



ANÁLISIS DEL COMERCIO EXTERIOR DEL PAÍS EN EL MUNDO

El Reino Unido es, tradicionalmente, un país importador neto de alimentos y su comercio exterior agroalimentario global es ampliamente deficitario. En 2024, el valor de las importaciones de alimentos y bebidas alcanzó los 63.100 M£ mientras que las exportaciones se situaron en 24.500 M£ (de los que 7.600 M£ se corresponden con bebidas alcohólicas), de modo que el saldo comercial agroalimentario es negativo en 38.600 M£. El nivel de exportaciones total en 2024 se ha mantenido más bien estable respecto al año 2023, mientras que las importaciones, en el mismo año, han subido un 4,5 % sobre el año precedente, al nivel más alto de los últimos años.

Europa (Región) es el socio comercial más importante, representando el 61,8 % del destino de las exportaciones y el origen del 75,6 % de las importaciones.

En cuanto a la evolución del comercio de alimentos y bebidas de RU con referencia a 2023, en el capítulo de las exportaciones destaca el incremento global del 5,5 % de las dirigidas al resto del mundo gracias a la mayor exportación al continente americano y a Oceanía, frente a las reducciones del 17,2 % con destino a la UE o el 8,6% de caída de las exportaciones a Asia, que supone el segundo destino de exportación. En cuanto a las importaciones, el incremento más notable se registra en las procedentes de África seguido a mucha distancia por los productos originarios de Oceanía y Asia.

Gráfico 1: Importaciones y Exportaciones por zona geográfica.



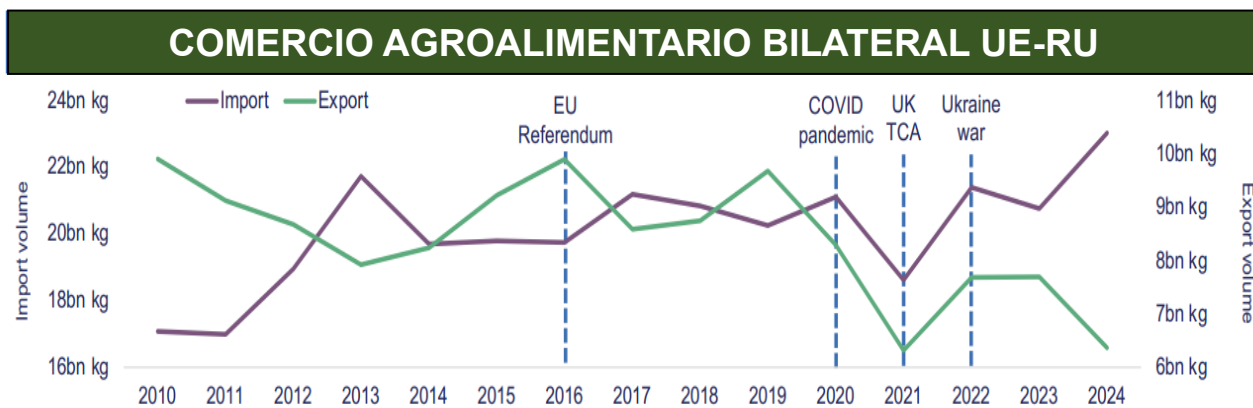


Tabla 1: Comercio agroalimentario de Reino Unido en 2024

COMERCIO AGROALIMENTARIO DE REINO UNIDO EN 2024					
REGIÓN	VALOR (M£)		VARIACIÓN RESPECTO 2023 (%)		SALDO COMERCIAL (M£)
	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	EXPORTACIONES	IMPORTACIONES	
Europa (región)	15.100	47.700	+0,9	+3,9	-32.600
Asia	4.200	5.100	-8,6	+7,8	-900
Norte América	3.100	1.900	+10,6	-0,5	1.900
Centro y Sur América	896,6	4.300	+6,6	-0,5	-3.404
África	716,5	3.000	-4,5	+19,3	-2.283
Oceanía	481,6	1.200	+5,1	+8,8	-718
TOTAL	24.500	63.100	+0,3	+4,5	-38.600

Respecto al comercio agroalimentario bilateral con la UE, después de transcurridos 5 años del BREXIT, la exportación a la UE de alimentos y bebidas se ha reducido, en mucha mayor proporción que a otros países europeos significativos, mientras que en sentido contrario las posiciones se han mejorado. Este análisis refleja que los desafíos que afrontan las exportaciones británicas de estos productos no son parte de una tendencia general del mercado mundial sino debidos a las consecuencias del Brexit. De ahí, el interés de RU por concluir un Acuerdo bilateral SPS con la UE que evite disrupciones en su comercio agroalimentario con la UE y restablezca su competitividad.

Gráfico 2: Comercio agroalimentario bilateral UE-RU





ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS DEL PAÍS

Las importaciones de alimentos y bebidas alcanzaron en 2024 el nivel más alto registrado históricamente, con un valor de 63.100 M£. Tanto las importaciones desde la UE como desde países no-UE aumentaron un 3,3% y un 7,4%, respectivamente.

Los 9 primeros suministradores del mercado agroalimentario británico son países de la UE para los que destaca, en 2024, los incrementos respecto al año precedente de las exportaciones de Irlanda y Alemania, frente a la reducción de las de Francia.

En general, se observa una demanda mayoritariamente estable en los productos importados, si bien Marruecos (30,4%), Sudáfrica (13,8%) y China (13,1%) son los países en los que se registra un mayor incremento.

Las frutas continúan siendo el principal producto de importación, con un crecimiento del 5,3% en volumen, alcanzando un valor de 5.200 M£, acaparando España, Sudáfrica y Perú más del 35% del total de estas importaciones.

También se incrementó la demanda de carne de ave (5,7%) y de queso (3,9%).

Las importaciones con origen del resto del mundo se han beneficiado del enfoque más permisivo del sistema de control en frontera que supone el BTOM (basado en riesgos) frente al control que se aplicaba hasta la pertenencia del RU a la UE. Este hecho ha permitido que muchos productos queden exentos de la carga de controles y requisitos de certificación al entrar a RU.

Gráfico 3: Clasificación de los 20 principales países suministradores del mercado británico en 2024

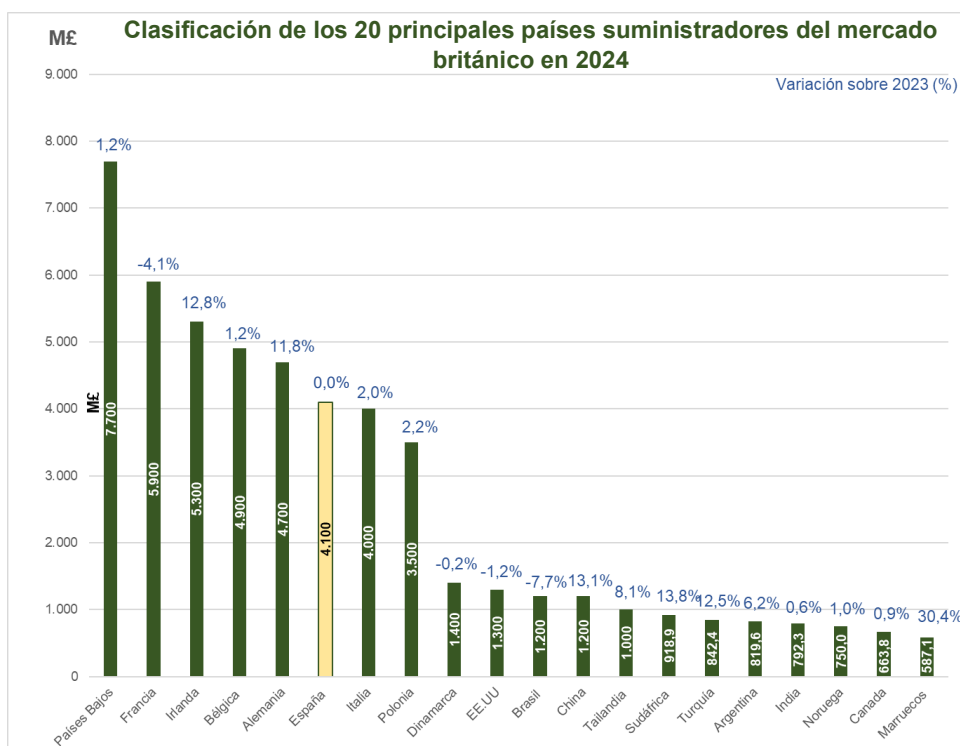




Tabla 2: 10 Principales Productos Importados (2023 Y 2024)

10 PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS (2023 Y 2024)						
Producto	Valor en 2023 (M€)	Variación valor 2022-2023 (%)	Variación volumen 2022-2023 (%)	Valor en 2024 (M€)	Variación valor 2023-2024 (%)	Variación volumen 2023-24 (%)
Fruta	4.600	1,7%	-4,2%	5.200	14%	5,3%
Vino	4.100	-0,3%	-4,9%	3.900	-3,7%	2,3%
Hortalizas	3.400	12,5%	N/A	3.600	3,9%	N/A
Carne de pollo	3.200	2,9%	3,6%	3.300	3,0%	5,7%
Chocolate	2.600	16,2%	-4,3%	2.900	13,9%	0,0%
Snacks salados	2.200	16,4%	-0,7%	2.300	2,0%	3,3%
Carne de cerdo	2.200	17,6%	-2,7%	2.200	-2,4%	0,1%
Queso	2.000	9,7%	5,4%	2.100	4,6%	3,9%
Pescado	2.000	-1,9%	-3,3%	2.000	-0,4%	2,9%
Bebidas no alcohólicas	1.800	7,6%	N/A	1.900	4,5%	N/A

ANÁLISIS DE LAS EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS DEL PAÍS

Las exportaciones de alimentos y bebidas no alcohólicas de RU alcanzaron un total de 16.900 M€, el valor histórico más alto registrado, con un crecimiento interanual del 2,6%. Si se añade el capítulo de bebidas alcohólicas, las exportaciones totales de alimentos y bebidas alcanzaron los 24.500 M€, con un aumento modesto del 0,3%.

Hay que tener presente que estos incrementos en valor se deben fundamentalmente a la elevada inflación de los precios de alimentos y bebidas que se registra en RU y que, por el contrario, el análisis de los volúmenes de exportación refleja un descenso del 12,6% interanual.

Los datos de exportación para el whisky muestran un valor de 5.500 M€, con un incremento del 3,5% en volumen. Es la partida más significativa con un peso en el global de las exportaciones británicas de los capítulos 1-24 del 22,4 %.

Por otra parte, las exportaciones de salmón se han disparado, con un aumento de casi 50% en volumen, convirtiéndose en uno de los productos de mayor rendimiento.

Respecto a los países destino de las exportaciones, Irlanda, Francia y los Estados Unidos continúan siendo los tres principales mercados, con Estados Unidos mostrando un crecimiento notable del 11,8%.

Ahora bien, globalmente, las exportaciones a la UE han experimentado cambios notables tras el Brexit. Los volúmenes de exportación se han reducido fuertemente, situándose en 2024 en 6.370 M€, equivalente a una bajada del 34,1% comparado con el nivel de 2020. Sin embargo, las importaciones en volumen se sitúan al nivel más alto.



Cabe mencionar, también, que dos años después de la entrada en vigor del Acuerdo de Libre Comercio, las exportaciones a Australia están en aumento y que Turquía supone un mercado valioso para productos de alta calidad y con valor añadido, y ha experimentado un crecimiento del 23,4%.

Gráfico 4: Clasificación de los 20 principales países de destino de las exportaciones británicas en 2024.

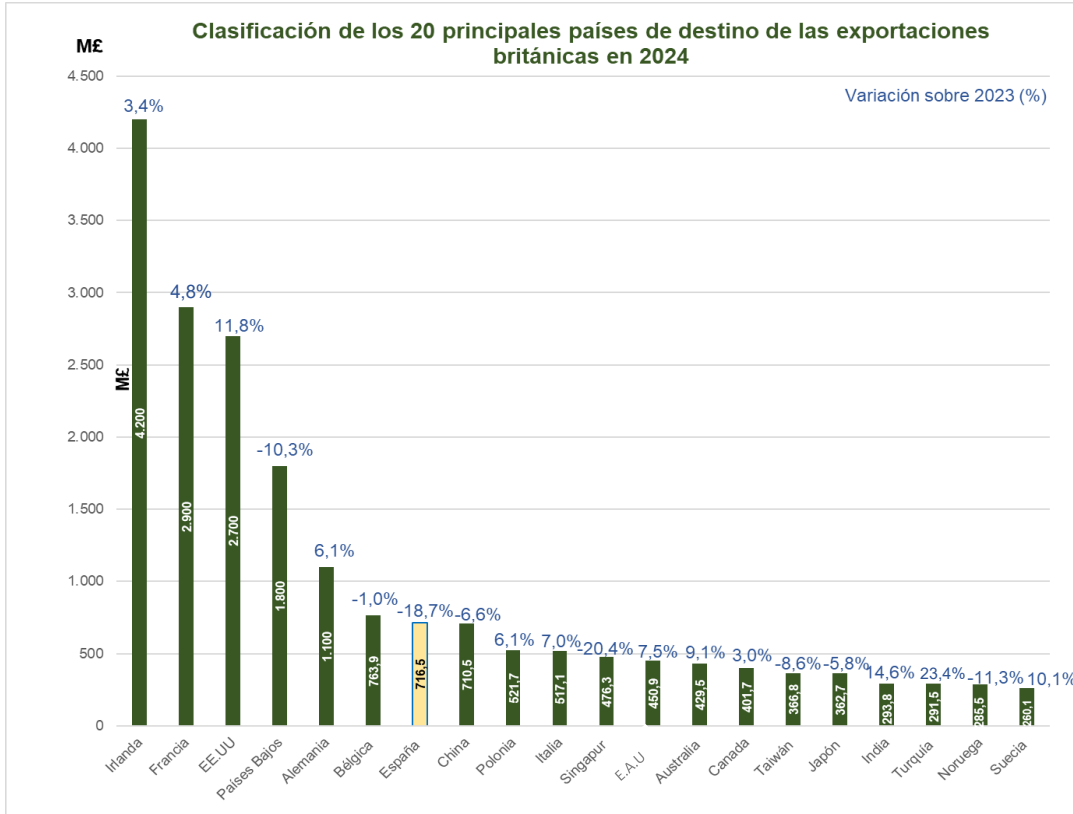


Tabla 3: 10 principales productos exportados (2023 y 2024)

10 PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS (2023 Y 2024)						
Producto	Valor en 2023 (M€)	Variación valor 2022-2023 (%)	Variación volumen 2022-2023 (%)	Valor en 2024 (M€)	Variación valor 2023-2024 (%)	Variación volumen 2023-2024 (%)
Whisky	5.800,0	-9,5%	-19,2%	5.500,0	-3,9%	3,5%
Chocolate	859,0	4,2%	-14%	953,3	10,9%	1,4%
Salmon	693,3	1,0%	-7,8%	950,2	41,7%	49,2%
Queso	817,8	4,1%	1,8%	887,9	8,6%	9,8%
Crema y leche	987,2	-2,9%	5,2%	768,1	-22,2%	-4,9%
Bebidas no alcohólicas	622,3	12,2%	N/A	683,7	8,2%	N/A
Carne de vacuno	578,3	-20,9%	-20,5%	672,2	15%	9%
Cereales desayuno	670,6	-4,9%	-15%	609,3	-12,2%	-33%
Cordero y oveja	N/A	N/A	N/A	596,2	6,5%	-5,3%
Pescado	N/A	N/A	N/A	534,2	-5,3%	5,5%
Gin	584,5	-9,9%	-16,1%	N/A	N/A	N/A
Carne de cerdo	564,0	5,1%	6,9%	N/A	N/A	N/A



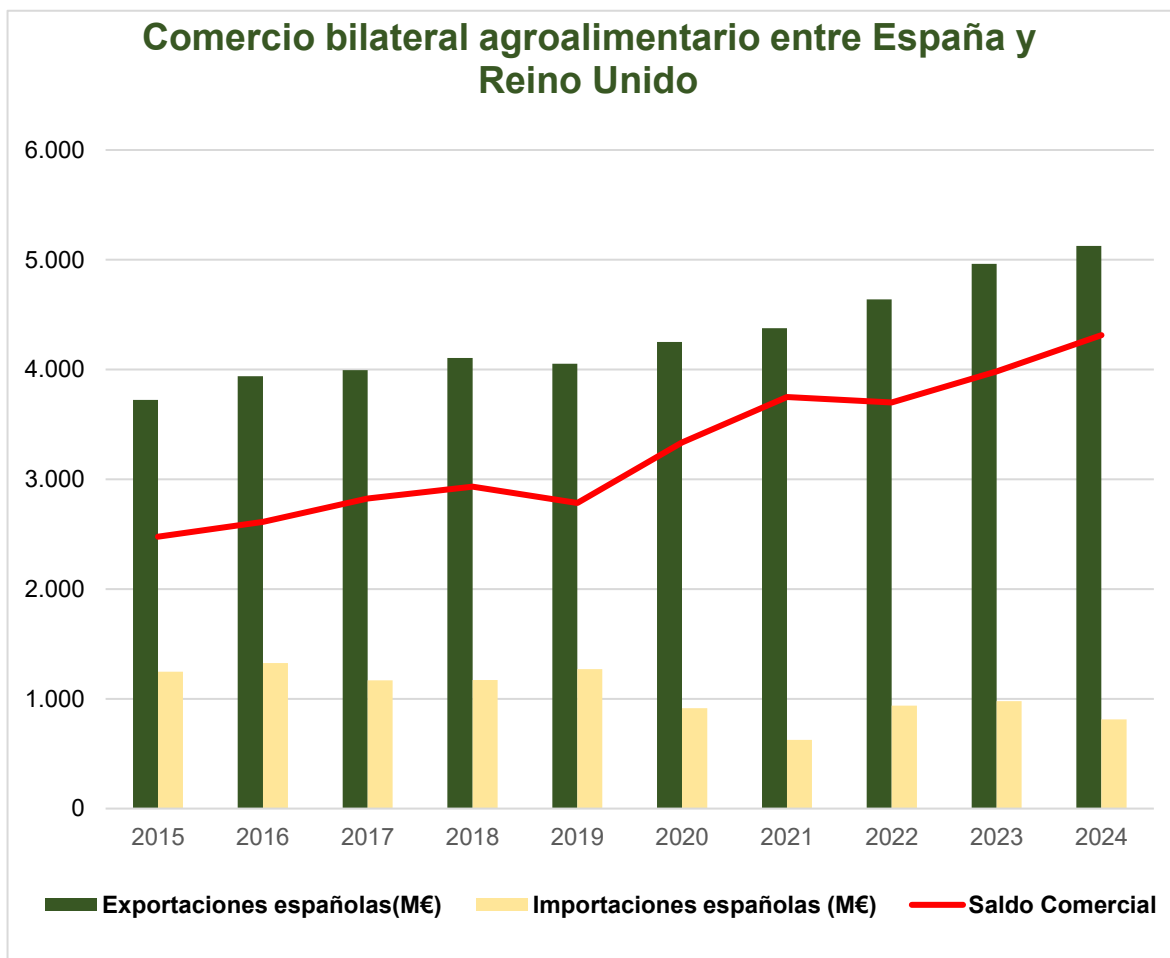
ANÁLISIS DEL COMERCIO EXTERIOR CON ESPAÑA

El Reino Unido ocupa el 5º lugar entre los principales destinos de las exportaciones agroalimentarias españolas y es el primero fuera de la Unión europea, mientras que solo el 1,5 % de las importaciones agroalimentarias en España tienen origen británico, ocupando el puesto 18º entre nuestros principales suministradores.

En 2024, las importaciones de alimentos españoles en RU contribuyeron en un 6,5 % al total de las importaciones totales británicas, lo que sitúa a España como el 6º país proveedor del mercado británico, en volumen y valor, después de Países Bajos, Francia, Irlanda, Bélgica y Alemania.

Por su parte, las exportaciones de RU a España, en 2024 suponen un 4,2 % del total de los alimentos y bebidas exportados desde RU. El saldo comercial agroalimentario bilateral, a lo largo de los años, es ampliamente positivo para España y, en 2024, aumentó un 5,1 % respecto al año 2023.

Gráfico 5: Comercio bilateral agroalimentario entre España y Reino Unido





ANÁLISIS DE LAS EXPORTACIONES AGROALIMENTARIAS ESPAÑOLAS AL REINO UNIDO

Las exportaciones de productos agroalimentarios españoles a Reino Unido ascendieron a 5.127 M€, un 20,6 % superiores a 2020 y un 3,3 % más que el año 2023.

En 2024, los principales productos exportados han sido frutas y hortalizas, principalmente, frutos rojos, kiwi y caqui (311,9 M€), cítricos (299,1 M€), coles (244,1 M€) y otras hortalizas frescas como berenjenas, espárragos o pimientos (448,3 M€), además de pepinos y pepinillos (154,2 M€) y zumos (151,9 M€). Las frutas y hortalizas, principalmente frescas, contabilizan el 45,3 % del global de las exportaciones españolas a RU (2.323,2 M€).

Le siguen el vino y mosto (315,6 M€), el aceite de oliva (304,6 M€) y, a algo de distancia, los productos de panadería y pastelería (193,3 M€) y la carne de porcino (159,2 M€).

En conjunto, suponen los 10 productos con mayor valor y volumen exportados a Reino Unido, entre los que destaca la acusada tendencia ascendente, en los dos últimos años, de las exportaciones de aceite de oliva que ha incrementado el valor sus exportaciones en 2024 un 116,2 % respecto al año precedente. En esta evolución positiva, más discretamente, se sitúan los productos de panadería y pastelería y la carne de porcino con incrementos situados en torno al 20 % en sus exportaciones respecto a 2023 y del 58,7% sobre 2020.

Tabla 4: Principales productos exportados por España a Reino Unido (M€)

Principales productos exportados por España a Reino Unido (M€)							
Producto	2020	2021	2022	2023	2024	Variación 2024/2023 (%)	Variación 2024/2020 (%)
Otras hortalizas frescas (espárragos, berenjenas, pimientos, etc.)	293,9	377,9	387,1	422,8	448,3	52,5	0,3
Vino y mosto	333,3	354,0	301,8	312,9	315,6	-5,3	0,9
Frutos rojos, kiwi y caqui	330,6	332,4	282,3	275,9	311,9	-5,7	13,0
Aceite de oliva	147,8	106,2	140,9	226,2	304,6	106,1	34,6
Cítricos	330,7	314,2	326,4	304,5	299,1	-9,6	-1,8
Coles	169,1	192,0	193,4	228,9	244,1	44,4	6,6
Productos de panadería, pastelería o galletería	131,0	136,9	159,5	181,6	193,3	47,6	6,4
Carne de porcino	100,3	85,52	133,7	164,7	159,2	58,7	-3,3
Pepinos y pepinillos	89,1	116,3	147,5	147,4	154,2	73,1	4,6
Zumos	126,8	124,1	138,2	154,6	151,9	19,8	-1,7



ANÁLISIS DE LAS IMPORTACIONES AGROALIMENTARIAS ESPAÑOLAS DEL REINO UNIDO

Las importaciones en España con origen RU en 2024 ascendieron a 813M€, un 17% inferiores a 2023 y un 11,1% menores que en 2020.

En el análisis por productos destacan las importaciones de bebidas espirituosas que suponen el 37,2% del total.

Entre el 3% y el 4% del global se sitúan las importaciones del resto de alimentos procedentes de RU; que incluyen patatas, preparaciones alimentarias, quesos y productos a base de cereales, los crustáceos y el pescado fresco o refrigerado, en buena parte capturado por barcos de pabellón británico, pero capital español.

Finalmente, los cereales (trigo y cebada) constituyen un producto de importación que destaca en los años en los que la producción en España es reducida a causa de una sequía acusada. Tal es el caso del año 2023, en el que ambos productos supusieron el 26,5% del total de importaciones.

Tabla 5: Principales productos importados por España de Reino Unido (M€)

Principales productos importados por España del Reino Unido (M€)							
Producto	2020	2021	2022	2023	2024	Variación 2024/2023 (%)	Variación 2024/2020 (%)
Bebidas espirituosas	145,4	225,2	322,7	314,5	302,4	108,0	-3,8
Grasas y aceites cocidos oxidados y deshidratados (15.18)	7,06	11,83	4,8	0,3	35,2	398,6	
Patatas frescas o refrigeradas	27,6	22,0	28,6	25,4	31,7	14,9	24,8
Crustáceos	53,3	18,2	26,5	29,7	30,9	-42,0	4,0
Preparaciones alimenticias	51,4	30,5	27,4	28,4	30,5	-40,7	7,4
Productos a base de cereales obtenidos por insuflado o tostado	29,3	21,5	22,2	30,3	28,5	-2,7	-5,9
Pescado fresco o refrigerado	63,7	26,7	31,0	30,4	27,8	-56,3	-8,5
Quesos y requesón	38,6	12,4	20,5	23,1	26,2	-32,1	13,4
Crustáceos y moluscos preparados o conservados	25,3	24,7	20,3	25,5	26,1	3,2	2,3
Trigo	11,9	27,6	107,7	144,3	1,4	-88,2	-99,0
Cebada	14,6	13,3	94,1	115,2	24,2	65,7	-79,0



ACUERDOS COMERCIALES CON OTROS PAÍSES

Después del Brexit, con el abandono de la Política Comercial Común y la aplicación del TCA bilateralmente con la UE, el Reino Unido comenzó una intensa actividad de negociación comercial con otros países para alcanzar acuerdos, de diferente naturaleza, con el objetivo de impulsar sus exportaciones de bienes, incluidos alimentos y bebidas o, en su caso, para favorecer las importaciones de alimentos dada su condición de país importador neto. En paralelo, en 2023, RU aprobó el "Border Target Operating Model" como instrumento de control en frontera de las medidas sanitarias y fitosanitarias (SPS) aplicable a las importaciones de productos agroalimentarios en RU.

La negociación con otros países y áreas geográficas se basó en mejorar el acceso al mercado mediante la reducción de aranceles (heredados de la UE) y de otras barreras comerciales para establecer acuerdos de libre comercio (FTAs), de cooperación económica (EPAs) o simplemente actualizaciones para eliminar aranceles y diversificar las cadenas de suministro de alimentos, según han sido en los casos de Turquía, Egipto, Marruecos y Sudáfrica gracias a los que estos países han mejorado sus posiciones en el mercado británico de alimentos .

Entre los Acuerdos ya concluidos con contenido relevante agroalimentario figuran:

- UK-Japón Comprehensive Economic Partnership Agreement, que entró en vigor en 2021 e incluye reducciones arancelarias sobre productos agrícolas británicos (carne de vacuno, cerdo, salmón) y protección de las indicaciones geográficas británicas.
- UK-Australia Free Trade Agreement, que se firmó en 2021 y entró en vigor en 2023, con implicaciones para el sector agroalimentario británico, especialmente en carne, lo que ha generado preocupación en el sector productor de RU.
- UK-Nueva Zelanda Free Trade Agreement, firmado en febrero de 2022 y que entró en vigor en marzo de 2023, que incluye, entre otros, un capítulo sobre agricultura y sobre normas SPS. Supone la eliminación de los aranceles bilateralmente excepto para los productos sensibles en los que se incluyen contingentes (TRQ) y desarme gradual en períodos comprendidos entre los 5-15 años.
- UK-Vietnam Free Trade Agreement, acuerdo de continuidad que entró en vigor en 2021, tiene un contenido más general pero también facilita el comercio agroalimentario bilateral.
- UK-Southern Africa Customs Union & Mozambique EPA (SACUM-UK EPA), que incluye acceso preferencial para productos agrícolas procedentes de los países de SACU y Mozambique hacia el Reino Unido.

En 2025 se han alcanzado otros acuerdos comerciales importantes, particularmente, considerando el contexto geopolítico existente que condiciona la negociación arancelaria.

- UK-US Economic Prosperity Deal (EPD), no se trata de un Acuerdo FTA clásico sino de un acuerdo entre Reino Unido y Estados Unidos que fue alcanzado con el objetivo principal, por parte de RU, de reducir el 25% de los aranceles de EEUU a las exportaciones británicas de acero, aluminio y coches.



En productos agroalimentarios, incluye concesiones para etanol y carne, que han sido criticadas por el sector agrario británico, si bien no supone una liberalización total para todos los bienes agrícolas. Así, se prevé una cuota libre de arancel para carne de vacuno estadounidense de 13.000 toneladas al año y la eliminación por parte del Reino Unido del arancel del 20 % sobre un contingente (TRQ) que EE.UU. y Canadá comparten, lo que afectará a 1000T de carne procedente de EEUU. Por su parte, RU tendrá acceso para 13.000T de carne de vacuno británica dentro de un contingente arancelario del 4-10%. Adicionalmente, se establece una cuota libre de arancel para etanol de EEUU para 1.400 millones de litros al año. Ambos países asumen que los bienes agrícolas importados deben cumplir los estándares sanitarios (SPS) mutuamente acordados.

- UK-India Comprehensive Economic and Trade Agreement, negociado desde enero de 2022, firmado en julio de 2025 y entrada en vigor en 2026, con impacto en productos agrícolas e alimentarios y un resultado valorado como equilibrado por parte del sector británico. El acuerdo excluye los productos sensibles para ambos (India para los productos lácteos y las manzanas y RU para el azúcar, carne de ave y huevos). Los productos más beneficiados para RU son la carne de ovino, para la que obtiene acceso completo y el whisky.

Finalmente, siguen en curso las negociaciones de los siguientes Acuerdos con contenido agroalimentario

- Trade Continuity Agreement (TCA) Reino Unido- Canadá. Con este país, existe un acuerdo de continuidad comercial que entró en vigor el 1 de abril de 2021, basado en gran parte en el antiguo acuerdo CETA (UE-Canadá), que considera aranceles cero para muchos productos agroalimentarios entre Reino Unido y Canadá, por ejemplo, carne bovina, pescado y marisco, dulces, frutas, pan o pastelería.

No obstante, la reducción de las exportaciones a Canadá es un hecho por lo que se han iniciado negociaciones para un FTA más moderno con este país (más allá del acuerdo de continuidad) que incluiría servicios, digital, y más liberalización y en el que uno de los principales puntos de desacuerdo es el acceso al mercado de la carne bovina canadiense (oposición a los tratamientos hormonales) y queso.

En 2025, Reino Unido y Canadá anunciaron la creación de un “UK-Canada Economic and Trade Working Group” para profundizar la relación comercial, enfrentar barreras y posiblemente avanzar en ese nuevo acuerdo.

- UK-South Korea Free Trade Agreement, negociaciones abiertas desde 2023, que no están centradas exclusivamente en el sector agroalimentario, pero que podría abarcar determinados productos agrícolas y reglas de origen de mercancías.
- UK- GCC (Consejo de Cooperación del Golfo) Agreement que, como grupo de países que importan el 85% de la alimentación y en los que los productos británicos son muy reconocidos, la posible eliminación de aranceles a la exportación de alimentos y bebidas presentaría oportunidades significativas para productos británicos como la carne de ovino, lácteos y avena, incluidos los productos transformados tales como cereales de desayuno, té herbales y helados.



- Bajo otro planteamiento, como resultado y en el marco, del RESET, entre RU y la UE, se prevén negociaciones para alcanzar un Acuerdo SPS para alineación de estándares fitosanitarios y zoonos sanitarios que facilitaría el comercio de productos agroalimentarios entre la UE y el Reino Unido bajo los principios de alineamiento dinámico de la legislación de RU con referencia a la comunitaria, la posibilidad de contemplar excepciones a la aplicación del futuro Acuerdo y el sometimiento a los tribunales comunitarios en lo referente al alcance del Acuerdo.

Nota Informativa:

Se hace notar que en la página 3 de esta ficha figura que las importaciones agroalimentarias en Reino Unido procedentes de España en 2024 se han mantenido estables respecto a 2023 (Gráfico 3), cifras obtenidas en los informes de la Food & Drinks Federation, mientras que en la página 7 (Análisis de las exportaciones agroalimentarias españolas al RU) figura que las exportaciones agroalimentarias a Reino Unido desde España se han incrementado en un 3,3 % (5.127 M€) respecto al año anterior, según fuentes del MAPA.

No se ha podido aclarar el motivo de esta discrepancia, si bien el origen de la misma podría deberse a los tipos medios de conversión £/€ en los años 2023 y 2024.

Fuentes

DEFRA

<https://www.gov.uk/government/organisations/department-for-environment-food-rural-affairs>

ONS (Office for National Statistics)

<https://www.ons.gov.uk/>

FDF (The Food & Drinks Federation)

<https://www.fdf.org.uk/fdf/resources/publications/trade-reports/trade-snapshot-2023/>

<https://www.fdf.org.uk/fdf/resources/publications/trade-reports/fdf-trade-snapshot-2024/>

MAPA

<https://www.mapa.gob.es/es/ministerio/servicios/analisis-y-prospectiva/comercio-exterior>

Ficha elaborada el 24/11/2025