaria; dirigida al aseguramiento de los daños externos y las pérdidas materiales que normalmente sufre la maquinaria agrícola, bien en su uso diario, bien por una causa accidental imprevista.

BBVA ofrece al cliente del sector una agilidad, sin comparación en calidad en el momento de la

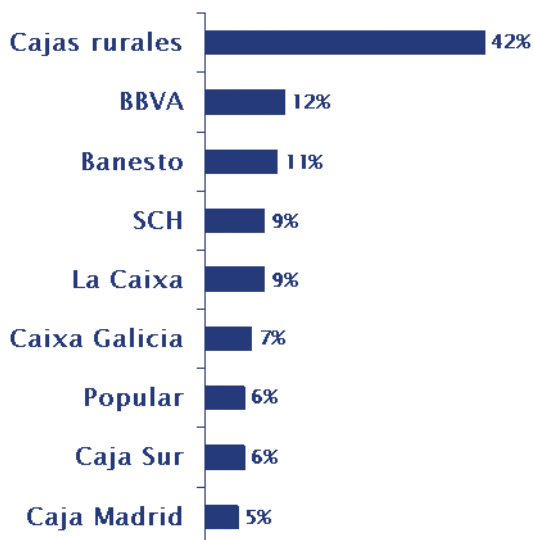
contratación; y una emisión y envío de pólizas al domicilio del mismo en un plazo no superior a 72 horas desde su aceptación del presupuesto de seguro.

Como complemento a todo lo anterior, se dispone de un servicio personalizado que ofrece un presupuesto de seguro personalizado, sin compromiso alguno por parte del cliente, con el que se puede comprobar la buena relación coberturas/precio de la oferta aseguradora.

## Otros productos y servicios financieros

**La satisfacción del cliente es nuestra razón de ser.** Actualmente, a través de más de 1.000 Oficinas, BBVA ofrece productos y servicios financieros destinados a

Cuota clientes segmento agrario



(\*) Nota: Los datos del sector agrario proceden de la encuesta Ikerfel a junio 2005.

los clientes del sector agrario, contando con gestores especializados que asesoran al productor agrario a elegir el producto financiero que mejor se ajuste a su inversión.

Y esto el mercado lo está reconociendo, ya que BBVA es líder en clientes del segmento agrario como entidad individual, únicamente superada por el conjunto de todas las cajas rurales (\*).

La oferta de BBVA al sector no se limita a las líneas aseguradoras y dado que el afán es ofrecer productos y servicios de calidad destinados al sector agrario, se han desarrollado líneas financieras atractivas y flexibles, acordes con las demandas de los clientes:

- **Financiación de las Primas de Seguro:** Con préstamos para financiar el 100% de la prima de seguro a agricultores y ganaderos; a pagar por parte del cliente en el plazo de un año, en condiciones preferenciales de tipo de interés y exento de comisiones.

- **Domiciliación de Ayudas Agrarias 2007:** Estamos desarrollando un sistema de tramitación de la solicitud de Pago Único de los agricultores y ganaderos, adaptado a los requerimientos informáticos de cada Comunidad Autónoma.

- **Financiación a través del Agrocrédito BBVA,** tanto de los gastos de circulante derivados de cada campaña agrícola o ganadera, como de las necesidades de financiación para acometer las inversiones destinadas a renovar la maquinaria agrícola, la compra de cuota láctea; abordar proyectos de inversión para la modernización y mejora de explotaciones, o para la compra de fincas.

- **Depósito Agro,** para que el agricultor pueda obtener una elevada rentabilidad por su dinero. Pero si lo que quiere es gestionar el día a día de su explotación existe la Agro cuenta BBVA sin gastos ni comisiones, con un seguro de accidentes gratuito y con la facilidad inmediata de un crédito de hasta 15.000 euros.

- **Tarjeta Agrocoop:** medio de pago de gran aceptación en el mercado. Gratuita durante el primer año, y el resto condicionado a la domiciliación de las Ayudas Agrarias; con un límite de crédito de hasta 6.000 euros; un seguro de accidentes de hasta 310.00 euros, así como de seguro de asistencia en viaje.

## Conclusiones

Durante los últimos años, BBVA ha obtenido un incremento en la facturación en sus oficinas del entorno rural, motivado fundamentalmente por la experiencia líder en el sector agropecuario, al presentar a los clientes una serie de servicios financieros adaptados a sus necesidades concretas. Esto, unido a la rapidez en los circuitos de formalización y pago, conlleva como valor añadido una mayor rentabilidad y vinculación para la clientela.

BBVA afronta el año 2007 con el objetivo de destacar en el sector agropecuario, incrementando la cuota de mercado. Quieren ser un referente de calidad dentro del panorama financiero nacional.

**La contratación de los seguros agrarios, es una opción demandada ampliamente por el sector, y generadora de una fuerte vinculación clientela-BBVA**

## Consiga la mejor cosecha de servicios bancarios.

### Agroservicios

Usted lo sabe mejor que nadie: antes de recoger, hay que sembrar. Por eso, le invitamos a descubrir Agroservicios BBVA, una gama de servicios bancarios especialmente pensados para el campo. Y como en el campo hay que pensar en el día de mañana, nosotros le ayudamos a preparar el futuro de su explotación. Tanto si necesita

un crédito de campaña o financiación de maquinaria agrícola, como si lo que necesita es la tramitación de las ayudas de la PAC o el seguro de su cosecha, en BBVA le ofrecemos una solución para cada una de sus necesidades. Adelante, con Agroservicios BBVA, usted tiene la herramienta perfecta para las labores del campo.