

La semilla monogermen ha terminado de mecanizar

AZUCAR

Aceleración de la aproximación de precios institucionales

por: Rafael Gómez Mendizábal*



Siembra de remolacha con semilla monogermen.

LA APROXIMACION DE PRECIOS

Dentro de toda la marejada que está suponiendo Maastricht, el ocuparse de otros temas menores, por puntuales, pudiera parecer un anacronismo o una minucia comparado con los grandes problemas de fondo que supone la Unión Europea, pero estos temas están en ocasiones candentes y merecen, sin duda, algún comentario.

Es el caso del azúcar, que tiene todavía precios superiores a los del resto de la CEE y cuya integración, según el Tratado de Adhesión, y posterior ratificación en el Reglamento 1716/91, debe estar concluida en el año 1995.

El Reglamento citado da las pautas de la

aproximación de precios, llegando a fijar claramente los criterios a aplicar durante la campaña 1991/92, la primera en que empieza la aproximación, y la de 1992/93. Como resultado de todo ello el precio de intervención ha pasado de 61,61 ECUS/100 Kg en la campaña 1990/91 a 59,57 ECUS/100 Kg en la campaña 1992/93, y el precio base ha evolucionado desde 47,09 ECUS/Tm a 46,08 ECUS/Tm en la campaña 1992/93. Hasta aquí, lo que podríamos considerar la primera parte de la aproximación de precios, ya finalizada, si bien será necesario tener en cuenta los correspondientes retoques debidos a la nueva tasa verde, que casi con toda seguridad, habrá que efectuar, como consecuencia de la movida monetaria habida dentro del S.M.E.

Para la segunda parte de esta aproximación, aún no definida, va a ser necesario tener en cuenta la libertad del tránsito de mercancías, que a partir del 1 de Enero de 1993, se va a producir entre los diversos Estados miembros comunitarios. La primera consecuencia será la desaparición de las aduanas y con ellas la de los montantes compensatorios de adhesión. De este hecho se deriva la igualación de precios a partir del próximo 1 de Enero, toda vía en la campaña 1992/93.

EL NUEVO PRECIO

¿Cómo van a ser los precios ya definitivos?. Ante la falta de información, el único documento que nos puede arrojar algo de luz es el citado Reglamento 1716/91, en el que se contemplan unos precios de referencia (es la primera vez que este término se usa en la Reglamentación comunitaria) que en el caso del de intervención 1,40 ECUS/100 Kg superior al del resto de la

(*) Ingeniero Agrónomo.



EVA (N) *La constancia*

- La obra cumbre de la selección de plantas moderna
- Constante en sus características
- Rentabilidad final muy estable

PERLA (Z/N) *La dulce*

- La dulce con alta calidad
- Muy rentable por su muy buena riqueza
- Una variedad para el cultivo avanzado de actualidad

MONOGERMENES

GALA (N) *La efectividad*

- En la cabeza del rendimiento de azúcar
- Con calidad muy significativa
- De gran adaptabilidad a las zonas de cultivo

KAWA INTERMONO (N) *La otoñal*

- Muy alta resistencia al espigado
- Indiscutible en la siembra otoñal temprana



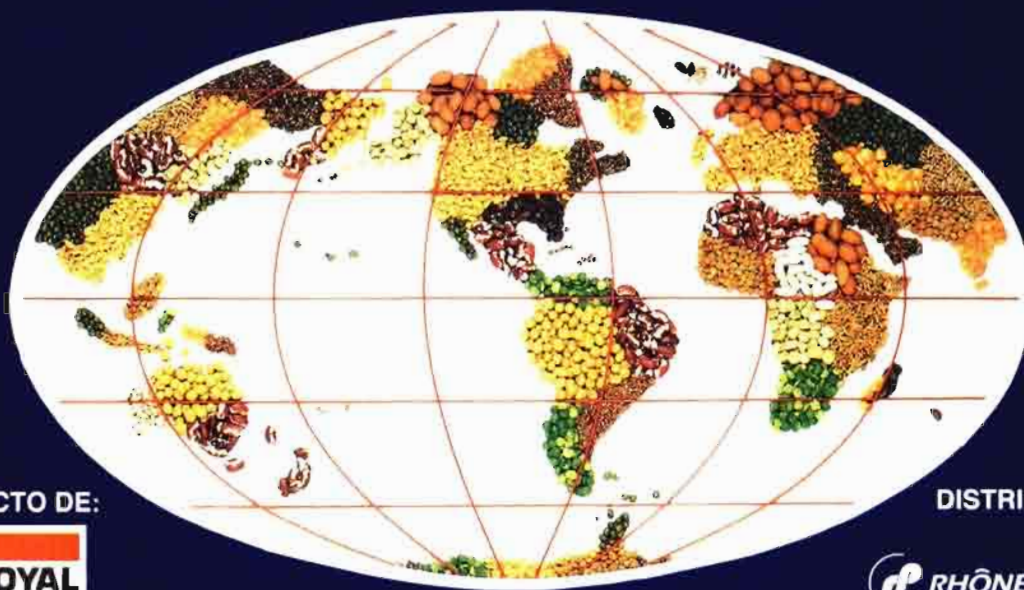
SEMILLAS SELECCIONADAS DE REMOLACHA, S. A.

Centro de Producción:
Avda. de los Huetos, s/n - 01010 VITORIA (Alava)
Teléf. (945) 22 78 66. Télex 35296 SSR E. Fax (945) 24 26 94

Delegación Comercial:
J. L. RODRIGUEZ REYERO
RODRIREY

P.º Reina Cristina, 13 - 28014 MADRID
Teléfs.: (91) 551 91 18 - 551 80 91 - Fax: (91) 501 38 07

VITAVAX® FLO



PRODUCTO DE:



DISTRIBUIDO POR:



EL TRATAMIENTO UNIVERSAL DE SEMILLAS

® VITAVAX es una marca registrada de UNIROYAL CHEMICAL CO. INC. USA

Novedades

TEMA: MEDIO AMBIENTE

- **Planificación Rural:**

Autor: Domingo Gómez Orea
(Coedición con el Ministerio de
Agricultura, Pesca y Alimentación).

400 pág.
P.V.P.: 3.000 PTA

- **Evaluación de Impacto Ambiental:**

Autor: Domingo Gómez Orea
222 pág.
P.V.P.: 2.500 PTA



- **IMPRO: Un Modelo Informatizado para Evaluación de Impacto Ambiental**

Autores: D. Gómez Orea, J. Aguado,
T. Villarino, G. Escobar, M. Herrera y
C. Bárcenas.

200 pág. Disquete
P.V.P.: 2.500 PTA

TEMA: OLIVAR Y ACEITE

- **Obtención del Aceite de Oliva Virgen:**

Autores: Luis Civantos,
Rafael Contreras y
Rosa Grana

280 pág.
P.V.P.: 2.500 PTA



- **La Oleicultura Antigua:**

(El olivo; del pisado a la prensa de viga;
el refranero)

Autor: Andrés Arambarri
200 pág. 59 fotos color
P.V.P.: 3.500 PTA



Editorial Agrícola Española, S.A.

Caballero de Gracia, 24, 3º izqda.
28013 Madrid

Tel.: (91) 521 16 33 Fax: 522 48 72





PAMELA (E) *La potente*

- *Multigermen híbrida*
- *Alto rendimiento económico*
- *Cultivo en secano y secano ayudado*


LOLA (N) *La universal*

- *Multigermen híbrida*
- *Equilibrio peso alto-buena polarización*
- *Cultivo en secano y con riego*

MULTIGERMENES


KAWE MIRA (N/E) *La preferida*

- *Multigermen híbrida*
- *Combinación buen peso-alta riqueza*
- *Inmejorable en cultivo con riego*


KAWE INTERPOLY (N) *La andaluza*

- *Multigermen híbrida*
- *Muy alta resistencia al espigado*
- *Imprescindible en siembra otoñal temprana*

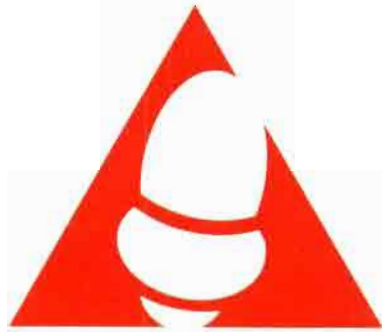


**SEMILLAS
SELECCIONADAS DE
REMOLACHA, S. A.**

Centro de Producción:
Avda. de los Huetos, s/n - 01010 VITORIA (Alava)
Teléfi. (945) 22 78 66. Télex 35296 SSR E. Fax (945) 24 26 94

Delegación Comercial:
**J. L. RODRIGUEZ REYERO
RODRIREY**

P.º Reina Cristina, 13 - 28014 MADRID
Teléfs.: (91) 551 91 18 - 551 80 91 - Fax: (91) 501 38 07



BELLOTA MARCANDO

NUEVOS

En BELLOTA hemos iniciado el camino de un importante compromiso. Un compromiso hacia usted. Hacia el futuro. Hacia su confianza, sin la cual no hubiéramos logrado nuestra posición de líderes en el mercado. Por ello, queremos mostrarle nuestro más sincero agradecimiento. Sellando el fruto de nuestra colaboración con una nueva marca. Con el símbolo de todo un cambio.

TIEMPOS



Apostando por la Tecnología y el Futuro, en **BELLOTA** estamos realizando importantes Inversiones. Inversiones que nos llevan hacia una constante modernización de nuestras líneas de fabricación. Hacia una constante evolución de nuestros sistemas productivos. Y lo más importante, hacia un permanente esfuerzo por mantener la Calidad de nuestras Herramientas al más alto nivel.



La Calidad es la clave de nuestro liderazgo. Por ello, nuestro compromiso comienza por ahí. Una larga labor de Investigación y Desarrollo, con el fin de ofrecer Nuevos Productos. Diseños más avanzados. Toda una serie de innovaciones que nos permita seguir manteniendo la plena confianza de nuestros clientes, ofreciéndoles nuevas oportunidades de negocio. Y siempre, Calidad **BELLOTA**.



Ser líderes no es sólo cuestión de Calidad. También es cuestión de Servicio y de nuevos Planteamientos Comerciales. Un Servicio que en **BELLOTA** estamos mejorando, haciéndolo más rápido y eficaz. Un Servicio que nos permite estrechar lazos de colaboración. Entender su lenguaje y demostrarle que en **BELLOTA**, verdaderamente, pensamos y nos preocupamos por usted. Y un nuevo Planteamiento Comercial para todos los que apuestan por un futuro con **BELLOTA**.



Recolección mecanizada de remolacha en Alemania.

Comunidad y en el caso del precio de base de la remolacha es 1,82 ECUS/Tm mejor que el que rige para los países no deficitarios.

Es posible, a falta de otro argumento nos tenemos que apoyar en este, que esta sea la derivación de precios con Europa, en línea con lo que ocurre en Italia, R. Unido e Irlanda. Es lógico que este desmonte de precios acelerados conlleve unas compensaciones para el sector suficientes para igualar las nuevas condiciones a las existentes.

En este momento surge el que me parece problema clave en este sector, que radica no tanto en la posibilidad de hacer azúcar, como en que la industria tenga materia prima suficiente que la sustente a partir de unos precios institucionales inferiores en un 11% a los que había en la campaña 1990/91. Conviene matizar que la bajada real de precio será menor ante la improbabilidad (que no imposibilidad) de que desciendan los otros componentes del mismo (pulpa, ayuda al transporte, agios).

En las condiciones actuales de precios institucionales y con las matizaciones hechas más arriba el precio de la raíz podría rondar las 7.300 ptas/Tm, precio al que no podrían cultivar todos los que actualmente lo hacen, pudiéndose ir hacia una selección natural principalmente de siembras en lugares idóneos e incluso de agricultores en función de unos medios tecnológicos, capacidad de asociacionismo, superficies útiles, etc. Este hecho se verá paliado las dos primeras campañas en función de las compensaciones enunciadas más arriba, persistiendo sobre todo el sector las dudas de las posibles ayudas directas por parte de algunas Comunidades Autónomas, y de su prolongación en el tiempo. Por otro lado hay que tener en cuenta la influencia que pueda ejercer la competencia de otros cultivos, como el girasol, que dependiendo del nivel de ayuda comunitaria pudiera competir, incluso en algunos casos con ventaja,

por las mismas tierras de cultivo de la remolacha.

¿UN NUEVO SISTEMA?

Otro de los aspectos que convendría considerar es el que pueda derivarse de ciertas normativas o compromisos y en especial a los referentes a los compromisos del GATT y el alcance que puede tener las modificaciones que de la O.C.M. del azúcar hay que hacer antes de que comience el próximo año. Ambos temas van ligados, ya que un acuerdo del GATT en un sentido tan global y general como los borradores, que hasta el momento existen, llevaría a un modelo parecido al de otras producciones, con un desmonte arancelario y unas compensaciones directas a los productores de remolacha.

Hay que hacer notar que este sistema no es de tan fácil aplicación en el sector azucarero como en los que hasta el momento existe, ya que una disminución en la calidad de la raíz, que pudiera propiciar el sistema, sería incompatible con unos rendimientos industriales satisfactorios, no pudiéndose dirigir la remolacha, por otra parte, a otros usos alternativos. Además, el coste de la raíz en el coste del producto final (azúcar) supone un porcentaje muy elevado del mismo (alrededor del 60%) con lo que se supone que el coste de una medida de este tipo sería muy fuerte para un presupuesto comunitario, que no debe estar demasiado boyante después de las últimas medidas adoptadas en la PAC, y más tratándose de un sector, que, como el azucarero, no le supone ningún desembolso, ya que se autofinancia, y que está muy fuerte y eficazmente contingentado, dado el pequeño número de empresas azucareras (que pueden ejercer un control muy efectivo), y lo avanzado de las relaciones interprofesionales sectoriales que contribuyen a una gran disciplina de la producción.

Habrà que ver, hasta donde lleguen los

acuerdos del GATT, que sin duda, estarán muy vinculados a la posición americana muy pendiente de su propia política y en el futuro inmediato de quien sea el próximo presidente de USA (las negociaciones están un tanto paradas durante la campaña presidencial).

En cualquier caso la remolacha ha sido un cultivo tradicionalmente protegido en Europa, posiblemente por ser típico y genuinamente europeo, propio de una explotación familiar que ha hecho avanzar al resto de la agricultura, y que ha sido tradicionalmente un cultivo social.

TECNIFICACION

Hoy día la importancia sigue siendo grande tanto por la avanzada tecnología del cultivo, como por la importancia de la industria que sustenta, como por la vertebración que supone en la propia agricultura, lo que hace suponer que tampoco va a haber un posicionamiento al menos inmediato para una reducción importante del sector.

En España el condicionante del cultivo pasa, como ya queda dicho, por su tecnificación y racionalización, ya que estamos todavía muy lejos (por una serie de razones nunca podremos igualar del todo) de aquellas zonas, en las que si bien no se puede argüir la cuestión social, ya que emplean 1,5 UTH en 100 ha, si se puede hablar de una tecnología punta que partiendo de una semilla monogérmica, llegan a una completa mecanización que no tiene que ver nada con la «maquinización» que a veces ha habido en España, donde las máquinas se han infrautilizado, y finalizan con una recolección y entrega perfectamente planificadas. Aunque por nuestras condiciones no podamos llegar a estos techos hay que acercarse, aumentando rendimientos y disminuyendo costes, cuestión en la que ya está implicado el sector.

Por lo demás, España tiene alguna ventaja derivada principalmente de su posición estratégica, y de la ausencia de lluvias (alguna ventaja tenía que haber) que puede permitir una planificación del cultivo con una recolección muy dilatada en el tiempo.

