

El coste de producción de la leche en diferentes CC.AA.

C. LÓPEZ GARRIDO. CIAM. MABEGONDO. (*)

Un equipo del INIA ha realizado un estudio del coste de producción de la leche en las Comunidades Autónomas de Andalucía, Aragón, Castilla-León, Cataluña, Valencia, Asturias, Cantabria y Galicia, por encargo de la Subdirección General de Leche y Productos Lácteos del MAPA, cuyo objeto era conocer la composición y variabilidad

de los costes, estructura y características de las explotaciones, viabilidad y existencia de economías de escala, así como las perspectivas de futuro y de continuidad de los productores en esta actividad y las alternativas de los que piensan abandonar.

La información fue obtenida mediante encuesta a una muestra representativa de 644 productores de leche. El tamaño y estratificación se estableció a partir de la cuota asignada por explotación a 1 de abril de 1996 mediante la asignación Neyman para un intervalo de confianza del 95% y un error de estimación inferior al 6% a nivel de comunidad autónoma.

Los resultados de las variables más relevantes para el universo de las ocho CC.AA. estudiadas se han proyectado a partir de la distribución de la cuota que sirvió de base para el diseño de la encuesta, mediante la asignación a cada observación de un factor de ponderación determinado por la relación entre la cuota total y la muestral. El **cuadro I** recoge una síntesis de esta proyección por estratos de producción para el conjunto del Estado y el **cuadro II** los valores medios de cada CC.AA.

Las diferencias entre los resultados obtenidos a través de la encuesta y los que ofrecen las contabilidades de los centros de gestión que existen en algunas CC.AA. son pequeñas y radican fundamentalmente en el peso que tienen las pequeñas explotaciones en la muestra y que dichos centros no suelen controlar.

Este sector está sufriendo una gran reestructuración, como muestra la reducción del número de explotaciones desde 1988.

El descenso menor es del 47,5% y se registra en Cataluña; mientras que el mayor tiene lugar en Valencia y se eleva hasta el 97%. Por término medio, el número de explotaciones quedó reducido a la tercera parte. De hecho, la edad media de los productores parece indicar que se ha producido un relevo generacional en los últimos años. El aumento de la producción y del número de vacas es generalizado.



La evolución que está experimentando el sector sigue un ritmo desigual. Mientras en Valencia la estructura parece relativamente estable, salvo en el estrato de las más pequeñas, en Asturias la evolución parece lenta y en Galicia la desaparición de los pequeños productores es muy rápida. En general, se está produciendo una disminución de las explotaciones de menos de 68 t. de producción y un aumento de las que superan ese volumen. Cabe pensar que, en un plazo relativamente corto, el segmento de los pequeños se encuentre por encima de los 70.000 kg. de cuota y producción, cantidad que sigue siendo bastante modesta respecto a la media europea.

Las explotaciones son, mayoritariamente, familiares y su tamaño medio relativamente pequeño (12,1 ha), aunque las diferencias entre estratos sean significativas. La producción media por vacas es de 4.706 l. y el rebaño medio de 15,9 vacas. La producción media por explotación es de 81.622 l. y el consumo de pienso es de 1.908 kg por vaca, que equivale a una relación de 0,411 kg por litro de leche que puede considerarse alta. Tanto el consumo de pienso por vaca como por litro aumenta con el volumen de producción.

El ingreso total medio por litro de leche es de 53,5 pts./l. Aumenta con el volumen de producción y se aprecia una dife-

(*) En el equipo, coordinado por Claudio López Garrido (CIAM.Mabegondo), participaron las siguientes personas: G. Flores Calvete (CIAM. Mabegondo), F. Barbeyto Nistal (ILGA. Coruña), M. Lois Mosquera (Fac. Económicas de Santiago de Compostela), J. Luis Pérez Almero (CIFA. Las Torres-Tomejil), A. Gómez Cabrera (I.TSIAM. Córdoba), J. Palacios Guillén (CIFA. Córdoba), A. Navarro García (Delegación Provincial Córdoba), R. Martín Coletto (CIFA. Hinojosa), J. Albiac Murillo (SIA. Zaragoza), F. Mestre Sanchis (SIA. Zaragoza), Carmen Medina Vigil (CIATA. Villaviciosa), J. Tarín Zahonero (CIC. Muriedas), B. Fernández Rodríguez-Arango (CIC. Muriedas), J.A. García Álvarez (CIC. Muriedas), Amparo Gómez Arroyo (CIC. Muriedas), S. Freyre Caballero (SIDTA. Palencia), J. L. Galván Ramos (SIDTA. Palencia), A. Seguí Parpal (IRTA. Barcelona), R. Trias Torrent (IRTA. Barcelona), P. Caballero Villar (IVIA. Moncada), Julia Busto Marroquín (IVIA. Moncada), B. Cases Sancho (IVIA. Moncada) y Dolores de Miguel Gómez (IVIA. Moncada).

Manual de gestión empresarial: explotaciones agrarias

rencia significativa entre las explotaciones de menos de 68 t de producción y las que superan ese volumen. La parte correspondiente a la venta de leche supone el 85,4% del ingreso total, porcentaje que crece con el volumen de producción, y la derivada de la venta neta de terneros alcanza el 4,7%, duplicándose para los dos estratos inferiores. La venta neta del resto de ganado vacuno representa el 1,9% del ingreso total, aunque sólo en Cantabria es relevante, debido a la cría de novillas. Menos claro es el comportamiento de la Variación de Inventario que en Aragón y Galicia es negativa, debido a su baja tasa de reposición en el rebaño propio. Las subvenciones recibidas son, porcentualmente, casi tan importantes como la venta neta de terneros, salvo para las explotaciones de menor tamaño.

La importancia de los ingresos de la venta de leche dentro de los derivados de la actividad lechera y de éstos respecto de los agrarios revela una gran especialización de las explotaciones, salvo para las más pequeñas, cuyos titulares están, en muchos casos, a tiempo parcial y cuyas rentas extra-agrarias tienen un peso considerable.

El coste variable medio es de 27,7 pts./l de las que el 70,8% corresponde a los alimentos comprados y el 7,2% a los gastos en cultivos para el ganado, lo que significa que la alimentación constituye el 79,4% de los costes variables, porcentaje que aumenta con el volumen de producción y que llega a alcanzar el 82,3% en las explotaciones de más de 460 t de producción. No se observan economías de escala en las grandes explotaciones, cuyos costes variables por litro son semejantes a los de las pequeñas. El coste en sanidad y reproducción no es significativamente diferente entre estratos, igual que el de la mano de obra y otros. En cambio, sí lo es el de la maquinaria y la electricidad para el estrato inferior y los gastos en cultivos para los superiores.

No se observan diferencias significativas entre estratos para el precio pagado por la paja, heno, silo, mezclas y otros forrajes adquiridos, ni para los salarios. Tampoco es clara la relación entre el precio del pienso, cuyo valor medio es de 33,6 pts./kg., y el volumen de producción, como cabría esperar en un principio.

El precio de venta de la leche, cuyo valor medio es de 47 pts./l., no se diferencia significativamente en los tres estratos superiores. Para menos de 120 t. el precio desciende con el volumen de leche vendido, situándose la diferencia entre los extremos en 9 pts./l.

Las diferencias en el precio del pienso son menos relevantes que las existentes en el precio de venta de la leche, por lo que la relación entre el precio del pienso y el del litro de leche es más favorable para las grandes explotaciones.

No existen diferencias en el precio de las vacas de desecho, pero sí en el de los terneros entre las explotaciones de menos de 36 t de producción y el resto, lo que se explica porque en las explotaciones menos especializadas los ingresos por las ventas de terneros son porcentualmente más importantes y en la inseminación se buscan los cruces con razas cárnicas.

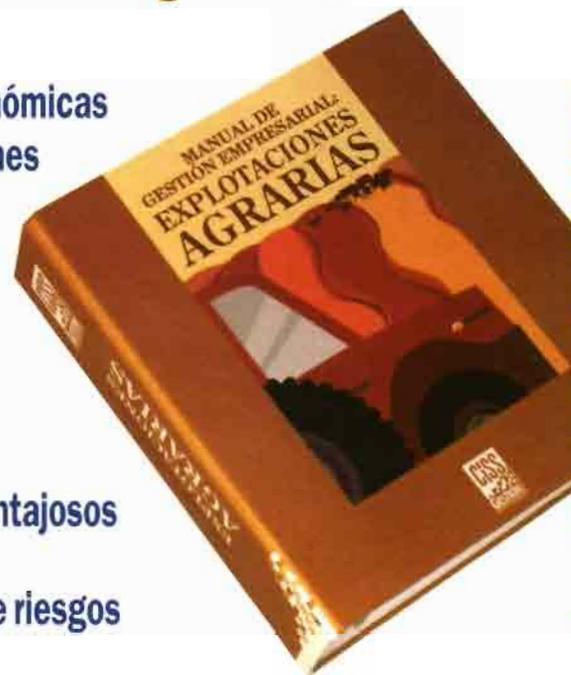
El coste fijo, cuyo valor medio por litro es de 10,2 pts./l, disminuye al aumentar la producción, salvo para el estrato superior en el que salarios y gastos financieros tienen un peso considerable. Las dos partidas más importantes del coste fijo son las amortizaciones, que constituyen el 34,3% del total, y la seguridad social familiar que representa el 21,6%. Las diferencias son significativas para las pequeñas explotaciones en algunas partidas, como la seguridad social familiar, amortizaciones, reparación de maquinaria y contribuciones y resultan menos claras a partir de las 68 t de producción. Los intereses de los préstamos siguen la tendencia inversa, pues las pequeñas explotaciones recurren menos al crédito. En otros gastos como seguros, conservación de

■ Ayudas económicas
y subvenciones

■ Ahorro y
beneficios
fiscales

■ Contratos
laborales ventajosos

■ Cobertura de riesgos



El "Manual de gestión empresarial: explotaciones agrarias" permite que tanto el agricultor como el asesor y el técnico conozcan todos los aspectos que influyen en la gestión de su negocio: obligaciones fiscales, subvenciones públicas a las que tienen derecho, trámites de contratación, gestiones con la Seguridad Social, cómo formar una sociedad agraria, contratación de seguros y, en definitiva, todo lo necesario para gestionar la Explotación Agraria aumentando la productividad y sus beneficios. Todo ello explicado de forma clara y sencilla, con muchos ejemplos prácticos de los temas expuestos. Porque usted sabe mejor que nadie que hay que sembrar semillas... y muchas cosas más.

ÚTIL y PRÁCTICO

Soluciones y respuestas a cuantas cuestiones le surjan en la gestión de su Explotación Agraria.

COMPLETO

El manual se ha dividido en cuatro partes que recogen todos los temas cuyo conocimiento es de vital importancia para aprovecharse de todas las oportunidades del sector agrario para mejorar e incrementar el rendimiento y los beneficios de su esfuerzo.

FÁCIL DE COMPRENDER

Además de textos claros y sencillos, y el empleo de un lenguaje ameno, el manual contiene numerosos cuadros y ejemplos de formularios cumplimentados, idénticos a los que usted tiene que rellenar habitualmente.

ACTUALIZABLE

CISSPRAXIS Especial Directivos cuenta con un Servicio Especial de Actualización Permanente que le enviará periódicamente nuevas hojas con las que sustituir (no perderá ni un minuto gracias al formato de archivador) a las que se vayan quedando anticuadas o para completar y ampliar los contenidos. De este modo usted estará siempre al día de la legislación, ayudas o documentación necesaria para tomar sus decisiones con total seguridad.

Descuento

5%

PVP: 21.550 + IVA. PVP para lectores de Mundo Ganadero: 20.472 + IVA.

Este precio incluye el manual actualizado a la fecha del pedido, los gastos de envío y las actualizaciones del manual durante 12 meses.

Pedidos: rellenar la tarjeta de pedido de libros que encontrará en el centro de la revista, indicando la Referencia: Manual CISSPRAXIS.

Dossier *vacuno de leche*

CUADRO I. Proyección de resultados por estratos.

	<16 t	16-36 t	36-68 t	68-120 t	120-212 t	212-460 t	>460 t	TOTAL	Total muestra
Producción/explotación (l)	11.544	26.628	51.309	89.376	162.765	312.265	788.456	81.622	332.731
Superficie leche (ha)	7,5	8,1	10,3	16,0	15,0	23,3	35,1	12,1	20,4
Nº medio de vacas	4,6	6,7	11,8	18,7	27,7	49,8	112,5	15,9	52
UTA totales	0,9	1,1	1,2	1,6	1,8	2,4	3,2	1,4	2
Leche producida/vaca (l)	2.940	4.223	4.515	4.982	6.003	6.554	7.099	4.706	5.579
Pienso total vaca/vaca (kg)	1.363	1.708	1.668	1.937	2.769	3.463	3.563	1.908	2.694
Pienso vacas (Kg)/leche (l)	0,458	0,410	0,379	0,396	0,473	0,554	0,549	0,411	0,5
Precio leche vendida (pts./l)	39,9	43,1	45,8	46,8	48,3	49,0	50,1	45,5	47
Precio pienso vacas (pts./kg.)	34,1	35,6	34,4	34,6	33,3	32,5	32,9	34,5	33,6
Ingresos totales (pts./l)	49,7	47,0	46,4	51,0	55,6	56,4	57,4	49,0	53,5
Ingresos venta leche (pts./l)	36,1	41,5	44,6	45,8	47,4	48,2	49,7	44,1	45,7
Coste variable total (pts./l)	27,4	22,5	21,4	22,9	25,5	29,6	30,0	23,1	27,7
Compra Almentos (pts./l)	16,8	14,4	13,5	15,6	18,9	22,7	23,6	15,3	20
Costes fijos (pts./l)	16,5	15,7	11,2	10,3	9,2	8,1	9,7	12,0	10,2
Amortización (pts./l)	4,8	6,2	4,7	3,9	3,0	2,5	2,5	4,6	3,5
S.S. Familiar (pts./l)	6,6	6,2	3,7	2,8	1,4	1,1	0,5	3,9	2,2
Coste Oportunidad (pts./l)	85,2	45,7	27,7	20,7	13,1	8,7	4,9	31,1	19
Mano Obra Familiar (pts./l)	77,8	40,2	23,3	17,5	10,5	6,6	2,8	26,9	15,9
Coste Total sin CO (pts./l)	44,0	38,1	32,6	33,2	34,7	37,7	39,7	35,1	37,9
Coste Total con CO (pts./l)	129,2	83,8	60,2	53,9	47,8	46,4	44,6	66,2	56,9
Margen Bruto (pts./l)	22,3	24,5	25,0	28,1	30,1	26,8	27,3	25,9	25,9
Margen Neto (pts./l)	5,8	8,9	13,8	17,8	20,9	18,8	17,7	13,9	15,7
Beneficio (pts./l)	-79,4	-36,8	-13,9	-2,9	7,8	10,0	12,8	-17,2	-3,3
Umbral Rentab. sin CO (pts./l)	30,4	32,6	30,8	28,0	26,4	29,4	32,0	30,2	30
Umbral Rentab. con CO (pts./l)	115,6	78,3	58,4	48,7	39,6	38,1	36,9	61,3	49,1
Margen Bruto/vaca	66,4	98,9	113,1	143,7	181,4	178,2	196,1	123,4	144,4
Margen Neto/vaca	17,6	34,6	63,6	92,8	127,5	126,1	128,0	69,3	91,0
Beneficio/vaca	-222,6	-153,2	-59,4	-12,0	48,9	68,3	93,7	-63,7	4,2
Margen Bruto/UTA	324,8	668,9	1.140,4	1.731,5	3.042,3	3.831,7	6.545,4	1.454,7	3.376,4
Margen Neto/UTA	93,7	252,1	648,1	1.111,6	2.076,0	2.609,3	4.318,1	873,3	2.203,9
Beneficio /UTA	-961,2	-854,7	-507,1	-45,2	879,8	1.437,5	3.166,1	-269,6	1.011,8
Renta Unitaria del Trabajo	197,3	407,4	809,9	1.274,6	2.266,4	2.900,0	4.976,0	1.045,4	2.500,1
Ingreso Total/ explotación	586,7	1.235,5	2.390,8	4.584,3	9.068,3	17.617,7	45.100,1	4.258,4	18.366,8
Margen Bruto/explotación	262,2	648,4	1.295,9	2.516,6	4.868,6	8.410,7	21.341,4	2.215,0	8.445,8
Margen Neto/explotación	67,8	242,1	725,9	1.597,9	3.382,9	5.870,2	13.810,0	1.374,5	5.494,0
Beneficio/explotación	-891,4	-946,3	-670,8	-235,5	1.296,1	3.164,4	10.296,0	-183,1	3.144,5

edificios y arrendamientos, no se observan diferencias en función del tamaño.

El coste de oportunidad, que mide el valor que resultaría de dedicar los recursos propios a otra actividad, constituye una estimación teórica para retribuir la mano de obra familiar, tierra y capitales propios invertidos, que permite la comparación con las explotaciones que tienen que pagar salarios, arrendamiento de tierras e intereses por los capitales ajenos prestados. Su valor medio es de 19 pts./l. y es el que realmente define las diferencias entre estratos y la existencia o no de beneficio. La mano de obra familiar es el componente de mayor peso (83,7%) y llega a

alcanzar el 90,6% en el estrato inferior. Su incidencia es muy importante en las comunidades en las que predominan las pequeñas explotaciones, como Asturias, Galicia y Cantabria.

El coste total medio por litro, sin incluir el coste de oportunidad, es de 37,9 pts. y alcanza sus valores más bajos en las explotaciones de 36 a 120 t de producción, lo que parece confirmar que tanto a nivel general como en las CC.AA. cuyos sistemas de producción están ligados al aprovechamiento del suelo, las grandes explotaciones no utilizan sus recursos de forma eficiente. Al incluir el coste de oportunidad, el coste total se eleva hasta 56,9 pts./l. y las diferencias entre los estratos de menos

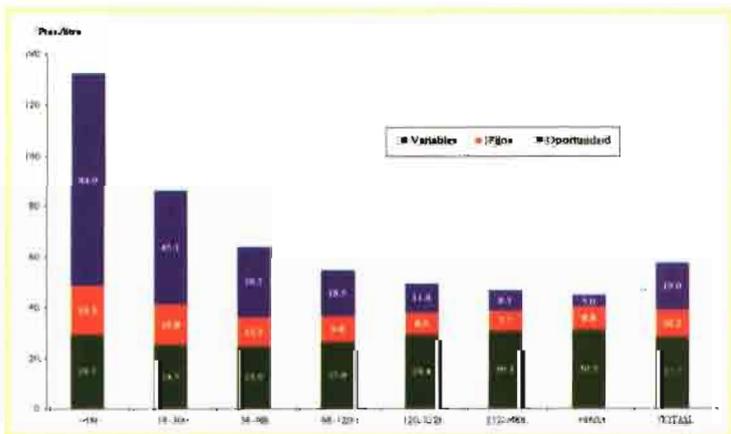


Fig. 1.- Estructura del coste total por litro.

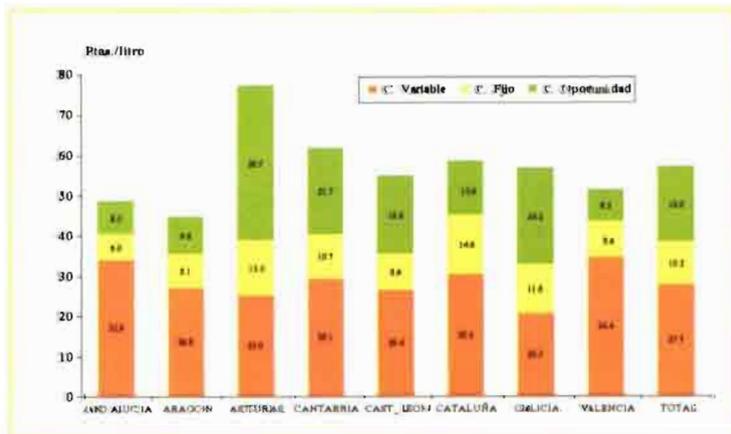


Fig. 2.- Coste total por litro y CC.AA.

BIOSAF®

CONCENTRADO DE LEVADURAS VIVAS



AUTORIZADO PARA SU UTILIZACIÓN EN LA ALIMENTACIÓN DE VACAS PRODUCTORAS DE LECHE EN EL REGLAMENTO 937/2001 DE LA COMISIÓN DE 11 DE MAYO DE 2001 . ANEXO II MICROORGANISMOS, ENTRADA 3 - SACCHAROMYCES CEREVISIAE SC47



Vacas más productivas, naturalmente

Solicite nuestro manual técnico



Fabricado por:
S.I. LESAFFRE
137 Rue Gabriel Péri - BP 3029
59703 Marcq-en-Baroeul - FRANCIA
Tel. +33-032 0816100 - Fax: +33-032 0892025



Distribuido en España por:
EUROTEC NUTRITION, S.L.
C/Uruguay, 31 - 1ªA - 28016 Madrid - ESPAÑA
Tel. +34-915 198 638 - Fax: +34-914 164 401
Email: eurotec@eurotec-nutrition.com

Dossier *vacuno de leche*

CUADRO II. Proyección de resultados por comunidades autónomas.

	Andalucía	Aragón	Asturias	Cantabria	Castilla y León	Cataluña	Galicia	Valencia
Producción/explotación (l)	217.180	179.709	48.472	86.956	80.373	214.871	71.918	228.170
Superficie leche (ha)	11,0	16,0	7,8	10,7	18,8	21,7	11,3	1,4
Nº medio de vacas	33,5	29,9	10,2	17,4	18,3	35,5	14,1	43,7
UTA totales	1,5	1,2	1,4	1,4	1,3	1,7	1,4	1,4
Leche producida/vaca (l)	6.083	5.379	4.364	4.725	3.908	5.165	4.913	5.306
Pienso total vaca/vaca (Kg)	4.093	2.395	1.777	2.184	2.258	1.534	1.662	2.239
Pienso vacas (Kg)/leche (l)	0,675	0,441	0,414	0,466	0,571	0,405	0,334	0,434
Precio leche vendida (pts./l)	46,8	46,0	41,6	42,9	44,9	46,0	47,3	51,7
Precio pienso vacas (pts./kg.)	29,9	34,0	35,9	33,6	36,4	34,9	34,0	30,5
Ingresos totales (pts./l)	52,2	43,5	52,1	54,3	53,8	56,9	44,9	58,8
Ingresos venta leche (pts./l)	46,1	44,4	40,4	40,0	42,3	44,9	46,5	46,5
Coste variable total (pts./l)	33,4	24,7	24,8	28,2	25,5	29,8	19,6	33,9
Compra Alimentos (pts./l)	27,4	13,2	17,3	19,5	15,7	16,4	12,7	27,1
Costes fijos (pts./l)	5,4	8,2	13,8	11,3	11,0	18,0	11,9	9,4
Amortización (pts./l)	1,8	1,7	4,2	3,5	4,7	5,4	5,1	2,1
S.S. Familiar (pts./l)	1,1	2,4	6,7	3,3	1,3	3,5	4,0	2,5
Coste Oportunidad (pts./l)	12,8	13,8	45,4	30,0	38,4	22,3	26,4	10,8
Mano Obra Familiar (pts./l)	10,8	10,4	40,2	25,5	35,0	18,6	22,0	8,8
Coste Total sin CO (pts./l)	38,7	32,9	38,6	39,5	36,4	47,7	31,6	43,3
Coste Total con CO (pts./l)	51,5	46,8	84,0	69,5	74,9	70,1	58,0	54,1
Margen Bruto (pts./l)	18,8	18,8	27,3	26,1	28,4	27,2	25,2	24,9
Margen Neto (pts./l)	13,4	10,6	13,5	14,8	17,4	9,2	13,3	15,5
Beneficio (pts./l)	0,6	-2,6	-31,9	-15,1	-21,1	-13,1	-13,1	4,7
Umbral Rentab. sin CO (pts./l)	32,6	33,8	26,9	25,2	24,9	35,7	33,2	30,9
Umbral Rentab. con CO (pts./l)	45,4	47,7	72,2	55,1	63,4	58,0	59,6	41,8
Margen Bruto/vaca	116,2	98,3	119,3	121,1	110,6	143,9	128,4	125,0
Margen Neto/vaca	83,2	54,4	62,1	72,2	70,3	61,6	70,8	77,7
Beneficio/vaca	9,1	-11,3	-117,4	-59,1	-55,5	-36,2	-56,0	18,8
Margen Bruto/UTA	2.371,0	2.080,9	960,2	1.500,8	1.848,6	3.331,7	1.296,3	3.453,1
Margen Neto/UTA	1.634,8	1.086,2	545,8	908,9	1.265,5	1.721,1	747,2	2.214,8
Beneficio /UTA	480,4	-125,3	-557,0	-260,3	134,2	519,2	-403,2	1.079,0
Renta Unitaria del Trabajo	1.847,2	1.357,9	710,9	1.052,1	1.360,5	2.065,8	932,3	2.598,4
Ingreso Total/ explotación	11.731,6	7.816,9	2.602,9	4.701,2	4.494,0	12.324,2	3.516,6	13.978,8
Margen Bruto/explotación	4.442,7	2.976,9	1.390,9	2.209,8	2.356,3	6.086,3	2.014,2	6.028,5
Margen Neto/explotación	3.078,6	1.548,2	814,0	1.375,6	1.650,2	3.324,7	1.221,3	4.103,4
Beneficio/explotación	1.327,1	122,4	-670,6	-219,9	232,1	1.319,2	-353,7	2.682,9

de 120 t y los que superan ese volumen, se convierten en significativas y el coste total llega a triplicarse entre los estratos extremos (Figuras 1 y 2).

Los resultados de las comunidades autónomas son bastante semejantes a pesar de la diversidad climática, siendo la dimensión la que realmente marca las diferencias, aunque no para todas las variables.

El margen bruto medio por litro es de 25,9 pts./l sin que se observen diferencias en función del tamaño. Éstas se hacen patentes para el margen neto, entre los dos estratos correspondientes a las pequeñas explotaciones y el resto.

El beneficio por litro es negativo para el conjunto (-3,3 pts./l), aumenta con la producción en la misma medida que se reduce el coste de oportunidad por litro y sólo es positivo en las explotaciones de más de 120 t de producción. La ausencia de diferencias significativas entre los estratos que superan ese volumen de producción cuestiona la eficiencia de las explotaciones de mayor tamaño. Es también a partir de esa cantidad cuando el precio de venta se sitúa por encima del umbral de rentabilidad, que indica el precio mínimo a partir del cual la producción se realiza sin pérdidas, es decir, el punto en el que el margen neto o, en su caso, el beneficio es nulo.

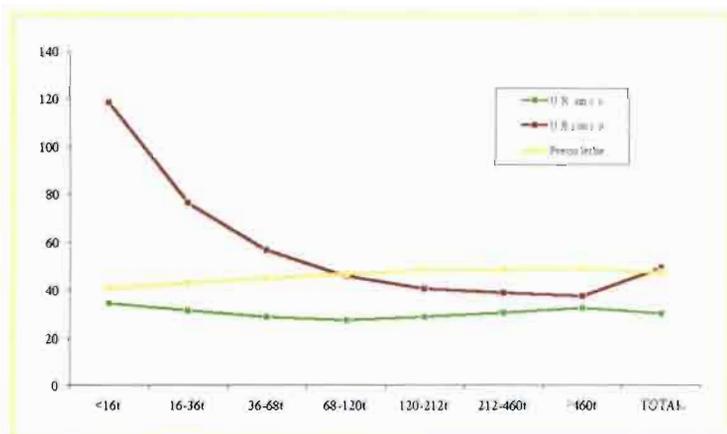


Fig. 3.- Umbral de rentabilidad y precio de la leche por estratos.

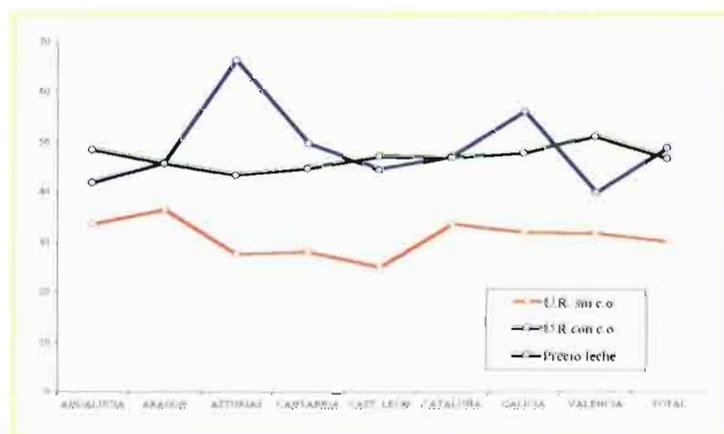


Fig. 4.- Umbral de rentabilidad y precio de la leche por CC.AA.

Sin considerar el coste de oportunidad, el umbral de rentabilidad se sitúa por debajo del precio en todos los casos, tanto por estratos como por comunidades autónomas, alcanzando el mínimo en los estratos intermedios. Al incluir el coste de oportunidad, el umbral de rentabilidad disminuye a medida que aumenta el volumen de producción, (observándose diferencias significativas entre estratos, salvo para los tres superiores) y sólo a partir de las 68-120 t de producción está por debajo del precio de venta de la leche. Una caída del mismo pondría en una situación muy difícil a todo el subsector (Figuras 3 y 4).

Tanto la renta unitaria del trabajo, que es el rendimiento generado en la explotación por unidad de trabajo, como el margen neto, que equivale al incremento patrimonial o renta disponible de la explotación, parecen mejores indicadores que el beneficio, porque evitan el sesgo que introduce el coste de oportunidad.

El crecimiento del rebaño y de la producción registrado en los últimos años no se ha apoyado en la ampliación de la SAU, sino en una intensificación de la producción sustentada por la favorable relación existente entre el precio de la leche y el del concentrado. La tendencia descendente del precio de los cereales actúa en contra de los sistemas basados en el aprovechamiento de la base territorial. Eso explica su recesión, la progresiva homogeneización de los sistemas productivos mediante la elevación de la carga ganadera, la menor utilización de los forrajes y la mayor dependencia de los concentrados. La consecuencia es una gran semejanza de resultados en zonas climáticamente diferentes. Modificar esta dinámica, exigiría introducir en la política agraria otro tipo de consideraciones vinculadas a la relación de la agricultura con la conservación del medio y a la permanencia de un determinado nivel de población rural.

Sólo un 28,8 % de las explotaciones tiene la sucesión asegurada, aunque ésta no parece guardar una relación clara con la dimensión de las explotaciones. Los sucesores tienen un nivel educativo superior al de sus padres, como prueba el hecho de que el porcentaje de los que al menos han hecho el bachillerato duplica al de sus progenitores. Sin embargo, su formación agraria se mantiene aproximadamente en el mismo nivel que el de los titulares actuales y tampoco parece relacionado con el tamaño de la explotación.

Un 9,6% de los ganaderos tiene intención de abandonar la actividad agraria, fundamentalmente de los estratos de menos de 120 t de producción y únicamente un 4,8% piensa dejar la actividad lechera, también de esos mismos estratos, lo que hace suponer que la redistribución de cuota procedente de los abandonos sea insuficiente para cubrir la demanda existente, sobre todo si se tienen en cuenta que las explotaciones de mayor dimensión son las que más en mayor proporción están dispuestas a aumentar su producción.

La mayoría de los ganaderos tiene la intención de incrementar de forma simultánea cuota y producción. La opción de no aumentar la producción y comprar cuota sólo en Galicia tiene un peso considerable, tal vez porque el temor a sobrepasar la cuota es mayor.

En cuanto a la forma en que piensan incrementar la producción, el 14,1% apuesta exclusivamente por la mejora genética del ganado, el 14,5% por el aumento del número de vacas y el porcentaje de los que piensan actuar en ambos factores simultáneamente alcanza el 20,2%. La ampliación de la superficie tiene un peso irrelevante, incluso inferior al del incremento del consumo de pienso, lo que indica que no existe intención o posibilidad de mejorar la estructura de las explotaciones, lo que hace muy vulnerable al sector frente a una eventual variación en la relación entre precios de inputs y outputs o a la aplicación de una normativa medioambiental más restrictiva. ■

PARTOVET



Todo son ventajas

PARTOVET - Solución inyectable de oxitocina - Uso veterinario

COMPOSICIÓN: Oxitocina sintética 10 U.I. Excipiente c.s.p. 1 ml. **INDICACIONES:** Inducción al parto. Inercia o atonía uterina. Involución del útero tras cesáreas y disminución de hemorragias. Expulsión de secundinas y resto de exudados tras el parto. Iniciación a la lactación tras el parto. Agalaxia de la cordera. Plomietritis y endometritis crónicas para provocar la expulsión de exudados. Tratamiento coadyuvante a la terapia antibiótica de la mastitis aguda y crónica, para provocar la expulsión de residuos y facilitar el drenaje. **ESPECIES DE DESTINO:** Vacas, ovejas, cabras, cerdos, yeguas, perras y gatas. **CONTRAINDICACIONES:** No administrar en casos de: Hipersensibilidad al medicamento. Distocias por presentación anormal, desproporción pélvico-fetal o cualquier tipo de obstrucción mecánica. Enfermedades cardio-vasculares. Hembras con predisposición a ruptura uterina. Administrar con precaución en toxemias y cuando no exista dilatación del cuello uterino (en la inducción al parto). **PERÍODO DE SUPRESIÓN:** Carne: 3 días. Leche: 24 horas. **PRESENTACIÓN:** Frascos de 10, 50, y 250 ml. Envase de 5 x 10 ml. Envases clínicos de 30 x 100 ml. y 24 x 250 ml. Reg. 412/0449 ESP

DIVASA FARMAVIC, S.A.



Ctra. Sant Hipòlit, km. 71 08503 GURB-VIC (Barcelona) SPAIN
Apartado de correos 79 - 08500 VIC
Tel. 93 886 01 00 - Fax 93 889 01 31 e-mail: info@divasa-farmavic.com