

## ENTREVISTA

# Manuel Roig, Presidente de ANSEMAT



Manuel Roig preside la Asociación Nacional del Sector de Maquinaria Agrícola y Tractores (ANSEMAT), desde abril de 2002. ANSEMAT fue fundada en 1995 y representa a más del 80% de la facturación de las empresas fabricantes e importadoras de maquinaria para la agricultura, ganadería y espacios verdes. Su función es velar y defender sus intereses ante toda clase de organismos nacionales e internacionales tanto públicos como privados.

 **Rose Mary Acedo** • Redacción

**Después de varios años de campañas prósperas llega un 2005 calificado por parte del sector como “desastroso” ¿y para la maquinaria agrícola?**

Su pregunta describe la realidad de la agricultura española: después de varias campañas con una climatología idónea para los principales cultivos de este país, se termina el ciclo que podríamos llamar húmedo y empieza otro seco, caracterizado por la caída de las reservas hídricas. Esto, por desgracia, no es ninguna novedad. En cualquier caso, la palabra desastroso creo que es un poco exagerada. En nuestro sector, como en otros muchos, hay cierta tendencia a pasar de una euforia desmesurada al pesimismo más atroz. El año ha sido malo para algunas máquinas, normal para otras y bueno para ciertos productos cuya demanda es más estable. De todas formas, si tomamos como referencia el año 1992, que sí fue una campaña desastrosa sin paliativos, creo que la de 2005 tampoco ha sido tan negativa. Buena prueba de esto que le digo es que muchas empresas, adelantándose a las circunstancias, han tomado las medidas oportunas y –como hemos visto publicado recientemente– han obtenido unos buenos resultados económicos.

**La climatología ha tenido mucho que ver en el descenso registrado en ventas ¿Qué tipo de maquinaria es la que se ve más afectada en estos casos?**

Por ejemplo la maquinaria de forraje, un cultivo que precisa grandes cantidades de agua. En algunas zonas sólo se ha efectuado la mitad de los cortes habituales. También las heladas del invierno afectaron a muchos frutales y, por tanto, a su maquinaria específica. Los re-

sultados han sido muy diversos, como diversa es la climatología en España y sus tipos de cultivos. Tanto es así, que en un año malo como 2005 aumentó ligeramente la demanda de sembradoras directas. El mercado de estas máquinas resultó favorecido por la sequía y los problemas de rentabilidad de algunas explotaciones.

**El tiempo, la subida del gasóleo... ¿Qué opina de las medidas propuestas por el MAPA para paliar el incremento del precio del gasóleo?**

Las medidas que ofrece el Gobierno deben ser las más adecuadas en función de los indicadores económicos. Es cierto que algunos sectores han manifestado que no son suficientes y tendrán sus razones para creerlo así. Es difícil tener una opinión precisa al respecto, dada la diversidad de intereses y factores que han afectado al sector en mayor o menor medida.

**Es como calificó la ministra una medida “suficientemente generosa” ¿la devolución del Impuesto Especial de Hidrocarburos? (cuando el nivel medio de precios del carburante se incrementa, en el período de octubre de 2005 a octubre de 2006, por encima del precio medio de 2005)**

Como suele ocurrir siempre que se reparte dinero, el que lo da opina que es mucho y el que lo recibe todo lo contrario. El problema durante este último año es que ha llovido sobre mojado –aunque tal vez ésta sea una metáfora poco afortunada– porque al agricultor español se le acumulan los frentes. La escalada de precios de los carburantes ha sido la gota que ha colmado el vaso. Pero además de las ayudas públicas que se acuerden

en cada momento, al agricultor no le queda más remedio que ser práctico y lograr por todos los medios producir de forma más eficiente. La maquinaria juega aquí un papel determinante, ya que los avances tecnológicos y las inversiones en investigación y desarrollo de las empresas han logrado poner en el mercado equipos que consumen menos combustible, se adaptan mejor a cada tipo de trabajo y combinan diferentes trabajos en una sola máquina. Los agricultores tienen estas máquinas a su disposición y yo sólo les pediría que hicieran un esfuerzo por sacarles el máximo provecho, es decir, que trabajen con las velocidades correctas, con los implementos adecuados y bien ajustados... en definitiva que conozcan bien sus equipos y les saquen todo el jugo posible, que es mucho.



res rendimientos posibles con el menor gasto energético. Sin embargo, yo solicitaría a los fabricantes que produzcan equipos con la tecnología más actual y más avanzada, pero la justa y necesaria, para evitar que un exceso de componentes encarezca en exceso el producto final, sobre todo si tenemos en cuenta que muchos dispositivos ni siquiera se utilizan. Por tipos de máquina, creo que se mantendrán o subirán las ventas de máquinas de gran capacidad, demandadas por empresas de servicio. Igualmente, es previsible que crezcan las ventas de sembradoras de siembra directa, sobre todo en aquellas zonas con menos lluvias.

### **Y el plan Renove ¿Cómo cree que funcionará en su segundo año?**

Mejor, sin lugar a dudas. Y estoy seguro de que será así por varios motivos; en primer lugar, porque conocemos las dificultades que tuvimos el año pasado con motivo de su lanzamiento y, en segundo lugar, porque el sector ya conoce mejor su existencia y los trámites que requiere. Además, hemos solicitado formalmente a los consejeros de Agricultura de todas las Comunidades que procuren adelantar la publicación en sus respectivos boletines oficiales de las órdenes autonómicas que desarrollan el Renove en su territorio.

Por nuestra parte, hemos lanzado una campaña publicitaria en distintos medios y hemos solicitado a todos nuestros asociados la máxima colaboración para que a través de sus concesionarios le den la máxima difusión posible. Como parte de esta iniciativa, en FIMA 2006 la práctica totalidad de las marcas de tractores exhibirán información y publicidad del Plan Renove.

### **¿Esperanza para el mercado español en 2006?**

A pesar de los problemas económicos y de que la política agraria comunitaria afectará a algunos productos especialmente sensibles para nuestro país, creo que si la pluviometría arroja cifras más generosas —esperemos que las nevadas recientes no sean un caso aislado— 2006 debe ser un año mejor que 2005, en ningún caso peor.

### **Respecto al futuro ¿qué tipos de maquinaria cree que serán más demandadas?**

La mecanización agrícola se encamina a máquinas equipadas con alta tecnología para conseguir los mayo-

### **¿Qué zonas del mundo aumentarán su demanda de maquinaria agrícola?**

Europa es un mercado de reposición, en el que los aumentos y descensos de ventas son reducidos. En el continente americano, sobre todo en América Latina, la demanda es muy grande. En mi opinión es a estos mercados a los que debemos dirigirnos, aunque hay que tener claro que el tipo de máquinas que debemos ofrecerles difieren de las que se comercializan aquí. Es imprescindible ofrecerles la tecnología que necesitan hoy, así como prever el servicio posventa que precisen. Tanto la elección de los equipos que se venden como la configuración de una red que dé asistencia posventa son cruciales. Si no se hace así, lo único que conseguiremos es quemar las marcas allende los mares.

### **¿En qué punto se encuentra la Federación de organizaciones propuesta por su Asociación para aglutinar a todos los implicados en el sector agrario?**

Hace tiempo que lanzamos esa idea, pero el anuncio más oficial y sonoro tuvo lugar con motivo de la celebración de nuestro décimo aniversario. Pretendemos que el sector tenga una sola voz en los asuntos comunes y fundamentales sin interferir en la autonomía de cada colectivo. Hemos realizado una primera ronda de contactos, pero sabemos de antemano que el trabajo será largo y complejo. En todo caso, creo que merece la pena. Esperemos que el resto de organizaciones estén también por la labor.

**“El Plan Renove funcionará en 2006 mucho mejor, porque conocemos las dificultades que tuvimos el año pasado con motivo de su lanzamiento y porque el sector ya conoce mejor su existencia y los trámites que requiere”**